

**RUSSIAN ACADEMY OF SCIENCES
FAR EASTERN BRANCH
ECONOMIC RESEARCH INSTITUTE**

D.A. Izotov, V.E. Kucheryavenko

**ECONOMIC DEVELOPMENT
OF NEWLY INDUSTRIALIZED COUNTRIES
IN ASIA: FROM CRISIS TO CRISIS**

**Khabarovsk
Publishing house «ARNO»
2009**

**РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАУК
ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ**

Д.А. Изотов, В.Е. Кучерявенко

**ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ
НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН АЗИИ.
ОТ КРИЗИСА ДО КРИЗИСА**

**Хабаровск
Издательский дом «АРНО»
2009**

Изотов Д.А., Кучерявенко В.Е.

Экономическое развитие новых индустриальных стран Азии: от кризиса до кризиса / Д.А. Изотов, В.Е. Кучерявенко ; под ред. В.В. Кучука ; Рос. акад. наук, Дальневост. отд-ние, Ин-т экон. исследований. – Хабаровск : Издательский дом «АРНО», 2009. – 124 с.

ISBN 978-5-91-686-013-9

Рассматриваются процессы экономического развития новых индустриальных стран (НИС) Восточной Азии в период 1998–2008 гг. Исследуются тенденции в макроэкономической политике, инвестиционном и внешнеторговом регулировании. Раскрываются особенности экономических механизмов каждой из НИС, а также общие тенденции, перспективы и проблемы дальнейшего развития. Отдельно рассматривается влияние негативных последствий мирового экономического кризиса, начавшегося в четвертом квартале 2008 г.

Для научных работников, аспирантов, специалистов органов государственного управления, студентов экономических специальностей ВУЗов.

Ключевые слова: новые индустриальные страны, глобализация, экономический рост, внешняя торговля, инвестиции, кризис, внешние рынки, Республика Корея, Тайвань, Гонконг (Сянган), Сингапур.

Izotov D.A., Kucheryavenko V.E.

Economic Development of Newly Industrialized Countries in Asia: from Crisis to Crisis / D.A. Izotov, V.E. Kucheryavenko ; ed. by V.V. Kuchuk ; Rus. Acad. Sci., Far East. Branch, Econ. Research Inst. – Khabarovsk : Publ. house «ARNO», 2009. – 124 p.

The economic development processes of newly industrialized countries (NICs) in East Asia during 1998–2008 are reviewed. The trends in the macroeconomic policy, investment and foreign trade regulation are studied. Specific features of the economic mechanisms of each of the NICs, as well as general trends, prospects and problems of further development are revealed. Particular consideration is given to the negative impact of the global economic crisis that began in the fourth quarter of 2008.

The volume is intended for researchers, graduate students, specialists of public administration, university students of economics.

Key words: newly industrialized countries, globalization, economic growth, foreign trade, investment, crisis, foreign markets, the Republic of Korea, Taiwan, Hong Kong (Siangan), Singapore.

Утверждено к печати Ученым советом ИЭИ ДВО РАН

Работа подготовлена при поддержке грантов: РГНФ № 09-02-93414к/К
и ДВО РАН № 09-I-ООН-02, № 09-II-УО-10-001.

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

АзБР – Азиатский банк развития

АСЕАН (ASEAN) – Ассоциация государств Юго-Восточной Азии

ВВП – валовой внутренний продукт

ВОЗ – Всемирная организация здравоохранения

ВСНП – Всекитайское собрание народных представителей

ЕАСТ – Европейская ассоциация свободной торговли

ЕС – Европейский Союз

КНР – Китайская Народная Республика

МБРР – Международный банк реконструкции и развития

МВФ – Международный валютный фонд

ОАР – Особый административный район

ООН – Организация объединенных наций

ОЭСР (OECD) – Организация экономического сотрудничества и развития

РК – Республика Корея

САР – Специальный административный район

СВА – Северо-Восточная Азия

ФАО – Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН

ЮВА – Юго-Восточная Азия

ЮНКТАД (UNCTAD) – Конференция ООН по торговле и развитию

СЕРА – Соглашение об установлении более тесных торгово-экономических связей между внутренними районами Китая и Сянганом

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	9
Глава 1. ПОСТКРИЗИСНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В ПЕРИОД 1998–2008 ГГ.	13
1.1. Общеэкономические показатели.....	13
1.2. Рынок труда.....	16
1.3. Уровень инфляции.....	18
1.4. Экономическая структура.....	19
1.5. Инвестиции.....	27
1.6. Золотовалютные резервы.....	30
1.7. Долгосрочные перспективы развития экономики.....	31
Глава 2. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИК НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В ПЕРИОД 1998–2008 ГГ.	37
2.1. Динамика внешней торговли.....	37
2.2. Иностранные инвестиции.....	64
Глава 3. ПРОЯВЛЕНИЯ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА В НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАНАХ	77
Заключение	90
Приложение 1. Показатели социально-экономического развития ОАР Гонконг, КНР	92
Приложение 2. Показатели социально-экономического развития Сингапура	98
Приложение 3. Показатели социально-экономического развития Тайваня	104
Приложение 4. Показатели социально-экономического развития Республики Корея	111
Список литературы	118

CONTENTS

Introduction	9
Chapter 1. POST-CRISIS RECOVERY AND GROWTH OF NEWLY INDUSTRIALIZED COUNTRIES DURING 1998–2008	13
1.1. General economic indicators.....	13
1.2. Labor market.....	16
1.3. Inflation rate.....	18
1.4. Economic structure.....	19
1.5. Investment.....	27
1.6. Gold and foreign exchange reserves.....	30
1.7. Long-term prospects of economic development.....	31
Chapter 2. GLOBALIZATION OF NEWLY INDUSTRIALIZED ECONOMIES DURING 1998–2008	37
2.1. Foreign trade dynamics.....	37
2.2. Foreign investment.....	64
Chapter 3. MANIFESTATIONS OF THE WORLD ECONOMIC CRISIS IN NEWLY INDUSTRIALIZED COUNTRIES	77
Conclusion	90
Appendix 1. Social indicators of Hong Kong SAR, China	92
Appendix 2. Social indicators of Singapore	98
Appendix 3. Social indicators of Taiwan	104
Appendix 4. Social indicators of the Republic of Korea	111
References	118

ВВЕДЕНИЕ

Послевоенное развитие четырех азиатских государств, объединенных под общим названием Новые индустриальные страны (НИС), является одним из наиболее интересных феноменов современной мировой экономической истории. Вслед за Японией, эти четыре страны, занимающие менее одного процента территории Земли и еще относительно недавно находившиеся на периферии глобальной экономической системы, за сравнительно короткий период времени превратились в лидеров развития не только региональной, но и всей мировой экономики.

Так, особый административный район (ОАР) Китая **Сянган**¹, до 1 июля 1997 г. представлявший собой колониальное владение Великобритании – Гонконг и перешедший под юрисдикцию КНР в соответствии с Основным законом КНР об ОАР Сянган, принятым в апреле 1990 г., в настоящее время представляет собой крупный современный мегаполис, свободный порт, международный финансовый, торговый, промышленный центр Азиатско-Тихоокеанского региона. На его территории сосредоточено наибольшее число международных банков, включая 80 из 100 крупнейших в мире. Он также является региональной штаб-квартирой более 3000 транснациональных корпораций². Прошло уже более 10 лет после того, как Гонконг стал особым административным районом Китая, включающим наряду с островом Гонконг также часть полуострова Цзюлун. На протяжении всего этого времени в рамках выдвинутой Дэн Сяопином формулы «одна страна – две системы» ему была предоставлена высокая степень самоуправления. Он имеет собственные исполнительную, законодательную и судебную системы, проводит самостоятельную иммиграционную и налоговую политику. Вне компетенции местных властей находятся лишь вопросы внешней политики и обороны. В соответствии с принятым ВСНП КНР в 1990 г. Основным законом (мини-конституцией) КНР об ОАР Сянган, до 2047 г. территории гарантируется неизменность ее социально-экономической системы и «местного образа жизни», за ней сохраняется статус свободного порта, отдельной таможенной территории, международного финансового центра с собственной валютно-финансовой и налоговой системой. Правительству ОАР предоставлено право самостоятельно заключать международные соглашения с третьими странами в сферах экономического и культурного сотрудничества. В настоящее время действует более 50 двусторонних договоров Гонконга с зарубежными странами, касающихся защиты инвестиций, правовой помощи, выдачи преступников, воздушного сообщения и пр. На Гонконг распространяется действие более 200 международных конвенций в области торговли, дипломатических и консульских отношений, гражданской авиации, налогов, охраны здоровья, прав человека и др. Он является самостоятельным членом более тысячи правительственных и неправительственных международных организаций (в т. ч. МВФ, МБРР, АзБР, ИКАО, ЮНКТАД, ВОЗ, ФАО).

Больше известная в мире, как **Тайвань**, Китайская Республика включает в себя собственно остров Тайвань и ряд более мелких островов. Несмотря на то, что согласно конституции КНР, территория является ее провинцией, власть Китая пока на нее не распространяется, Тай-

¹ Хотя официально Административный район вновь обрел свое исконное название (Сянган), которое теперь фигурирует во всех китайских документах, в англоязычных источниках он продолжает именоваться Гонконгом, таким образом, в настоящее время правомерно использование обоих вариантов.

² Гонконг – экономические ворота Китая. <http://www.daneguild.com/publications.php?doc=157>.

вань считает себя независимым государственным образованием и до настоящего времени находится в частичной международной изоляции.

Тем не менее, поддерживая все атрибуты независимости, Тайвань проводит самостоятельную внешнюю политику, имеет дипломатические отношения с 24 государствами и поддерживает неофициальные связи с более чем 140 другими странами. Несмотря на то, что Тайвань по-прежнему отлучен от членства в ООН¹, он является активным членом 26 международных межправительственных организаций, включая форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества и АЗБР, а также ВТО. Кроме того, Тайвань имеет статус наблюдателя либо ассоциированного члена в ещё 17 международных организациях, таких как ОЭСР, Межамериканский банк развития и др.

За годы своего существования, как отдельного государства, Тайвань достиг значительных успехов в экономическом развитии, являясь с 1970-х гг. одной из наиболее быстрорастущих экономик мира. Согласно ежегодным докладам-рейтингам о состоянии мировой экономики, публикуемым такими организациями как Всемирный экономический форум, Институт оценки риска бизнес-среды, Международный институт развития менеджмента и др., Тайвань регулярно занимает одно из ведущих мест в мире по потенциалу долгосрочного экономического роста и технологического развития. Так, по данным на 2006 г., Тайвань занимал 19-е место в мире по размеру ВВП и 16-е по объемам внешней торговли при населении всего в 23 млн человек.

Сингапур на протяжении полутора веков, также как и Гонконг, являлся британской колонией. Его независимость была провозглашена в 1965 г. после выхода из состава Федерации Малайзии. Выгодное географическое положение (на пересечении крупных морских путей между Европой, Азией и Австралией) и наличие глубоководных морских причалов способствовали его становлению как крупнейшего в мире узлового порта. С 1980-х гг. в Сингапуре стали активно развиваться наукоемкие сектора экономики, специализирующиеся на передовых технологиях не только в производстве, но и в сфере предоставления интеллектуальных (информационных, финансовых, технологических, медицинских) услуг. В итоге, он превратился в крупный финансовый центр, источник технической и коммерческой информации мирового значения.

В настоящее время Сингапур удерживает положение одного из крупнейших региональных и международных центров торговли, финансов, маркетинга, услуг и разработок новейших технологий, важнейшего транспортного и коммуникационного узла Юго-Восточной Азии. В Сингапуре работают отделения свыше 3500 ведущих компаний мира, более 120 транснациональных корпораций имеют здесь свои региональные представительства.

После открытия нефти и природного газа на шельфе у берегов полуострова Малакка в Сингапуре разместились штаб-квартиры крупнейших энергетических компаний мира. Помимо этого, Сингапур находится на пересечении путей транспортировки минеральных ресурсов из стран Персидского залива в Северо- и Юго-Восточную Азию, а также в Австралию, выполняя функции складирования и дальнейшего распределения нефти и продукции ее переработки. Сингапур – третий по величине (после Хьюстона и Роттердама) мировой центр нефтепереработки (около 160 тыс. тонн в сутки), первый – по объему контейнерных перевозок. В среднем в его порт ежегодно заходит 140 тыс. судов. Одновременно в порту могут находиться около 1 тыс. судов. Таким образом, в настоящее время Сингапур является одним из крупнейших торгово-промышленных, финансовых и транспортных центров как Юго-Восточной Азии, так и всего мира.

Республика Корея также представляет собой весьма показательный пример быстрого экономического развития. С 1962 г. до настоящего времени страна прошла путь практически от нищеты, когда среднедушевой ВВП составлял всего 82 доллара, до уровня одного из ведущих в экономическом отношении государств мира. В 2006 г. среднедушевой ВВП Республики Корея уже превышал 18 тыс. долл.² В настоящее время она является четвертой крупнейшей

¹ Внешние связи Тайваня. <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance/ch7.htm>.

² Данные института ERINA. <http://www.erina.or.jp/en/Asia/bes/index.htm>.

экономикой в Азии (после Китая, Японии и Индии) и двенадцатой в мире¹. К 2005 г. она заняла 11-е место в мире по объему экспорта и 13-е – по объему импорта. После финансового кризиса 1997 г. и экономического спада 1998 г. Республика Корея вновь продемонстрировала значительный прогресс, движущей силой которого стала реструктуризация корпоративного сектора, продолжающаяся и в настоящее время. Около половины крупнейших корпораций в этот период исчезло, в то время как доля иностранной собственности в экономике выросла с 15 до 42%, а среднегодовой экономический рост в период 2000–2004 гг. достиг 6%.

Начиная с 1960-х гг., новые индустриальные страны занимают лидирующие позиции в области легкой промышленности и производстве бытовой электроники. Республике Корея в настоящее время принадлежит значительная доля рынка кораблестроительной продукции, стали и автомобилей. Гонконг практически сравнялся с Лондоном и Токио в статусе азиатского и мирового финансового центра. Тайвань входит в группу стран-лидеров по объему золотовалютных резервов. Предприниматели из новых индустриальных стран, наряду с японцами, контролируют значительную долю активов в Европе и Северной Америке, гораздо большую чем та, что находится под контролем европейцев и американцев в Азии. Процессу экономического развития этих стран посвящено множество исследований. Довольно подробно рассмотрены вопросы индустриализации экономик НИС и использования ими т. н. моделей «догоняющего развития» или «летающих гусей».

Пик интереса к экономическому развитию этих стран, пришелся на начало 1990-х гг. В настоящее время НИС уже привычно рассматриваются, как благополучные, демонстрирующие высокие показатели экономического развития и роста благосостояния населения государства. Основой их экономического развития явилось поддержание макроэкономической стабильности. Так, ни в одной из них с начала 1970-х гг. не наблюдалось гиперинфляции, им удавалось на протяжении длительного времени поддерживать профицит бюджета. А относительно высокий уровень сбережений (от 20–30% ВВП на Тайване до более 40% в Сингапуре)² сделал возможным масштабное инвестирование в индустриальные и инфраструктурные проекты, которое, наряду с политикой стимулирования экспорта, стало движущей силой развития их экономик.

Однако, если в начальные периоды своего индустриального развития эти страны в основном придерживались общей модели модернизации своих хозяйственных систем, в значительной степени повторяя японский опыт, то с вхождением в постиндустриальную фазу они оказались перед лицом новых проблем и вызовов со стороны как мировой, так и национальных экономик. Те возможности, которые предоставлялись странам НИС со стороны США и Японии в виде передачи прогрессивных экономических моделей, новых технологий, основ организации промышленного производства, капитала и рынков сбыта постепенно себя исчерпывают. Модель «догоняющего развития» потеряла для них свою актуальность, и каждая из стран НИС встала перед выбором собственного пути дальнейшего управления своей экономической системой.

Определенная схожесть в их современном экономическом развитии продолжает сохраняться. Все четыре НИС первой волны после периода бурного экономического роста демонстрировали относительное снижение его темпов, сопровождавшееся рядом негативных социальных последствий. Они сохраняют значительную зависимость от спроса на продукцию сектора информационных технологий со стороны развитых государств Запада и, прежде всего США. В период 2000-х гг. большинство из них столкнулось с одинаковыми проблемами, такими, как лопнувший «пузырь» кредитных карт, инфляция, снижение численности экономически активного населения, связанное с его старением, необходимость продолжения либерализационных экономических реформ, коррупционные скандалы в высших эшелонах власти.

¹ *Harvie C., Pahlavani M.* Sources of Economic Growth in South Korea: An Application of the ARDL Analysis in the Presence of Structural Breaks – 1980–2005 // *The Journal of the Korean Economy.* 2007. Vol. 8. № 2. P. 206.

² *Завадский М.* Первый корпоративный // *Эксперт Online 2.0.* http://www.expert.ru/print_issues/expert/2009/01/pervuy_korporativnuy.

Таким образом, несмотря на очевидные успехи, используемая в этих странах экономическая политика имела и свои неявные недостатки. Свидетельством этому являлись заметные колебания динамики основных макроэкономических показателей в 1980-е – 1990-е гг., а также последствия острейшего азиатского финансового кризиса 1997–1998 гг., который затронул практически все страны региона. Основными причинами, приведшими к кризисным явлениям в экономиках новых индустриальных стран, были, кроме прочего, высокие валютные риски, взятые на себя их недостаточно развитыми финансовыми системами в результате резко возросших объемов невозвращенных кредитов, выданных корпоративному сектору. Кризисные явления в экономиках азиатских стран 1997–1998 гг. стали причиной серьезной реструктуризации их корпоративного и финансового секторов, изменений в валютной политике, накопления значительных золотовалютных резервов, призванных в будущем сыграть роль «подушки безопасности» в случае повторения подобных кризисов, объединения усилий, направленных на развитие в регионе рынка облигаций, создания инструментов взаимной финансовой поддержки («Чангмайская инициатива»). Таким образом, сделав определенные выводы, страны региона приняли серьезные меры, направленные на недопущение повторения подобных кризисов. Их руководители и министерства финансов неоднократно объявляли о том, что экономики азиатских стран стали намного сильнее, чем раньше, и повторение ситуации в нынешних условиях невозможно. Однако как показали дальнейшие события, все еще сохранилась значительная зависимость стран Азии от финансовых потоков, формирующихся на Западе, а самоуспокоенность, возникшая после преодоления последствий кризиса 1997–1998 гг., не позволила вовремя заметить и среагировать на надвигающиеся угрозы.

Проведенный на основе данных государственных статистических органов и финансовых институтов Гонконга, КНР, Тайваня, Сингапура и Республики Корея, а также международных организаций, таких как АзБР, МВФ и ООН (*прил. 1–4*), анализ процессов, происходивших в НИС в течение периода 1998–2008 гг., может послужить основой для понимания ключевых факторов, оказывающих влияние на их экономический рост. Кроме того, он позволяет выявить условия, способствовавшие возникновению и развитию кризисных явлений в азиатских экономиках, продемонстрировать, как процессы интеграции и глобализации становятся не только важным фактором совместного развития и процветания, но и оказывают негативное влияние на экономику успешных стран, втягивая их в кризис, независимо от географии его происхождения.

В первой главе данной работы делается попытка проанализировать экономическое развитие азиатских НИС в течение периода, прошедшего после финансового кризиса 1997–1998 гг. Рассматриваются динамика основных макроэкономических показателей и процессы, происходящие в ключевых секторах экономики. Проводится краткий анализ современных тенденций развития внутреннего рынка, внешней торговли, инвестиционной политики, а также других, важных для каждой отдельной страны сфер экономической жизни.

Во второй главе рассматривается процесс глобализации экономик азиатских НИС, рост их зависимости от развития внешнеторгового сектора и иностранных инвестиций. Рассматриваемые страны все больше втягиваются в параллельно развивающиеся процессы глобализации и регионализации, укрепляя связи как со своими соседями по региону Восточной Азии, так и увеличивая свою зависимость от рынков развитых стран Запада.

Третья глава посвящена обзору изменений, произошедших в экономической динамике рассматриваемых стран под влиянием негативных последствий нового мирового финансового кризиса, начавшегося в 2008 г. Рассматриваются факторы, способствовавшие распространению кризисных явлений, изначально возникших в финансовом секторе США, на азиатские новые индустриальные страны, и реакция ключевых секторов их экономик.

Данная работа может оказаться полезной тем, кто интересуется развитием стран Азии, научным работникам и студентам экономических специальностей.

ПОСТКРИЗИСНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В ПЕРИОД 1998–2008 ГГ.

1.1. Общеэкономические показатели

Хотя новые индустриальные страны Азии в значительной мере ощутили на себе последствия азиатского финансового кризиса 1997–1998 гг., выразившиеся в резком замедлении макроэкономической динамики, тем не менее, они достаточно быстро восстановили положительные темпы роста экономики. В то же время в ряде ключевых областей за десять прошедших лет они не смогли вернуться к докризисным показателям.

Прирост ВВП всех рассматриваемых стран по итогам 1998 г. значительно сократился, и даже принял в большинстве из них отрицательные значения. Так, если еще в 1997 г. для Гонконга этот показатель был равен 5,1%, то в результате азиатского кризиса на конец 1998 г. он составил уже –6,0%. Прирост ВВП Республики Корея в этот период по данным Азиатского банка развития составил –6,9%. Сингапур также пережил первое с 1985 г. отрицательное значение прироста ВВП (–3,1%). В относительно более благоприятном положении оказался лишь Тайвань, здесь прирост ВВП в 1998 г. не упал до отрицательных величин, а продолжил начавшуюся после 1996 г. тенденцию к плавному снижению, достигнув значения в 4,5%.

В первые послекризисные годы экономический рост в странах НИС оказался менее значительным, чем предполагалось. Отчасти это было вызвано замедлением темпов развития США и снижением мирового спроса на компьютеры, полупроводники, микрочипы и другую электронную продукцию. В результате в конце 2001 г. – начале 2002 г. Сингапур, Тайвань и Гонконг пережили еще одну рецессию и вновь столкнулись с резким падением прироста своего ВВП. При этом в Сингапуре и на Тайване он вновь принял отрицательные значения, в Гонконге снизился до 0,6%, а в Республике Корея – до 3,8% (*рис. 1.1*)

Спад в экономике Сингапура, пришедшийся на второй квартал 2001 г. был вызван самым сильным с 1985 г. сокращением экспорта. Так, в июле 2001 г. поставки электроники на рынок США (одного из крупнейших импортеров сингапурской продукции) сократились на 26%. Для Сингапура, 60% валютных поступлений которого обеспечивает экспорт электроники, это оказалось настоящей катастрофой. От спада в первую очередь пострадал промышленный сектор, ориентированный преимущественно на потребителей в США, Тайване и Японии, но рост безработицы и снижение реальных доходов населения оказали негативное воздействие и на сектор услуг, на который приходится около трех четвертей ВВП страны. Правительство объявило о ряде мер, которые должны были улучшить положение сингапурских компаний. Так, был профинансирован ряд инфраструктурных проектов, началось переобучение рабочих, а совокупное налоговое бремя было снижено на 1,2 млрд долл. США¹.

¹ Экономика Сингапура страдает от падения спроса на электронику. http://www.businesspress.ru/newspaper/article_mId_1608_aId_82187.html.

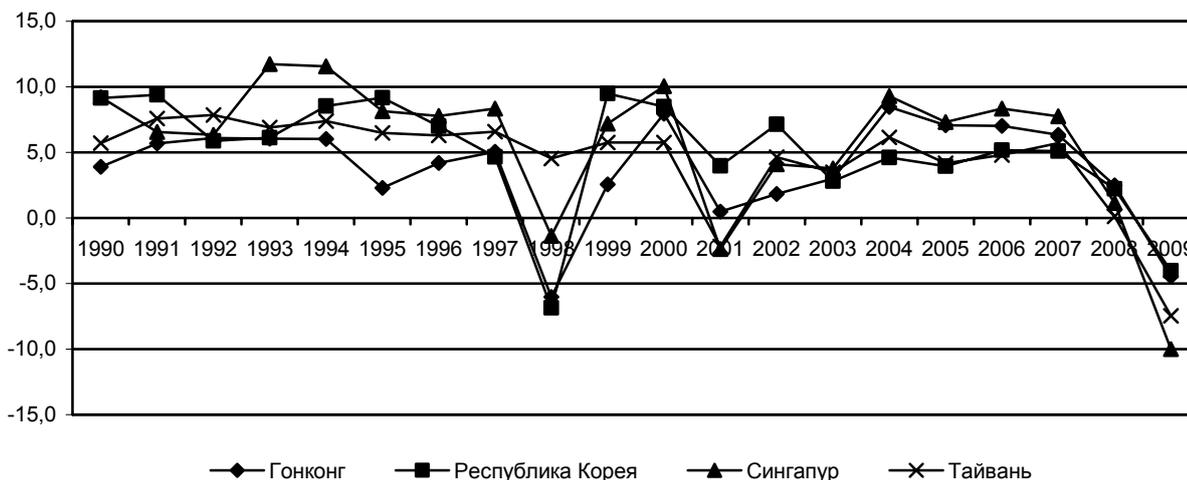


Рис. 1.1. Динамика приростов ВВП стран НИС, %.

Примечание: значения 2009 г. – прогноз МВФ.

Источник: International Monetary Fund. World Economic Outlook Database. April 2009.

Ряд антикризисных мер в феврале 2001 г. был предпринят и руководством Тайваня. В частности был разработан план из восьми пунктов, нацеленный на стимулирование развития тайваньской экономики. Он включал в себя: завершение строительства центральной и южной секций III высоковольтной ЛЭП; строительство Хушаньского водохранилища (к 2009 г.); принятие в мае 2001 г. поправок к Закону о найме на работу, снимающих ограничения на импорт иностранной рабочей силы в сфере высоких технологий; внесение изменений в налоговое законодательство, продлевающих срок для ежегодного декларирования доходов; внесение поправок в Закон о налогообложении биржевых операций, отменяющих налог в 0,1% объема биржевой сделки; повышение степени ответственности (вплоть до уголовной) для госслужащих, совершивших злоупотребления служебным положением; внесение изменений в Закон о земле в целях снятия ограничений на иностранные инвестиции в земельные угодья и недвижимость в свете ожидаемого вступления Тайваня в ВТО; пересмотр Закона о городском планировании в целях наделения администраций городов центрального подчинения и столиц уездов правом утверждать проекты их застройки.

В тайваньском руководстве предполагали, что реализация указанных мер позволит преодолеть негативные тенденции в экономике, выведя прирост ВВП по итогам 2001 г. на уровень 5,2–5,7%¹. Однако этого не случилось. Определенное оживление экономики началось только в 2002 г., когда прирост ВВП составил 3,4%.

Определенное негативное воздействие на динамику ВВП НИС имела и разразившаяся в 2003 г. эпидемия «птичьего гриппа» (SARS) в КНР. Прирост валового внутреннего продукта Тайваня в этот период сократился до 1,2%, аналогичный показатель Сингапура по сравнению с предыдущим годом снизился на 0,3 процентных пункта. Эпидемия вызвала сокращение числа туристов и падение объема промышленных заказов. Количество туристов, прибывающих в Сингапур из-за рубежа в апреле и мае 2003 г., упало втрое, что повлекло за собой снижение наполняемости отелей и сокращение пассажирооборота в транспортной отрасли². С 7% до 3,1% снизился прирост ВВП Республики Корея. В то же время, для Гонконга последствия эпидемии оказались менее катастрофичными, прирост его ВВП продолжал увеличиваться, составив в 2003 г. 3,2% (по сравнению с 1,8% в предыдущем году).

¹ Деловой Тайвань. Т. I–III. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2000–2004 гг. М.: «ПИК ВИНТИ», 2005. С. 7

² Экономика Сингапура пережила рекордное падение из-за эпидемии SARS. <http://www.finiz.ru/economic/article596120>.

Еще одним фактором, затормозившим экономический рост в середине 2000-х гг., стало резкое сокращение потребительского спроса в связи с лопнувшим «мыльным пузырем» на перегревшемся рынке кредитных карт. На протяжении нескольких лет банки, испытывавшие проблемы с рентабельностью традиционных кредитных операций, активно привлекали клиентов на этот рынок. «Карточный бум» затронул значительную часть населения НИС. Так, по результатам проведенного на Тайване в 2005 г. исследования, 52% клиентов этого рынка являлись обладателями не менее двух карт, а 10% – не менее четырех. Задолженность по картам одних банков клиенты погашали используя карты, выпущенные другими банками. При этом плата за пользование такими кредитами составляла 18–20%. В итоге, на рубеже 2005–2006 гг. произошло обрушение этой пирамиды на Тайване. В результате чего не менее 500 тыс. обладателей карт (около 5% всех занятых в экономике Тайваня) оказались не в состоянии осуществлять выплаты по кредитам. Несколькими годами ранее подобные кризисы на рынках кредитных карт произошли в Республике Корея и в Сингапуре¹.

Однако в целом во всех четырех странах в течение периода, прошедшего после азиатского финансового кризиса, преобладала общая тенденция к росту экономики. Так, несмотря на объективные трудности, темп прироста ВВП Сингапура достиг 9,3% в 2004 г., немного снизившись к 2007 г. Такое быстрое восстановление даже вызвало некоторые опасения относительно возможного «перегрева» национальной экономики. В связи с этим правительство подготовило пакет мер, которые собиралось принять в случае появления его признаков (к ним в частности, относилось увеличение квот на въезд в страну иностранцев с целью «охлаждения» рынка труда). Однако замедление экономического роста в США и некоторых других странах заметно снизило риски, связанные с излишне бурным развитием сингапурской экономики.²

С 2004 г. сохранялась общая тенденция роста и в экономике Тайваня. Однако впервые показатель прироста его ВВП вновь приблизился к докризисным темпам роста только в 2007 г. (5,7%). Прирост ВВП Гонконга, несмотря на объективные трудности, уже в 2000 г., после некоторой рецессии, характеризовался положительными значениями, а к 2004 г. достиг 8,5%.

Экономике Республики Корея, несмотря на заметные колебания, в отличие от остальных НИС, с 1999 г. удалось сохранять положительные темпы прироста ВВП, стабилизировавшиеся в районе 4%. Определенное изменение вектора экономического развития вновь наметилось только на рубеже 2007–2008 гг.. Это было связано, в первую очередь, с состоявшимися в декабре 2007 г. президентскими выборами. Новый президент страны Ли Мен Бак в качестве целевого показателя прироста ВВП на 2008 год обозначил уровень в 6%. Он считал, что замедление мирового экономического роста не помешает экономике РК успешно функционировать. В то же время, согласно прогнозу Банка Кореи (Bank of Korea), по итогам 2008 г. ожидался прирост ВВП всего в 4,7%³, что оказалось ниже реальных 5,1 и 5,0%, зарегистрированных соответственно в 2006 г. и 2007 г.⁴ Тем не менее, обеспечение экономического роста на уровне 6–7% в год, по мнению нового президента страны, должно было способствовать доведению показателя ВВП на душу населения до 40 тыс. долл. и выходу страны на 7-е место в мире по размерам годового ВВП (в 2007 г. она занимала 14 место). По данным МВФ по итогам 2007 г. ВВП страны, рассчитанный по паритету покупательной способности, составлял более 1,2 трлн долл. США⁵, а по валютному курсу в текущих ценах – около 957 млрд долл.⁶

Стабильному развитию экономики Республики Корея в течение двух лет, предшествовавших новому мировому кризису, способствовал заметный рост капиталовложений, имевший место, несмотря на ослабление инвестиционной активности в строительстве в начале 2006 г. Рост цен на жилье к концу 2006 г. дал строительной отрасли новый импульс. Кроме

¹ Мозиас П. Тайвань: итоги экономической политики Чэнь Шуйбяня // МЭ и МО. 2009. № 5. С. 89.

² Сингапур. Экономика Сингапура показывает признаки перегрева. http://www.k2kapital.com/-news/fin/281214.html?phrase_id=646287.

³ «Bank of Korea» о динамике экономического развития РК // БИКИ. 2008. 9 февр.

⁴ Данные Азиатского банка развития (Asia Development Outlook 2009. P. 296).

⁵ Economic Outlook Database. <http://www.imf.org/external/country/KOR/index.htm>.

⁶ Данные института ERINA.

того, увеличились расходы корпоративного сектора на приобретение машин и оборудования (примерно на 7,5% за год). Однако, несмотря на относительно высокий прирост ВВП (5%), динамика экономического развития к концу года постепенно ослабла под влиянием замедления роста экспорта и внутреннего потребления. К концу 2007 г. прирост ВВП почти достиг уровня предыдущего года и составил 4,9%. В то же время, промышленное производство, достигнув пика в начале 2006 г., по мере роста складских запасов продукции замедлило свой рост. Основой вклад в развитие экономики Республики Корея в 2007 г., внесло оживление в секторе производства полупроводников, а также в автомобиле- и судостроении. Этим страна во многом обязана мировому судостроительному буму. Кроме того, наблюдавшиеся в этот период успехи частично объясняются и такими факторами, как замена банковского оборудования в связи с введением в стране банкнот нового образца. Однако влияние подобных факторов обычно кратковременно и не обеспечивает стабильного роста экономики. Поэтому долгосрочного импульса для стабильного развития экономика Республики Корея в этот период все же не получила. Итоговые показатели деятельности отдельных отраслей существенно различались. Так, если в сфере услуг прирост оказался довольно незначительным (1,1%), то в обрабатывающей промышленности рост производства во II квартале 2007 г. составил 3,6%, тогда как в I квартале был зарегистрирован спад на 0,9%.

1.2. Рынок труда

Естественным следствием азиатского финансового кризиса наряду с сокращением прироста ВВП, в Гонконге, Сингапуре и на Тайване наблюдался значительный рост безработицы (рис. 1.2). Состояние рынка труда продолжало ухудшаться по мере того, как предприятия вынужденно сокращали свои штаты. Так, только за один год (1997–1998 гг.) уровень безработицы в Гонконге вырос более чем вдвое. А самый высокий уровень безработицы за последние 25 лет наблюдался здесь в 2003 г., когда доля безработных в численности экономически активного населения составила почти 8%. По мере выхода экономики из кризиса безработица постепенно сокращалась: в 2004 г. доля безработных составила 6,8%¹, в 2005 г. – 5,6, в 2006 г. – 4,8%. К августу – октябрю 2007 г. уровень безработицы снизился до 3,9%².

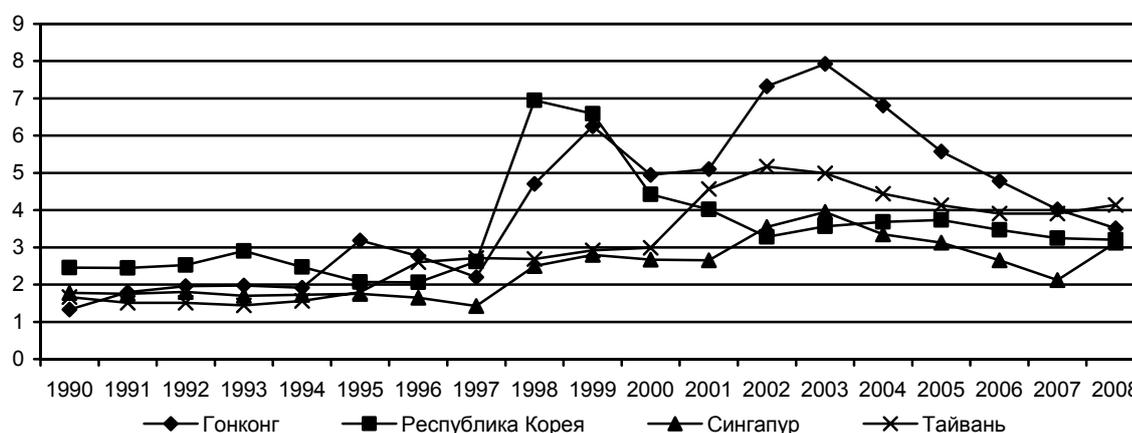


Рис. 1.2. Уровень безработицы в странах НИС, % от экономически активного населения

Источник: International Monetary Fund. World Economic Outlook Database. April 2009.

В Сингапуре количество безработных до 1998 г. не превышало 1,7% экономически активного населения. Резкий рост безработицы также наблюдался в 1998 и 2003 гг. как следствие азиатского финансового кризиса и вспышки атипичной пневмонии, от которой в значительной степени пострадала туристическая отрасль Сингапура. Так, в течение 1998 г. доля

¹ Благодаря динамичному росту экономики, уже в 2004 г. было создано почти 80 тыс. новых рабочих мест.

² Xinhua. 20.11.2007.

безработных в объеме экономически активного населения практически удвоилась (с 1,43% в 1997 г. до 2,50%). Если к 2001 г. уровень безработицы несколько сократился, то в 2002–2003 гг. вновь резко вырос до рекордной отметки почти в 4% экономически активного населения. В целях борьбы с безработицей и диверсификации рынка труда сингапурское правительство потратило около миллиарда долларов США на развитие национальной туристической отрасли. Согласно правительственному плану, к 2015 г. туристический поток в Сингапур должен возрасти до 17 млн человек в год, а прибыль индустрии – до 30 млрд долл. США. Кроме того, до 2010 г. сфера туризма должна пополниться 74 тыс. квалифицированных работников, освободившихся из других отраслей экономики¹. По мере нормализации положения в экономике уровень безработицы постепенно сократился, составив по итогам 2007 г. 2,13%, однако так и не вернувшись к своему докризисному уровню.

В течение 2001–2003 гг. беспрецедентный рост безработицы наблюдался также на Тайване. В период вспышки атипичной пневмонии его не спасла ни мощная система профсоюзов, ни государственное вмешательство в деятельность рынка труда. Уровень безработицы в 2001 г. по сравнению с предыдущим годом вырос на 53%, и к 2002 г. достиг рекордной отметки в 5,2% экономически активного населения. Правительству Тайваня пришлось принять ряд мер, направленных на оказание помощи лицам, потерявшим работу: предоставление безработным льготных банковских кредитов для организации собственного бизнеса; проведение ярмарок вакансий рабочих мест; развитие индустрии туризма. В 1999 г. была принята программа социального обеспечения безработных. В ее рамках служащие, имеющие право на т. н. «трудовую страховку» (Labor Insurance), стали получать в течение 6 месяцев пособие по безработице в размере 60% месячной зарплаты. Однако для получения данной страховки существовал ряд условий: работодатель должен был производить страховые отчисления на счет работника в течение года и более; работник должен был прекратить работу не по своей воле (например, в случае закрытия предприятия); он не должен был иметь другой работы или проходить курсы переквалификации при «госучреждении занятости населения» (public employment service institution) в течение 7 дней, после регистрации².

По мере того, как экономика Тайваня преодолевала кризисные тенденции в 2003–2005 гг., уровень безработицы постепенно сокращался, а в 2006–2007 гг. стабилизировался на отметке 3,9%, что, однако, все еще превышало показатели докризисного периода.

В Республике Корея наиболее резкий скачок численности безработных наблюдался непосредственно в 1998 г. в разгар азиатского финансового кризиса – 7% экономически активного населения. В последующие годы численность безработных постепенно снижалась. И хотя после 2001 г. она никогда не достигала уровня 4%, к докризисному уровню она уже не вернулась. Своего пика в посткризисный период безработица в Республике Корея достигла в феврале 2004 г. (3,9%). В этот же период отмечается рекордный уровень безработицы среди молодежи от 15 до 24 лет (8,6%). Ее рост был связан с замедлением темпов экономического роста в 2003 г., из-за которого обострилась конфронтация между профсоюзами и руководством компаний РК, негативно отразившаяся на динамике рынка труда и стоившая экономике, по некоторым оценкам, 2,1 млрд долл. в виде непродуцированной продукции³.

На состоянии рынка труда Республики Корея позитивно сказалось успешное развитие торгово-экономического сотрудничества с зарубежными странами. В последние годы дополнительную лепту в решение проблем с занятостью населения внес динамичный рост экономики. Уровень безработицы к 2007 г. сократился до 3,25%⁴ и продолжил снижаться. Среднемесячная заработная плата в течение 2006 г. выросла на 2,6%, появилось 295 тыс. новых рабочих мест. Тем не менее, их создание сопровождается значительными трудностями. Ему препятствовали низкие структурно-адаптационные характеристики рынка труда Республики Корея. Путем проведения массовых акций протеста профсоюзам удалось добиться высокой степени социальной защищенности постоянного персонала. В настоящее время увольнения

¹ Сингапур совершенствует туристическую инфраструктуру. <http://www.letun.ru/guide/country/Singapore/news/page/1/10080>.

² Деловой Тайвань. С. 22.

³ Asian Development Outlook. <http://www.adb.org/Documents/Books/ADO>.

⁴ Данные института ERINA.

требуют выполнения нанимателями целого ряда требований. В создавшихся условиях предприниматели все чаще стали практиковать наем на базе контрактов с жестко фиксированным сроком и невысокой компенсацией по его окончании. Правительство пытается противодействовать такой тенденции, однако опасается, что компании могут еще больше ограничить наем работников.

1.3. Уровень инфляции

Замедление темпов роста экономики, падение внутреннего и внешнего спроса, рост безработицы, падение уровня заработной платы рабочих и служащих, а также рентных доходов¹ в период азиатского финансового кризиса 1997–1998 г. сопровождалось замедлением роста или снижением среднего уровня цен. Темпы инфляции значительно сократились во всех НИС, а в Гонконге и Сингапуре даже приняли отрицательное значение.

Так, если с 1995 по 1998 г. прирост средней заработной платы в Гонконге составил 7,9% в год, то в период с 1999 по 2004 г. он приобрел отрицательную динамику и составлял в среднем $-0,7\%$.² Это, в свою очередь, во многом обусловило наблюдавшиеся с 1999 по 2004 г. дефляционные тенденции в экономике Гонконга (общий индекс потребительских цен в 1999 г. снизился на 4%). Только в 2004 г. они сменились умеренной инфляцией, уровень которой так и не вышел на докризисный уровень (рис. 1.3).

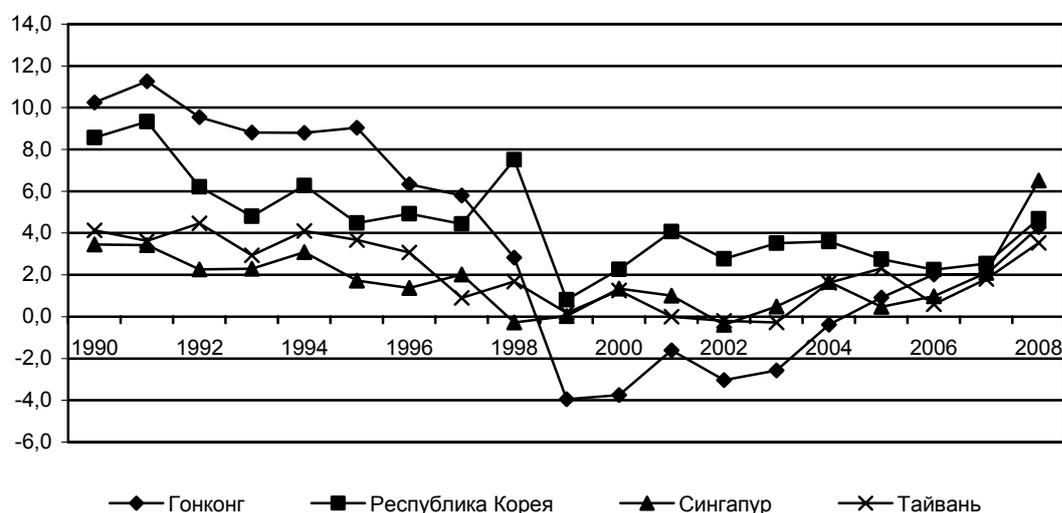


Рис. 1.3. Динамика индекса потребительских цен НИС

Источник: International Monetary Fund. World Economic Outlook Database. April 2009.

Несколько более динамично изменялся средний уровень цен в Сингапуре. В целом он следовал за колебаниями прироста ВВП. Так, постепенное замедление инфляции, в кризисном 1998 г. резко переросло в дефляционный процесс. В 1999–2001 гг., вслед за ростом ВВП, вновь начался рост цен (однако инфляция не успела достичь докризисного уровня), а в 2002 г. вновь произошло резкое падение уровня цен. С 2004 г. в стране наблюдался процесс их плавного повышения. Вместе с тем, колебания годовых приростов в Сингапуре не столь значительны, как в Гонконге или Тайване. Отрицательный прирост уровня потребительских цен в 2002 г. был во многом обусловлен сокращением внешнего спроса на сингапурскую электронную продукцию и последовавшим за этим сокращением внутреннего спроса вследствие роста безработицы. Хотя в течение тринадцати лет (1995–2007 гг.) уровень инфляции в Сингапуре не превышал 2%, высокий спрос на рабочую силу, повышение налога с оборота, рост розничных цен на продовольствие и топливо, а также тарифов на электроэнергию в последнее время оказывали серьезное давление на общий уровень цен в стране в сторону его повышения. В то

¹ Hong Kong Digest. 2003. March. P. 6.

² Динамика заработных плат Гонконга. <http://www.hr-zone.net/?mod=news&go=print&id=1957>.

же время рост цен на недвижимость, являющийся одним из важнейших факторов обострения инфляции, в последнее время замедлился вследствие принятия правительством мер, направленных на стабилизацию этого рынка. В качестве инструмента контроля за ценами монетарные власти Сингапура использовали не процентные ставки, а курс национальной валюты, на протяжении нескольких последних лет проводя политику «умеренного и постепенного» повышения курса сингапурского доллара¹.

Особенностью динамики потребительских цен на Тайване в рассматриваемый период явилось то, что они, в отличие от Гонконга и Сингапура, в 1998 г. не снизились, а несколько выросли по сравнению с предыдущим годом. Определенное повышение цен произошло также в 2000 г., а в течение последующих трех лет (2001–2003 гг.), также как и в других странах, наблюдались дефляционные процессы. Отрицательный прирост 2001–2003 гг., как и в других НИС, был вызван сокращением внешнего спроса на электронную продукцию и последовавшим за ним сокращением внутреннего спроса вследствие роста безработицы. С 2004 г. ежегодный рост цен возобновился. Одним из главных его факторов явилось повышение мировых цен на нефть и энергоносители. Вместе с тем, колебания индекса инфляции Тайваня не являются столь значительными, как в Гонконге.

В отличие от трех других государств НИС уровень инфляции в Республике Корея в рассматриваемый период никогда не падал ниже 1% в год. Наиболее значительное замедление роста индекса потребительских цен произошло в 1999 г. Однако после преодоления последствий финансового кризиса в Республике Корея наблюдается стабильно умеренный уровень инфляции (от 2% до 4% в год), в основном связанный с динамикой мировых цен на потребительские товары и сырье, в частности, нефтепродукты, а также продукцию сталелитейной промышленности. В последние годы новой активизацией инфляционных процессов стране угрожают растущие расходы корпораций, явившиеся в то же время важным фактором экономического роста. В целях сдерживания инфляционных тенденций Центральный банк Республики Корея несколько раз повышал учетную ставку, рассчитывая на замедление роста ликвидных средств, стимулирующего усиление инфляции. Только в 2006 г. учетная ставка повышалась трижды, в 2007 г. – дважды. С 9 августа 2007 г. учетная ставка удерживается неизменной на уровне в 5%².

Определенное ослабление инфляционных тенденций наблюдалось в Республике Корея в 2006 г. под влиянием некоторого снижения мировых цен на нефть (после достижения ими своего пика), а также стабилизации цен на продовольствие. Розничные цены в этот период выросли на 2,2%, что на половину процентного пункта ниже соответствующего показателя предыдущего года. Определенную роль сыграло также ужесточение денежно-кредитной политики на протяжении последних двух лет. В качестве целевого уровня инфляции на ближайшие годы Центральный банк РК установил уровень в 3%. И не намеривался снижать его, при сохранении темпов экономического роста выше 4% в год. В сложившихся условиях заметно укрепилась национальная валюта. Дополнительную силу денежной единице Республики Корея придавало наличие положительного сальдо текущего платежного баланса и баланса движения капитала.

1.4. Экономическая структура

Как видно из приведенных данных, в последние годы перед мировым финансовым кризисом 2008–2009 гг. экономики НИС достаточно стабильно росли. После преодоления экономических трудностей 2003 г., ВВП Сингапура уже в 2004 г. увеличился на 9,3%. В последующие годы прирост экономики Сингапура составлял не менее 8%, а в 2007 г. – более 12% (табл. 1.1).

¹ Сингапур. Экономика Сингапура показывает признаки перегрева. http://www.k2kapital.com/-news/fin/281214.html?phrase_id=646287.

² Bank of Korea. http://www.bok.or.kr/template/eng/html/index.jsp?tbl=tbl_FM000000066_CA0000009907.

Динамика ВВП Сингапура и его составных элементов, %

Показатель	1996	2002	2004	2005	2006	2007
Прирост ВВП	7,8	4,1	9,3	7,3	8,4	7,8
Прирост промышленного производства	4,2	8,6	10,5	8,1	10,6	7,2
Прирост объемов строительства	23,9	-12,0	0,9	1,8	6,1	15,1
Прирост объема услуг	4,1	3,3	10,0	8,5	13,6	12,8

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008. Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

Причем, если в 1996 г. наиболее высокими темпами развития среди отраслей сингапурской экономики было строительство, которое задавало высокий темп прироста национальной экономики в целом, то в 2002–2004 гг. снижение темпов прироста в строительстве и третичном секторе компенсировалось опережающим ростом в промышленности. К 2007 г. уже прирост объемов строительства и развитие сектора услуг вновь компенсировали низкие темпы роста промышленного производства. Если в первые три месяца 2007 г. объемы строительства в Сингапуре увеличились на 11,6%, то с апреля по июнь включительно их рост составил уже 17,9% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Большое стимулирующее влияние на строительную отрасль оказала реализация проекта создания двух курортов с суперсовременными игорными заведениями стоимостью несколько миллиардов долларов. Аналитики сингапурского отделения одной из крупнейших в мире банковских групп HSBC Holdings Plc. в июле 2007 г. предсказывали, что строительство и сектор услуг в этой стране будут и дальше расти опережающими темпами¹. Иначе говоря, строительный и третичный сектора Сингапура будут развиваться, опережая общий прирост ВВП.

Снижение роли промышленного сектора связано, кроме прочего, с падением общемирового спроса на продукцию электронной промышленности. В то же время значение этого сектора для национальной экономики заметно снизилось благодаря диверсификации ее отраслевой структуры. К 2007 г. в стране сложилась довольно устойчивая структура производства с ведущей ролью третичного сектора (услуг). В отличие от других НИС, доля промышленного производства в ВВП Сингапура, несмотря на перенос части производств за рубеж, стабилизировалась, и с 1996 по 2007 г. составляет 25–27% (табл. 1.2).

Таблица 1.2

Доля ряда отраслей производства в структуре ВВП Сингапура

Показатель	1996	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ВВП	100	100	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Промышленное производство	24,9	25,2	25,4	28,0	27,8	27,3	25,2
Строительство	9,6	7,1	6,7	6,0	5,7	5,4	5,6
Объем услуг	65,4	67,5	67,8	66,0	66,5	67,3	69,1

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008. Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

¹ Во II квартале 2007 г. экономика Сингапура рекордно ускорила. <http://www.neofitus.ru/analytics-news/2007/07/10/5086>.

Что касается первичного сектора, то его доля в экономике Сингапура не превышает 0,1%, поскольку из-за недостатка земель, сельское хозяйство здесь не развито и практически все продовольственные товары импортируются, и даже потребность в питьевой воде частично покрывается поставками по трубопроводу из Малайзии.

В течение последних лет именно производство услуг является основополагающим сектором экономики Сингапура. Его доля в структуре ВВП в 2007 г. составила почти 70%. За счет активного развития данного сектора руководство страны старается решить проблему роста структурной безработицы, с которой экономика Сингапура, так же как и других НИС, столкнулась в период, последовавший за финансовым кризисом 1997–1998 гг. В данной отрасли трудоустраиваются те, кто лишился работы в других секторах. Преодолев негативные последствия кризиса третичный сектор Сингапура с 2004 г. демонстрирует темп прироста не менее 8,5% в год. Основными секторами третичного сектора являются финансовые услуги (35,4% от общего объема услуг в 2007 г.), торговля (23,0%), а также транспорт и связь (18,5%) (табл. 1.3).

Таблица 1.3

Структура производства услуг Сингапура

Показатель	1990	1996	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Торговля	19,4	19,9	18,5	19,8	20,5	21,7	22,2	24,8	23,0
Транспорт и связь	18,7	18,3	19,4	18,5	19,7	20,7	20,9	19,2	18,5
Финансы	34,8	36,4	35,9	35,4	34,0	32,8	33,4	32,8	35,4
Прочие	27,2	25,3	26,2	26,4	25,9	24,8	23,5	23,2	23,2

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008. Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

Что касается транспорта, то ведущая роль в данной отрасли принадлежит морским перевозкам. Компании-операторы сингапурского порта предоставляют разнообразные услуги, от складирования до распределения грузов, бункеровки и экологического контроля. С ростом популярности контейнерных перевозок порт Сингапура резко увеличил объем обработки контейнерных грузов. Чтобы не отставать от спроса, его оператор «PSA» строит новый контейнерный терминал, который будет иметь 28 причалов (4 причала уже функционируют, а в ближайшие пять – семь лет к ним добавятся еще 15).

Правительство Сингапура также планирует дальнейшее развитие аэропорта «Чанджи», включая строительство нового, третьего, терминала. В его состав будет входить высокоскоростная система транспортировки багажа между терминалами и автоматизированное помещение для предварительного хранения багажа. После окончательного завершения работ аэропорт «Чанджи» достигнет своей полной пропускной способности в 64 млн пассажиров в год¹.

Несмотря на то, что в 1998 г. снижение деловой активности в Юго-Восточной Азии в целом уменьшило привлекательность Сингапура как регионального центра финансовых и транспортных услуг, рост мировой экономики с 2005 г. вновь значительно укрепил его позиции. Экономическое развитие Сингапура в 2004–2007 гг. во многом стимулировалось развитием банковского сектора, опирающегося на значительный рост доходов от комиссии и предоставления услуг. Банковская система Сингапура тесно связана с оффшорами. Здесь самые льготные условия для деятельности иностранных предпринимателей. В целях привлечения в страну иностранного банковского капитала с 1973 г. в Сингапуре была разрешена регистрация оффшорных банков. Они работают в основном на рынке азиатских долларов² и специализи-

¹ Республика Сингапур. <http://www.eatu.ru/?gstrAction=DOC&gintDocID=5749>.

² Банковские депозиты (вклады) в долларах США, размещенные в Сингапуре и используемые за пределами США (аналог евродолларов).

руются на обслуживании крупных коммерческих структур. Сингапурский финансовый центр использовал свои конкурентные преимущества в качестве азиатской региональной базы для транснациональных корпораций и иностранных инвесторов. При этом он сумел предложить рынку новые уникальные продукты, которых в то время не предлагал еще никто. Так, Сингапур стал первой площадкой, где торговались фьючерсы на японский индекс Nikkei 225, в то время как в самой Японии такие фьючерсы еще не предлагались. В результате Сингапур стал крупнейшим международным и региональным (азиатским) финансовым центром: к 2004 г. почти половина новых выпусков на Сингапурской фондовой бирже (SGX) и 25% всех компаний, входящих в ее листинг, были иностранными.

Другим важным фактором в становлении Сингапура как международного финансового центра стали стабильность и прозрачность судебной системы и регулирующих органов. Функционирование правовых и регулирующих институтов Сингапура оценивается как самое эффективное среди азиатских финансовых центров, даже по сравнению с Гонконгом. Кроме того, считается, что уровень коррупции в Сингапуре ниже, чем в Гонконге¹. Тем не менее, среди ведущих финансовых центров мира Сингапур на сегодняшний день занимает четвертую позицию, пока уступая Гонконгу, а также Лондону и Нью-Йорку².

Рост реального ВВП Гонконга в последние годы перед мировым экономическим кризисом превышал прогнозы экспертов МВФ, ожидавших, что в 2006 г. он будет равен 5,5–6%, и составил 7,5% в 2005 г., в 2006 г. – 6,8%, а в 2007 – 6,3% (табл. 1.4). Так или иначе, к началу 2008 г. Гонконг практически вышел на «докризисные» высокие темпы роста экономики.

Таблица 1.4

Динамика ВВП Гонконга и его составных элементов, %

Показатель	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Прирост ВВП	0,5	1,8	3,0	8,5	7,1	7,0	6,4
Прирост сельскохозяйственного производства	4,1	-1,1	-6,3	2,7	-1,0	-5,0	-9,2
Прирост промышленного производства	-4,1	-3,7	-4,9	-2,0	-1,1	-2,0	-0,8
Прирост объема услуг	1,7	2,7	4,3	9,9	7,5	7,1	7,5

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

В течение периода, прошедшего после азиатского финансового кризиса, в Гонконге также продолжалось изменение структуры экономики в пользу развития сектора услуг. Так, вторичный сектор (промышленное производство и строительство) после 1998 г. в целом демонстрировал отрицательные темпы роста, то есть четкую тенденцию спада производства. Третичный же сектор, напротив, развивался наиболее высокими темпами, опережая общий прирост ВВП.

Нынешняя структура производства, доминирующая роль в которой принадлежит третичному сектору, сложилась в Гонконге задолго до его объединения с КНР. Доля промышленного производства в ВВП имеет четкую тенденцию к сокращению, что может быть связано с его переносом во внутренние районы Китая и за рубеж. Что касается первичного сектора, то Гонконг практически полностью зависит от импорта продовольствия³ и не имеет значимых месторождений полезных ископаемых, поэтому, доля этого сектора в экономике незначительна. Таким образом, производство услуг является основополагающим сектором экономики Гонконга, и его доля в структуре ВВП неуклонно растет (табл. 1.5).

¹ Эффективный финансовый центр: передовой опыт. <http://www.expert.ru/printissues/kazakhstan/2005-12/26ka-kspetc>.

² Чудо-остров. http://www.expert.ru/printissues/expert/2008/15/chudo_ostrov.

³ На пахотные земли Сянгана приходится менее 8% площади района, а отсутствие рек вынуждает всю потребляемую пресную воду ввозить с материка. (См.: Ганишин Г.А., Ушаков И.В. Китай. Экономико-географический очерк. М.: Мысль, 2004. С. 252).

Доля ряда отраслей производства в структуре ВВП Гонконга

Показатель	1990	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
ВВП	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Промышленное производство	16,1	5,7	5,3	5,0	5,1	4,6	4,0	3,6	3,4	3,3	3,1
Строительство	5,0	5,2	5,3	5,2	4,7	4,4	4,0	3,6	3,1	2,8	2,6
Услуги	72,4	81,0	80,7	81,2	81,8	82,9	84,5	86,1	86,6	87,4	87,9

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

К 2007 г. на сектор услуг приходилось почти 90% ВВП. С 2004 г. он демонстрирует темп прироста не менее 8% в год. Основными секторами третичного сектора являются торговля, ресторанный и гостиничный бизнес (30,6% от общего объема услуг в 2006 г.), а также финансы, страхование, операции с недвижимостью и бизнес-услуги (27,5% от общего объема услуг в 2006 г.) (табл. 1.6).

Таблица 1.6

Структура производства услуг Гонконга, %

Показатель	1990	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Объем услуг	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Торговля, ресторанный и гостиничный бизнес	31,4	28,0	27,4	27,3	28,6	28,8	28,8	29,1	30,8	32,0	30,6
оптовая и розничная торговля, ресторанный и гостиничный бизнес	12,2	8,1	7,0	7,2	7,1	6,9	6,4	5,7	7,0	6,9	7,1
внешняя торговля	19,2	19,8	20,4	20,0	21,5	21,9	22,4	23,3	23,9	25,1	23,5
Транспорт, складирование и связь	11,9	10,1	10,2	10,4	11,0	10,9	11,3	11,0	11,3	11,2	10,6
Финансирование, страхование, операции с недвижимостью и бизнес-услуги	25,1	28,4	26,3	24,9	24,9	23,4	22,9	23,6	23,8	24,4	27,5
Государственные, социальные и частные услуги	18,7	19,8	22,2	23,4	22,8	23,9	24,1	24,1	23,0	21,0	19,8
Владение имуществом	12,9	13,7	13,9	14,1	12,6	13,0	13,0	12,2	11,0	11,5	11,6

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

В совокупном объеме услуг, особенно после вхождения Гонконга в состав КНР, значительная роль принадлежит внешней торговле. Важное место также принадлежит финансовым и страховым услугам. В то же время, несмотря на то, что Гонконг является третьим крупнейшим в мире центром грузовых авиаперевозок и вторым контейнерным портом, доля транспортных услуг и складирования в структуре третичного сектора постепенно сокращается (в 2004 г. – 9,3%, в 2005 г. – 9,2, в 2006 г. – 8,3%). Более чем в два раза за рассматриваемый период снизился удельный вес операций с недвижимостью в общем объеме услуг: с 11,1% в 1997 г. до 4,8% в 2006 г., что может быть связано с постепенным снижением активности на рынке жилья. На развитие рынка недвижимости в период 1998–2004 гг. негативно повлияли

такие факторы, как высокий уровень безработицы, сократившиеся доходы населения, избыточное предложение новых квартир, а с 2005 г. – внешний фактор, связанный с постройкой сравнительно дешевого жилья в г. Шеньчжень (провинция Гуандун). Следует заметить, что к 2006 г. цены на жилую недвижимость оставались ниже докризисного уровня 1997 г. В то же время, цены на рынке коммерческой недвижимости достигли уровня 1997 г. еще в 2005 г.

На Тайване, аналогично третичный сектор демонстрирует наиболее высокие темпы прироста по сравнению с другими отраслями экономики, в значительной степени задавая положительный темп росту ВВП (табл. 1.7). В то же время объем промышленного производства Тайваня в определенные периоды характеризовался отрицательными темпами прироста, а соответствующий показатель сферы услуг ниже нуля никогда не опускался.

Таблица 1.7

Динамика ВВП Тайваня и его составных элементов, %

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Прирост ВВП	6,6	4,5	5,7	5,8	-2,2	4,6	3,5	6,2	4,2	4,8	5,7
Прирост с./х. производства	-1,9	-6,3	2,7	1,2	-1,9	4,7	-0,1	-4,1	-8,1	6,1	-2,9
Прирост промышленного производства	5,4	2,6	5,4	5,8	-7,5	7,3	4,0	8,9	6,3	7,0	9,2
Прирост объема услуг	7,5	5,9	6,1	5,8	0,6	3,4	3,3	4,9	3,7	4,1	4,5

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Таким образом, в Тайване также сложилась устойчивая структура экономики с преобладающей долей сектора услуг. Удельный вес сферы промышленного производства в последние годы значительно сократился, что также в основном может быть связано с переносом производств за рубеж. Первичный сектор в экономике Тайваня, как и других НИС, не играет значительной роли и не превышает 2% (табл. 1.8). Структура экономики страны практически повторяет структуру экономик Сингапура и Гонконга. Ее основой становится производство услуг, доля которых в структуре ВВП неуклонно растет (с 57,6% в 1990 г. до 73,4% в 2006 г.).

Таблица 1.8

Доля ряда отраслей производства в структуре ВВП Тайваня

Показатель	1990	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ВВП	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство	4,0	2,4	2,4	2,4	2,0	1,9	1,8	1,7	1,7	1,7	1,6	1,5
Промышленное производство	38,4	31,9	31,2	29,9	29,1	27,6	27,6	26,6	25,6	25,0	25,0	28,3
Объем услуг	57,6	65,7	66,4	67,7	68,9	70,5	70,7	71,7	72,7	73,3	73,4	70,2

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Правительство Тайваня уделяет серьезное внимание развитию третичного сектора и инфраструктуры. Так, еще в 2004 г. было заявлено о вложении 12 млрд долл. США в течение четырех лет в расширение транспортной инфраструктуры страны. Половину этих средств планировалось использовать на строительство новых и реконструкцию уже действующих железных дорог, а еще половину – на постройку новых и модернизацию старых морских портов. Увеличение расходов на транспорт вызвано общим хозяйственным оживлением в стране.

Улучшая как внутреннее, так и международное транспортное сообщение, Тайвань рассчитывает создать более благоприятные условия для поддержания быстрого экономического роста.¹

Тайвань вообще отличается довольно высоким уровнем вмешательства государства в экономику. Многие отрасли контролируются государственными компаниями. Всего на Тайване насчитывается 15 отраслевых компаний, полностью находящихся в государственной собственности, их годовой бюджет составляет немалую часть бюджета страны. Государственная монополия существует в нефтяной промышленности, в энергетике, черной и цветной металлургии, в производстве химических удобрений и других сферах. В то же время, в последние годы во многих отраслях наметилась тенденция отхода от государственной монополии. В целях оздоровления ряда государственных предприятий, правительство, в частности, озвучило планы приватизации ряда крупных компаний, среди них «China Shipbuilding Corp.», «Taiwan Power Co.» (Taipower), «Central Trust of China» (СТС), «Chinese Petroleum Corp.» (СРС), «Taiwan Water Corp.» и даже Банк Тайваня. В целях централизации управления госпредприятиями Министерство финансов предложило учредить правительственную холдинговую компанию, аналогичную сингапурской «Temasek Holdings», которая владеет и управляет прямыми инвестициями сингапурского правительства внутри страны и за рубежом².

На протяжении 2000-х гг., наиболее успешной отраслью промышленности Тайваня являлась индустрия высоких технологий, на долю которой приходилось более половины всей продукции промышленного сектора³. Преобладающая часть высокотехнологичной продукции была произведена компаниями, базирующимися в технопарках (Синьчжуском научном парке, Южном тайваньском научном парке и Центральном тайваньском научном парке). Суммарная стоимость продукции этих трех парков к 2007 г. достигла 2 трлн новых тайваньских долларов (61 млрд долл. США), превысив показатель предыдущего года более чем на 40%. Наиболее динамично в первой половине 2006 г. развивался сегмент оптоэлектроники (прирост стоимости его продукции составил 54%), включающий изготовителей плоских индикаторных панелей и солнечных батарей, а также связанных с ними устройств. На втором месте оказалось точное машиностроение (прирост – 40%). При этом тайваньская отрасль высоких технологий является очень подвижной. Компании здесь постоянно продаются сами, либо покупают более слабых конкурентов, делятся либо, напротив, объединяют активы. Конкуренция здесь является настолько жесткой, что банкротом становится каждая вторая компания.

Тайваньское правительство активно поощряет развитие предприятий высокотехнологического сектора, предоставляя им инвестиционные стимулы, а также финансируя проекты создания около 60 бизнес-инкубационных центров, в основном при университетах. Особая заслуга в том, что Тайвань за короткий срок занял позиции глобального лидера в отраслях, связанных с информационными и коммуникационными технологиями, и других высокотехнологичных секторах, принадлежит финансируемому правительством Исследовательскому институту промышленной технологии (ITRI). Имеющий в своем штате тысячи ученых, инженеров, юристов и других профессионалов, располагающий превосходными условиями для проведения исследований и поддерживающий отношения сотрудничества с другими исследовательскими учреждениями всей страны, он обладает уникальными возможностями для оказания эффективной помощи: действующим компаниям – в разработке новых продуктов, а начинающим предпринимателям – в создании собственного бизнеса. Открытый ITRI в 1996 г. в Синьчжу OpenLab был признан в августе 2005 г. Азиатской ассоциацией бизнес-инкубаторов лучшим бизнес-инкубационным центром Азии. Благодаря его поддержке на Тайване было создано более 130 высокотехнологических компаний. Но ещё задолго до открытия OpenLab'a ITRI содействовал становлению нескольких компаний, которые сегодня занимают ведущие позиции на глобальном рынке, – таких, как «Taiwan Semiconductor Manufacturing Co.» (TSMC) и «United Microelectronics» (UMC)⁴.

Таким образом, в экономике НИС в рассматриваемый период все большее значение приобретает сектор услуг. Одновременно с этим традиционные промышленные производства постепенно отходят на второй план и переносятся в государства с более дешевой рабочей силой.

¹ Тайвань займется транспортом. <http://www.expert.ru/printissues/expert/2004/38/38ex-buss2>.

² Приватизация: замысел приводится в действие. <http://www.gio.gov.tw/info/nation/russia/2006/01-/frame.htm>.

³ Экономика Тайваня. <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance/ch7.htm>.

⁴ Наука и технология. <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance/ch7.htm>

В сфере услуг наблюдается и более высокий средний уровень заработной платы наемных работников, что наиболее показательно в Сингапуре и Гонконге (табл. 1.9, 1.10).

Так, заработная плата в промышленном производстве Сингапура в 1990–2007 гг. примерно равна средней заработной плате по стране. Размер заработной платы в строительстве претерпел некоторое отставание от средней по стране. Так, в 1990 г. среднемесячная заработная плата составляла 83% от средней по стране, а в 2007 г. – только 70%.

Таблица 1.9

Среднемесячная зарплата наемных работников Сингапура по отраслям, сингапурских долл.

Показатель	1990	1996	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Средняя по стране	1528	2347	3134	3158	3213	3329	3444	3554	3773
Промышленность	1395	2320	3117	3154	3265	3350	3495	3618	3764
Строительство	1275	1971	2330	2384	2411	2453	2513	2517	2646
Услуги	1599	2387	3202	3220	3260	3389	3498	3615	3862
Гостиничный и ресторанный бизнес	914	1271	1339	1312	1283	1298	1333	1381	1442
Финансовые услуги	2251	3270	5131	5307	5393	5639	5949	6291	6768

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008. Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; Wages. <http://www.singstat.gov.sg>

Это положение дел может быть объяснено привлечением дешевой рабочей силы из зарубежных стран (Малайзии, КНР, Индонезии и Вьетнама). Несмотря на то, что самое высокое значение заработной платы в Сингапуре наблюдается в третичном секторе, «разброс» ее значений в рамках данного сектора довольно существенен: так, в гостиничном и ресторанном бизнесе размер заработной платы составлял в 2007 г. всего 38% от средней зарплаты в стране, а оплата труда в финансовой сфере превышала среднюю заработную плату Сингапура почти в два раза.

Аналогичная ситуация и в Гонконге. Зарботная плата в промышленном производстве за десять лет (1998–2007 гг.) составляла 85–86% от общей средней заработной платы. Самое высокое ее значение в третичном секторе (и в Гонконге в целом) характерно для транспорта, несмотря на то, что ее размер в сфере услуг все еще не достиг уровня 1998 г.

Таблица 1.10

Средняя зарплата наемных работников Гонконга по отраслям, гонконгских долл.

Год	Промышленное производство	Торговля, ресторанный и гостиничный бизнес	Транспорт	Финансирование, страхование, операции с недвижимостью	Средняя по всем отраслям
1998	9716	11 833	13 818	11 480	11 384
2002	9792	11 767	13 136	10 636	10 970
2003	9562	11 549	12 841	10 583	10 795
2004	9447	11 293	12 759	9627	10 496
2005	7911	11 634	13 179	9747	10 438
2006	9575	11 946	12 963	10 240	11 001
2007	9825	11 712	13 374	11 234	11 299

Примечание: за исключением управленческого персонала; значения приведены на сентябрь текущего года.

Источник: Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp

1.5. Инвестиции

Если динамика большинства основных макроэкономических показателей НИС демонстрировала определенную схожесть, то в динамике внутренних инвестиций в рассматриваемый период наблюдается значительная неоднородность. Так, в период азиатского финансового кризиса внутренние инвестиции в основные фонды Гонконга резко снизились и сохраняли отрицательные значения прироста с 2001 по 2003 г. Постепенно возвращаться к докризисному уровню их объем начал только с 2006 г., увеличившись в этот период на 10,9% и составив 320,7 млрд гонконгских долларов (41 млрд долл. США) (рис. 1.4). Тем не менее, общий объем инвестиций в 2006 г. составил лишь 70% от соответствующего докризисного показателя 1997 г. (451,9 млрд гонконгских долларов или 58 млрд долл. США). Падение объема капиталовложений в 1998–1999 гг. и 2001–2003 гг. произошло в основном в результате снижения расходов на приобретение машин, оборудования и компьютерных программ, вызванного неопределенными деловыми перспективами и наличием избыточных производственных мощностей.

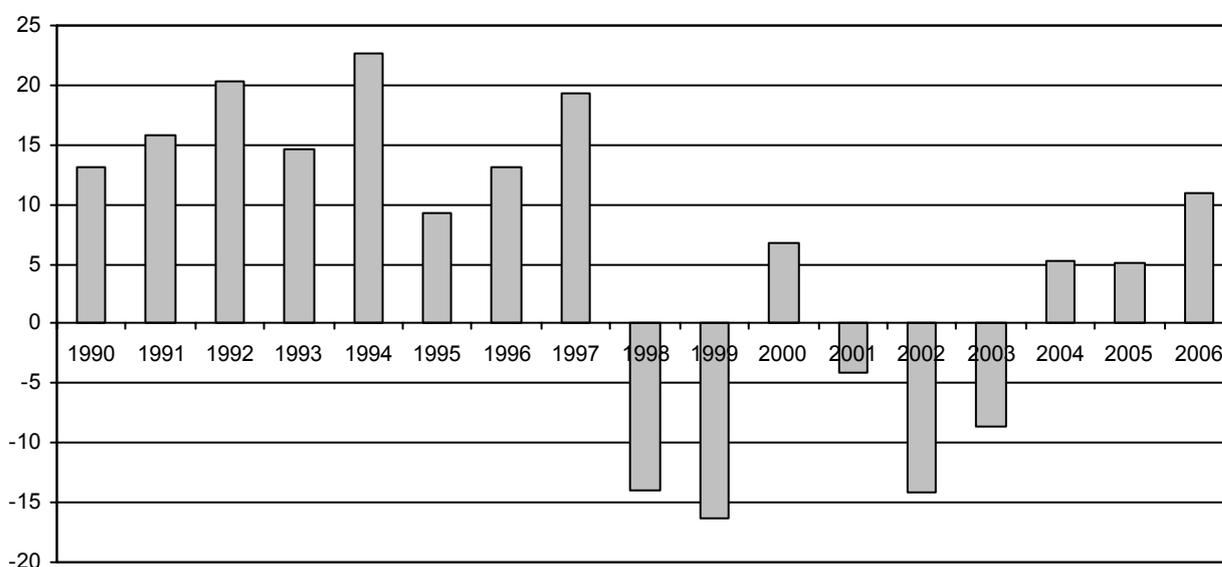


Рис.1.4. Динамика прироста внутренних инвестиций Гонконга, %

Источник: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>.

С 2004 г., когда инвестиции в основные фонды Гонконга вновь начали демонстрировать положительный прирост, они большей частью направлялись в машины и оборудование, а также в программное обеспечение. Кроме того, продолжилось строительство новых транспортных мощностей, в частности, контейнерного портового терминала. С 2006 г. после спада, продолжавшегося в течение девяти лет подряд, начали расти капитальные вложения в строительство.

В отличие от Гонконга, внутренние инвестиции в основные фонды Сингапура не принимали отрицательных значений даже в кризисный период 1997–1998 гг. Их объем лишь несколько снизился к 2003 г., а затем вновь вышел на докризисный уровень и даже превысил его. В абсолютном выражении внутренние инвестиции превысили соответствующий показатель 1996 г. только к 2007 г., когда их объем составил 59 млрд сингапурских долларов (39,15 млрд долл. США или 24% ВВП), увеличившись по сравнению с 2006 г. на 28,5%, что явилось самым высоким значением прироста с 1996 г. (рис. 1.5).

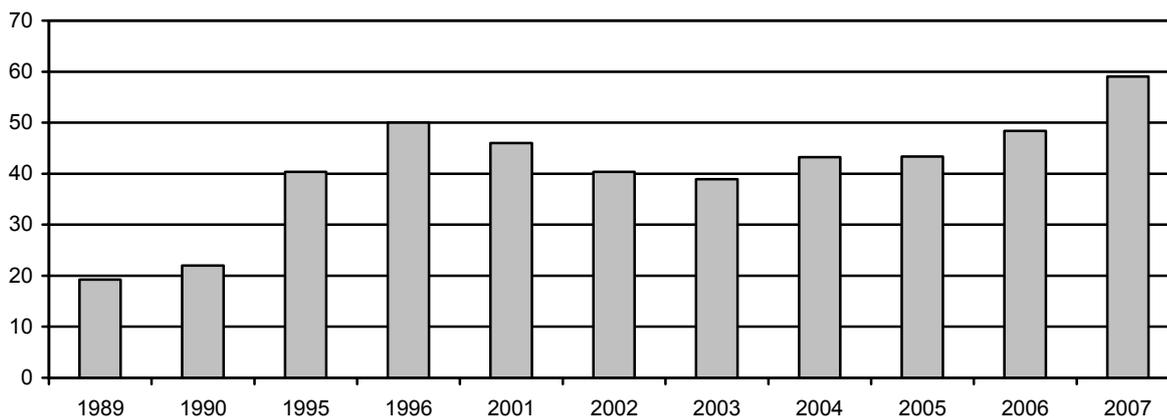


Рис. 1.5. Динамика внутренних инвестиций Сингапура, млрд сингапурских долл.

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008. Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

Снижение объемов внутренних капиталовложений в экономику Сингапура в 1998 г. и в 2001–2003 гг., также как и в Гонконге, было вызвано сокращением расходов на приобретение машин и оборудования из-за неопределенности деловых перспектив и наличия избыточных производственных мощностей, а также перемещением производственных мощностей за рубеж, главным образом в КНР, Малайзию и Индонезию.

Динамика внутренних инвестиций в основные фонды Тайваня отличалась в посткризисный период значительной нестабильностью. Так, если после отрицательного прироста 1996 г., в кризисные 1997–1998 гг. они росли довольно ощутимыми темпами (около 10% в год), в 1999 г., когда финансовый кризис практически миновал, прирост инвестиций резко сократился, а в 2001 г. достиг отрицательного значения в –20,2%. Затем, после резкого роста в 2004 г. вновь сократился практически до нуля. В 2006 г. внутренние инвестиции Тайваня составили 2340,9 млрд новых тайваньских долларов (71,95 млрд долл. США), увеличившись по сравнению с 2005 г. на 2,6%, а в 2007 г. еще меньше – на 1,2% (рис. 1.6).

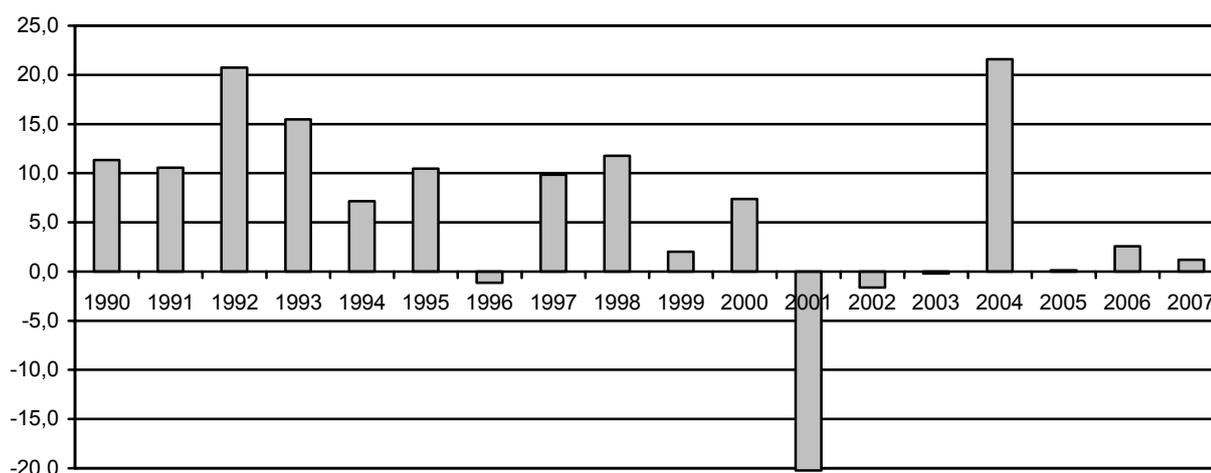


Рис. 1.6. Динамика прироста инвестиций в основные фонды Тайваня, %

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

В посткризисный период правительство Тайваня старалось побудить тайваньских предпринимателей увеличить инвестирование в экономику острова. Кроме того, с начала 2007 г. была значительно расширена финансовая поддержка таких перспективных высокотехнологичных отраслей, как солнечная энергетика и нанотехнологии. Для предоставления компаниям льготных кредитов был создан фонд более чем в 70 млрд долл. США. Результаты не заставили себя долго ждать. Так, ведущий тайваньский производитель микрочипов, компания TSMC совместно с двумя другими компаниями – Powerchip Semiconductor и Vanguard – сообщил о строительстве в рамках долгосрочной программы инвестирования в экономику острова нового комплекса стоимостью 450 млрд новых тайваньских долл. (14,7 млрд долл. США). Ожидаемая прибыль от его работы должна составлять 300 млрд новых тайваньских долл. в год (9,8 млрд долл. США)¹. Тем не менее, до настоящего времени тайваньская экономика также не вышла на докризисный уровень прироста внутренних инвестиций.

Снижение темпов прироста капиталовложений на Тайване в последние годы, также как и в остальных НИС, происходит в результате перемещения производственных мощностей за рубеж, главным образом в КНР. Во многом из-за этого, на Тайване растет число компаний, прекращающих свою деятельность. Так, только в январе – октябре 2007 г. было зарегистрировано в общей сложности 36 788 закрывшихся и ликвидированных компаний, что на 40% больше чем за аналогичный период 2006 г. Одновременно на Тайване отмечается и значительный рост количества прекративших свою деятельность производственных предприятий – в первые 10 месяцев 2007 г. приостановили производство 2419, что на 60% больше по сравнению с показателем предшествующего года².

В Республике Корея также наблюдалось определенное замедление прироста объема внутренних инвестиций (рис. 1.7). Хотя в 2007 г. данный показатель являлся наиболее высоким за последние пять лет, такой всплеск эксперты объясняют единовременным воздействием ряда факторов, не имеющих долгосрочного характера.

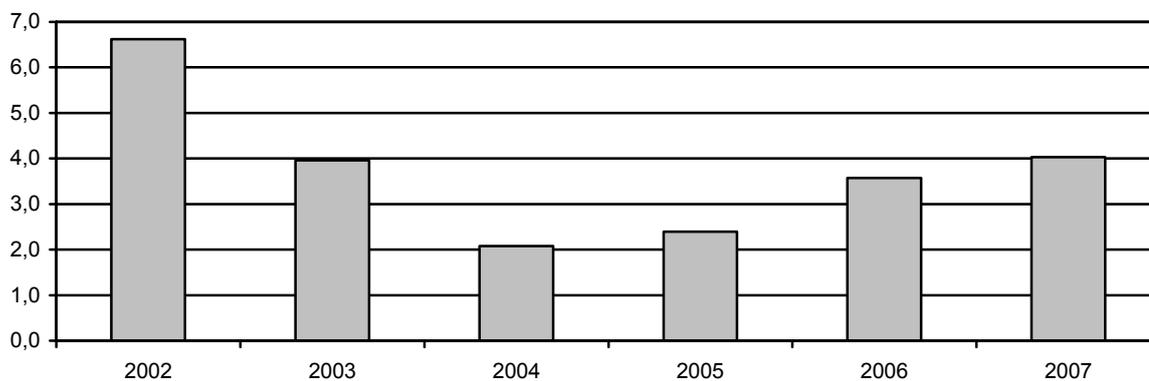


Рис. 1.7. Динамика прироста инвестиций в основные фонды Республики Корея, %

Источник: Bank of Korea. Economics Statistics System. http://ecos.bok.or.kr/EIndex_en.jsp.

Рост корпоративных инвестиций в основные фонды в этот период стимулировался высоким уровнем износа и необходимостью замены оборудования для производства полупроводников и дорогостоящего прецизионного оборудования. Об этом свидетельствует замедление прироста инвестиций во второй половине 2007 г. В этот же период был отмечен первый за три года положительный прирост инвестиций в строительство (на 1,2%)³.

¹ Новый комплекс по производству чипов на Тайване построят за 15 млрд долл. <http://www.ros-invest.com/news/385724>.

² Jingji ribao. 30.11.07.

³ Asian Development Outlook 2008. Workers in Asia / Asia Development Bank. Hong Kong, China, 2008. P. 142.

1.6. Золотовалютные резервы

Азиатские страны, и НИС в том числе, извлекли ряд уроков из финансового кризиса 1997–1998 гг. и предприняли ряд мер в целях недопущения его повторения. Так, в качестве своеобразной страховки на случай кризиса они занялись накоплением значительных золотовалютных резервов. Вторая половина 2000 гг. была ознаменована резким ростом золотовалютных резервов азиатских стран.

На декабрь 2007 г. золотовалютные резервы Гонконга превысили 153 млрд долл. США (прирост составил 7% по сравнению с 2006 г.). В 2007 г. Гонконг занимает по данному показателю 9-е место в мире (рис. 1.8). Крупнейшим держателем валютных запасов оставался материковый Китай, чьи накопления превысили 1528 млрд долл. На 2-м месте – Япония, располагавшая в 2007 г. 973 млрд долл. В тройке лидеров – Россия с золотовалютными резервами 478 млрд долл. Далее в списке, составленном Валютным управлением Сянган, в порядке убывания – Индия (285 млрд), Тайвань (270 млрд), Республика Корея (262 млрд), Бразилия (186 млрд), Сингапур (163 млрд).

Согласно данным, опубликованным Финансовым управлением Сянган, в январе – июне 2007 г. объем доходов, полученных валютным фондом от инвестиций, составил 6 млрд долл., увеличившись на 53% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года¹.

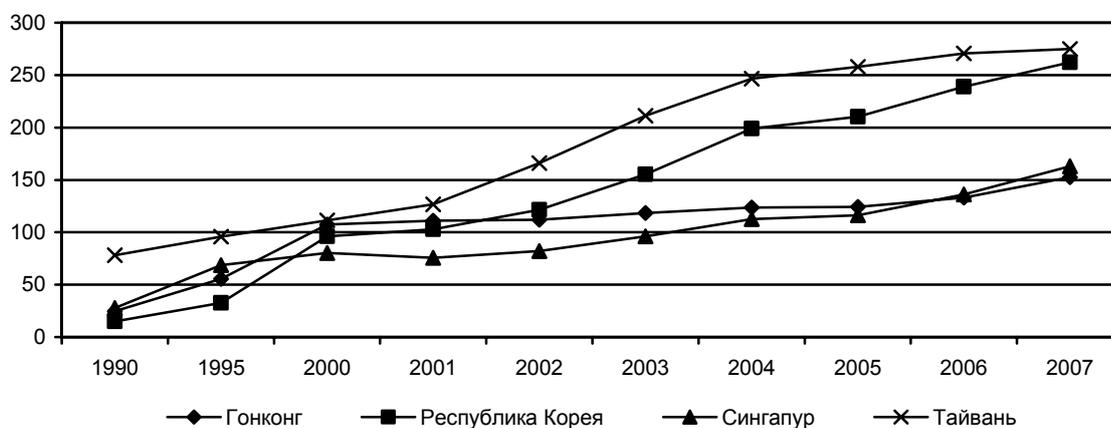


Рис. 1.8. Золотовалютные резервы стран НИС, млрд долл.

Источник: ABD statistics. <http://www.adb.org/statistics>.

Золотовалютные резервы Сингапура по итогам 2007 г. превысили 163 млрд долл. США (рис. 1.8), увеличившись на 20% по сравнению с 2006 г. (8-е место в мире). Для управления огромными золотовалютными резервами в Сингапуре были созданы две компании: государственное агентство по инвестициям Сингапура «Temasek Holdings» и Государственная инвестиционная корпорация (ГИК).

Государственное агентство «Temasek Holdings» было основано в 1974 г. для управления инвестированием государственных резервов Сингапура, которые включали в себя доходы госбюджета и часть золотовалютных резервов. Инвестиционная политика компании ориентировалась на развитие отраслей экономики, в которых Сингапур имел стратегическое преимущество (в основном в силу своей географии и истории), а также активное участие в финансировании частных предприятий (то есть выполнение инвестиционной роли банковского сектора). В сочетании с законодательной, исполнительной и налоговой системами, ориентированными на экономический рост, агентство «Temasek» сыграло существенную роль в экономических успехах Сингапура. Инвестиционный портфель агентства составляет 90 млрд сингапурских долларов (более 50 млрд долл. США). Ему принадлежат пакеты акций таких крупнейших компаний, как «Singapore Airlines», «Neptune Orient Lines», «Singapore Power», «SingTel», «Telekom Malaysia», «Chartered Semiconductor Manufacturing», «DBS Bank», «ICICI Bank»,

¹ Рост объема доходов валютного фонда от инвестиций в Сянгане. <http://www.chinanews.ru/news/economy/rost-obema-dohodov-valyutnogo-fonda-ot-investicii-v-syangane-27072007.html>.

«Bank Danamon», «Bank Internasional Indonesia»¹. Около 80% инвестиционного портфеля составляют вложения в компании, торгуемые на азиатских биржах; 52% инвестиций приходится на сингапурские компании. За 30 лет существования, агентство «Temasek» достигло 18% среднегодовой доходности (результат, превосходящий показатели большинства частных инвестиционных фондов) и продало свои пакеты в более чем 100 компаниях, в которых являлось одним из ранних инвесторов.

Государственная инвестиционная корпорация Сингапура была основана в 1981 г. для управления золотовалютными резервами страны. В управлении ГИК находится более 100 млрд долл. США. Она предпочитает не распространяться о своих инвестициях и не публикует отчетов, как «Temasek». Тем не менее, она хорошо известна на финансовых рынках. Спектр инвестиционной деятельности ГИК достаточно широк – от простых покупок государственных облигаций до финансирования развивающихся компаний.²

Золотовалютные резервы Тайваня по данным на конец 2007 г. превысили 270 млрд долл. США (сократившись на 0,3% по сравнению с 2006 г.). По данному показателю Тайвань занимает 5-е место в мире. 6-е место по данным на 2008 г. принадлежит Республике Корея (212,3 млрд долл. США), причем до сентября 2008 г. объем золотовалютных резервов Республики Корея составлял 239,7 млрд долл.³ Таким образом, все четыре азиатских НИС по данному показателю входят в первую десятку стран мира.

1.7. Долгосрочные перспективы развития экономики

Одной из ключевых проблем Тайваня является его значительный внешний долг. К настоящему времени остатки по долгам правительства Тайваня достигли 12–13 трлн новых тайваньских долларов, что равняется годовому объему ВВП острова, среднедушевой объем задолженности превышает 560 тыс. новых тайваньских долларов, что больше, чем средний городской житель получает за год⁴.

В целях выработки долгосрочной стратегии, побуждающей тайваньских предпринимателей инвестировать больше средств в отечественную экономику, создавать больше наукоемких продуктов с высокой долей добавленной стоимости и диверсифицировать инвестиции за рубежом, Исполнительный Юань в июле 2006 г. созвал Конференцию по устойчивому экономическому развитию. Участники конференции выработали несколько сот рекомендаций относительно мер по улучшению инвестиционного климата в стране, содействия местным компаниям в освоении мировых рынков и, в целом, приданию большего динамизма тайваньской экономике. В октябре 2006 г. Исполнительный Юань обнародовал общие положения нового 9-летнего плана социально-экономического развития Тайваня с первоначальным бюджетом 35 млрд долл. США, нацеленного на реализацию ряда ключевых рекомендаций июльской конференции. На первом этапе (2007–2009 гг.) намечено, в частности, приступить к осуществлению инфраструктурных проектов, связанных с управлением водными ресурсами, контролем над наводнениями и созданием сетей распределения воды. Правительственные ведомства предпринимают также шаги по реализации рекомендаций июльской конференции в социальной сфере, имеющей решающее значение для экономического развития; эти шаги включают реформирование системы образования и улучшение взаимодействия между различными уровнями и подразделениями правительства⁵.

Помимо чисто макроэкономических проблем, в тайваньской экономике имеют место и проблемы структурные, одной из которых является довольно значительный разрыв в экономическом развитии юга и севера острова. В 1970–1980-е гг. значительная часть инвестиций в основные фонды направлялась в относительно богатые северные и центральные районы, где

¹ Госагентство по инвестициям Сингапура Temasek приобрело 2,6% акций МТС. <http://www.akm.ru/rus/news/2005/march/23/ns1422385.htm>.

² Государственные инвестиции в Сингапуре. <http://www.4delo.ru/inform/articles/411360.html>.

³ Золотовалютные резервы Южной Кореи с сентября по октябрь 2008 г. сократились на 20% – до 212,3 млрд долл. <http://www.export.by/?act=news&mode=view&id=4818>.

⁴ Бюджетный дефицит Тайваня за 8 лет правления Чэнь Шуйбяня достиг 13 трлн тайваньских долларов. http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-06/05/content_646510.htm.

⁵ Экономика Тайваня.

проживают в основном выходцы из Китая. Именно здесь были открыты первые технопарки, построена транспортная инфраструктура острова. В последние годы центральные власти стали уделять больше внимания развитию южных районов страны, в частности, расширению финансирования работ по созданию транспортной сети юга Тайваня и превращению южного порта Гаосюн в центр транзитных грузовых перевозок АТР.

Другой важной проблемой для экономики Тайваня является то, что ресурсы гидроэнергетики, угля и природного газа на острове весьма ограничены и далеко недостаточны для удовлетворения растущего спроса. За счет выработки энергии из внутренних источников в 1984 г. покрывалось лишь 10,8% суммарных энергетических потребностей страны, а к 2004 г. этот показатель упал до 1,8%. В целях координации мер по освоению возобновляемых энергоресурсов Исполнительный Юань принял в 2002 г. План развития возобновляемой энергетики, которым намечено к 2010 г. довести долю возобновляемых энергоресурсов в совокупном объеме потребляемой энергии до 10%. В настоящее время этот показатель составляет около 5,5%¹. План предусматривает ряд стимулов – таких, как субсидирование правительством до 50% затрат на установку систем ветряной и солнечной энергии. Вместе с тем, Тайвань сталкивается с гораздо большими трудностями в деле развития возобновляемой энергетики и уменьшения выбросов парниковых газов, чем другие новые индустриальные страны. Главная причина этого – сравнительно низкая внутренняя цена на электричество, которая в течение последних двух десятков лет практически не повышалась. Цены на электричество на Тайване не только заметно ниже, чем в других экономически развитых странах – таких, как Япония и Сингапур, но и ниже, чем в развивающихся странах – таких, как Таиланд и Малайзия. В результате, компании не видят необходимости повышения эффективности использования энергии, реструктуризации производственных процессов и снижения промышленных выбросов².

В целом экономика Тайваня располагает достаточно мощным потенциалом для преодоления указанных трудностей и обеспечения высоких темпов дальнейшего развития. Несмотря на сложные политические отношения между двумя сторонами Тайваньского пролива, экономические связи между ними с каждым годом крепнут, а КНР становится для Тайваня главным по значению экспортным рынком и основным местом для размещения тайваньских инвестиций за рубежом.

Наиболее перспективным направлением развития экономики Гонконга является его дальнейшее сближение и интеграция с материковым Китаем. Правительство КНР предпринимает шаги, направленные на развитие более тесной экономической кооперации между внутренними районами КНР и Гонконгом прежде всего в торгово-экономической, транспортной и банковской сферах.

Так, 30 июня 2003 г. между правительствами КНР и Гонконга была утверждено Соглашение об установлении более тесных торгово-экономических связей между внутренними районами Китая и Сянганом (СЕРА)³. В Соглашении четко определены отношения между Сянганом в качестве отдельной таможенной зоны ВТО и КНР в качестве пошлинной зоны в рамках политики «одна страна – два строя»⁴.

Необходимо заметить, что внутренние районы КНР раньше Гонконга открыли доступ его компаниям в сферу услуг и осуществляли политику нулевых пошлин на товары, производимые в Гонконге, а также разрешали своим туристам посещать его. Соглашение имело важное значение для Гонконга и значительно ускорило всестороннюю концентрацию сил в экономике и обществе в рамках политики «одна страна – два строя», а также объективно стимулировало восстановление экономики после спадов конца 1990-х – начала 2000-х гг.

Первая фаза программы стартовала с января 2004 г., когда началась беспошлинная торговля 379 наименованиями товаров из Гонконга. Вторая и третья фазы Соглашения были объявлены в октябре 2004 г. и в октябре 2005 г. Круг товаров и услуг, не облагаемых пошлинами,

¹ Тайвань переходит на энергию ветра. <http://science.compulenta.ru/220816>.

² Взвешивая варианты энергетической политики. <http://www.gio.gov.tw/info/nation/russia/2006/02/frame.htm>.

³ СЕРА – The Closer Economic Partnership Arrangement between Mainland China and Hong Kong.

⁴ *Gao H.S.* The Closer Economic Partnership Arrangement (CEPA) between Mainland China and Hong Kong – Legal and Economic Analyses // *Trading Arrangement in the Pacific Rim: ASEAN and APEC*. Oceana Publications. September. 2004; *Emch A.* Services Regionalism in the WTO: China's Trade Agreements with Hong Kong and Macao in the light of Article V(6) GATS // *Legal Issues of Economic Integration*. 2006. № 33 (4). P. 351–378.

еще более расширился. 29 июня 2006 г. было объявлено о введении мер, направленных на дальнейшую либерализацию торговли в 10 секторах между Гонконгом и внутренними районами Китая в рамках СЕРА. 4-я фаза Соглашения осуществляется с января 2007 г.

В торговле услугами Пекин распространил на Гонконг режим наибольшего благоприятствования в 8 новых сферах, а именно: обслуживание в аэропортах, информационные технологии, патентное дело, операции с товарными знаками, трудоустройство, услуги в области культуры и развлечений, посредничество, проведение квалификационных профессиональных и технических экзаменов.

Китай также либерализовал 11 из 18 отраслей сектора услуг, которым режим наибольшего благоприятствования был предоставлен в первой фазе СЕРА. Эти области включают: юридические услуги, услуги по производству строительных работ, по сбыту продукции, транспортные услуги, экспедирование грузов, медицинское обслуживание, изготовление наглядных пособий, бухгалтерскую отчетность, банковские услуги, ценные бумаги и фьючерсные сделки, а также услуги, предоставляемые магазинам, принадлежащим отдельным гражданам.

К 2007 г. более 95% номенклатуры экспорта Гонконга во внутренние районы Китая не облагались таможенными пошлинами. На конец августа 2007 г. в рамках указанного Соглашения стоимостной объем экспорта из Гонконга во внутренние районы Китая превысил 9,5 млрд гонконгских долл. (1,22 млрд долл. США)¹.

Таким образом, Соглашение об установлении более тесных торгово-экономических связей между внутренними районами Китая и Сянганом оказывает положительное воздействие на рост инвестиций в обоих направлениях. По данным Департамента стимулирования инвестиций администрации Сянгана, после вступления в силу данного Соглашения наблюдался рост инвестиций во все сектора его экономики. Прочная законодательная база, льготное налогообложение и развитые средства связи в Гонконге стали главной причиной растущего интереса инвесторов из внутренних районов КНР.

Осуществление Программы сотрудничества в устье реки Жемчужной также предоставляет много возможностей иностранным инвесторам в Гонконге. Экономическая группа «9+2», которая объединяет девять южных провинций Китая, Гонконг и Макао, создаст рынок с населением, равным населению ЕС. Вместе с группой «9+2» зона экономического охвата Гонконга расширится в пять раз, с дельты реки Жемчужной до городов в провинциях Фуцзянь, Хунань и Сычуань².

Укрепляются транспортные связи Гонконга с внутренними районами Китая. Главное государственное управление гражданской авиации КНР объявило о намерении открыть 11 новых авиарейсов в Гонконг в дополнение к 45 уже действующим, что позволит связать его с большинством основных городов Китая. С Гонконгом будут связаны города Хайлар (Автономный район Внутренняя Монголия), Янцзи (пров. Цзилинь), Цзямусы, Цицикар, Муданьцзян (пров. Хэйлунцзян), Вэйхай (пров. Шаньдун), Сишуанбаньна (пров. Юньнань), Лхаса (Тибетский автономный район), Кашгар (Синь-цзян-Уйгурский автономный район), Иньчуань (Нинся-Хуэйский автономный район) и Ичан (пров. Хубэй). Соглашение предусматривает также смягчение ограничений на объемы перевозок, количество рейсов и типы лайнеров на действующих линиях. Было разрешено с лета 2007 г. каждую линию обслуживать трем или четырем авиакомпаниям вместо двух.

Государственный комитет по делам развития и реформ КНР в 2007 г. утвердил технические обоснования проекта строительства второй скоростной пассажирской железнодорожной магистрали Гуанчжоу – Шэньчжэнь – Сянган. По плану, к 2010 г. она будет сдана в эксплуатацию. По прогнозу экспертов, к 2020 г. пассажирооборот данной магистрали между Сянганом и городами провинции Гуандун вырастет до 37 млн чел., а к 2030 г. – до 43,86 млн чел.³

В течение 2005–2006 гг. значительно укрепился статус Гонконга, в качестве международного финансового центра. В этот период три из четырех китайских коммерческих банков – Строительный банк Китая, Торгово-промышленный банк Китая и Банк Китая – вышли на гонконгский фондовый рынок (акции пятого по величине Банка путей сообщения уже котируются на бирже). Торгово-промышленный банк Китая установил рекорд по первоначальному публичному размещению акций (ИПО) среди компаний на мировых биржах. Благодаря этому, в 2006 г.

¹ Renmin ribao. 24.09.2007.

² Цанг рассказывает об инвестиционных возможностях в устье реки Жемчужной немецкой аудитории. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=1158>.

³ В Китае будет проложена вторая скоростная железнодорожная магистраль Гуанчжоу-Шэньчжэнь-Сянган. <http://maestro-travel.ru/news/?nid=627&arh=1&pNum=8>.

Гонконг по объему выпущенных акций вышел на второе место в мире, уступив лишь Лондону. На взгляд западных экспертов, Гонконг по многим показателям догоняет Лондон и Нью-Йорк, постепенно приобретая все черты мирового финансового центра¹. К 2007 г. Гонконг превзошел Токио и занял первое место в Азии по количеству полученных средств за первичное размещение акций; а по объему совокупной рыночной стоимости выпущенных акций он занял седьмое место в мире в 2006 г.² Однако несмотря на то, что рынок Гонконга практически сформировался, он все еще обладает рядом характеристик развивающегося рынка, а индекс фондовой биржи Ханг Сенг (Hang Seng Index) больше подвержен колебаниям, чем индексы Нью-йоркской или Лондонской биржи³.

Однако каким образом гонконгский финансовый центр будет оказывать услуги обширным внутренним районам КНР и насколько эффективной будет структура производства в Сянгане все еще остается проблемой, решать которую экономика особого района должна уже в ближайшее время. В 2007 г. администрация района разработала стратегию из пяти частей для укрепления роли Гонконга в качестве финансового центра АТР: расширение представительства гонконгских финансовых институтов в КНР; увеличение роли Гонконга во внешней мобильности средств континентального Китая; предложение гонконгских финансовых инструментов в КНР; развитие управления операциями в юанях; согласование инфраструктур финансовых систем Китая и Гонконга⁴.

Таким образом, одним из факторов будущего эффективного развития экономики Гонконга выступит поддержка со стороны КНР. В условиях возникновения в гонконгской экономике серьезных трудностей, Китай пошел на подписание Соглашения о тесном экономическом партнерстве, обеспечивающего гонконгским фирмам преференциальный доступ на свой рынок. Еще более важным стало разрешение китайских властей на посещение Гонконга гражданами КНР на индивидуальной основе. Данная инициатива способствовала подъему туристической отрасли и розничной торговли Гонконга. Даже при ухудшении положения в КНР, власти этой страны попытаются создать для Гонконга особые условия, исключающие снижение уровня жизни.

В то же время, неразрывная связь экономики Гонконга с КНР может представлять для нее определенную угрозу. «Перегрев» в континентальной части неизбежно скажется и на положении в Гонконге. Если же бурный экономический рост Китая продолжится, то роль Гонконга в составе КНР будет снижаться и окажется сопоставимой с крупными приморскими городами, например Шанхаем. С достижением юанем КНР полной конвертируемости Гонконг по существу превратится лишь в один из крупных портов КНР.

Поскольку степень его интегрированности в мировую экономику очень высока, некоторая изоляция от континентального Китая не станет чрезмерной угрозой для Гонконга, который воспользуется теми благами, которые появятся в случае продолжения устойчивой повышательной тенденции в китайской экономике⁵. Воссоединение Гонконга с КНР существенно изменило ситуацию во взаимоотношениях между ними. Объективно сложение их производственных, финансовых, кадровых потенциалов может, несомненно, принести большую пользу как Гонконгу, так и Китаю⁶. Прошло еще относительно немного времени, чтобы судить, насколько плодотворным окажется этот процесс. Во всяком случае, очевидно, что интеграция двух крупных промышленно-финансовых комплексов привела к формированию на юге Китая, в дельте р. Жемчужная (Чжуцзян), принципиально нового мощного торгово-экономического и транспортного центра мирового значения.

Сингапур, не имеющий собственных полезных ископаемых, в значительной степени зависит от спроса развитых стран на продукцию его обрабатывающей промышленности, существенную долю которой составляет электроника. Поэтому в случае ухудшения мировой конъюнктуры и падения спроса на вышеуказанные товары Сингапур может столкнуться с труд-

¹ В чем ключ к успеху экономики Сянгана. <http://russian.people.com.cn/31518/6201690.html>.

² Гонконг будет рекламировать свой финансовый центр в Северной Америке. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=4735>.

³ Гонконгу нужно остерегаться развивающихся рынков, – предупреждает гонконгская Комиссия по ценным бумагам и фьючерсам. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=4522>.

⁴ Гонконг принимает Стратегию развития финансового центра из 5 частей. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=5236>.

⁵ *Leung C., Unterberdoerster O.* Hong Kong SAR as a Financial Center for Asia: Trends and Implications. IMF Working Paper. Asia and Pacific Department. WP/08/57. March. 2008.

⁶ *Shenkar O.* The Chinese Century: The Rising Chinese Economy and Its Impact on The Global Economy, the Balance of Power, and Your Job. Wharton School Publishing, Upper Saddle River, NJ, 2005.

ностями в экспорте. С целью уменьшения этой зависимости и диверсификации экономики Сингапур принимает меры, направленные на стимулирование развития новых высокотехнологических секторов экономики, в частности биотехнологической промышленности, для которой уже отведена большая промышленная зона. В целях развития новых секторов экономики, в том числе биотехнологии, и обеспечения их кадрами высококвалифицированных специалистов в 2001 г. правительство приняло программу финансовой поддержки лучших студентов. Наряду с развитием системы образования и подготовкой высококвалифицированных кадров не менее важное значение для наукоемких отраслей экономики имеет и развитие Сингапура как одного из ведущих финансовых центров Азии и мира в целом (объем финансовых услуг местных банков ежегодно растет почти на 10%).

Можно утверждать, что специфической особенностью развития Сингапура на современном этапе являются значительные темпы роста ВВП, характерные для целого ряда развивающихся государств, при весьма высоком ВВП на душу населения. По этому показателю Сингапур опережает, например, такие развитые страны, как Испания или Новая Зеландия. Соседняя Малайзия по данному критерию отстает от него в 5 раз. Со времени валютно-финансового кризиса в Азии, Сингапур развивался успешнее, чем его конкурент – Гонконг. Если Гонконг перевел большую часть промышленных предприятий в Южный Китай, то в Сингапуре промышленность продолжает обеспечивать значительную долю создаваемого в стране ВВП – примерно 25%. На фоне усиления конкуренции с китайскими производителями в Сингапуре были осуществлены структурные преобразования в производственной сфере. Снижился удельный вес электронной промышленности, сделан упор на развитии нефтяной промышленности, биомедицинских исследований и услуг, на разработке и производстве морской техники, а также проектировании морских объектов.

В 2008 г. эксперты прогнозировали сохранение относительно высоких темпов развития экономики Республики Корея. Этому должен был способствовать ряд факторов. Среди них, наблюдавшийся постепенный рост уровня потребления и инвестиций, расширение экспорта, стабилизация промышленного производства и инвестиций в строительстве.

Улучшение положения на рынке труда и рост доходов домохозяйств вызвали рост потребления в некорпоративном секторе. В то же время их задолженность оставалась достаточно высокой после того, как рост процентных ставок в 2005–2006 гг. создал дополнительные трудности для семейных бюджетов. Доверие потребителей снизилось из-за неблагоприятных тенденций в мировой экономике, неопределенности вокруг изменений в налоговом законодательстве, касающихся, прежде всего, сектора недвижимости, а также вследствие сохранения напряженности на Корейском полуострове.

Финансовое положение подавляющего большинства экспортно ориентированных промышленных компаний пока остается благоприятным. Их прибыли позволяют реализовывать крупные инвестиционные проекты, предусматривающие расширение и модернизацию производства. К началу 2008 г. позитивные тенденции проявлялись и в степени загруженности производственных мощностей (на начало 2007 года она составляла 102 – 105% уровня 2000 г.)¹. За ростом цен на жилье в 2009 г. ожидалась активизация строительства, чему должны были способствовать меры, принятые правительством с целью содействия увеличению предложения жилой недвижимости.

Определенные проблемы, по мнению экспертов, могли возникнуть в сфере внешней торговли. В связи с низкими темпами развития американской экономики прогнозировалось некоторое снижение прироста экспорта Республики Корея. Одновременно с этим, быстро растущий импорт (под влиянием повышенного интереса к поездкам за рубеж и получению образования в других странах) мог привести к сокращению вклада чистого экспорта в прирост ВВП. Импорт услуг должен был остаться весьма значительным.

Денежно-кредитная и бюджетно-финансовая политика Республики Корея, по мнению экспертов АЗБР, должна была сохранить свою «нейтральность». Банк Кореи постепенно сокращал свои регулирующие функции в связи с ослаблением инфляционных тенденций и отсутствием значительного роста цен на сырье в 2008 г. Рост розничных цен оставался на уровне ниже целевого диапазона, обозначенного Банком (3–3,5%). Прогнозировался рост бюджетных расходов на развитие социальной инфраструктуры и социального страхования, а также на реализацию мер по повышению производительности в сфере услуг. Таким образом, должна была укрепиться база для осуществления долгосрочных структурных преобразований, связанных, например, со старением населения.

¹ Информация Банка Кореи о динамике экономического развития РК.

В специальном докладе о положении в экономике Республики Корея, подготовленном ОЭСР, первостепенное внимание уделяется целесообразности ослабления ограничений на приток в РК прямых иностранных инвестиций. Такие инициативы должны способствовать ускоренному осуществлению макроэкономических преобразований и подъему в инновационной сфере. По оценкам ОЭСР, РК среди стран – участниц этой организации отличается наличием высоких барьеров на пути иностранных предпринимателей, желающих приобрести ее активы, хотя имеются определенные успехи в снижении подобных препятствий.

ОЭСР рекомендовала правительству РК распространить льготы, действующие в настоящее время в трех свободных экономических зонах, на всю страну и отказаться от чрезмерно жестких правил, регулирующих наем персонала. По мнению экспертов этой организации, важно было добиться прекращения тенденции к увеличению доли временных работников в общей численности занятых. С этой целью предлагается упростить процедуру коллективных увольнений при одновременном совершенствовании системы социальной защиты граждан.

В течение 2008 г. рассматривалась целесообразность сокращения финансовой поддержки сельхозпроизводителей Республики Корея. Эксперты ОЭСР оценивали уровень субсидирования местных фермеров как гораздо более высокий, чем в среднем по странам – участницам данной организации. Считалось, что отказ от лимитирования размеров землевладения, что позволит повысить производительность в аграрном секторе. При этом специальный (в значительной степени протекционистский) режим для риса, являющегося основной культурой в сельском хозяйстве РК, предполагается сохранить до 2014 г.

ОЭСР также считала целесообразными разработку и использование в Республике Корея системы оценки проектов в области НИОКР с участием государства, укрепление мер по защите интеллектуальной собственности, активизацию сотрудничества между бизнесом и научно-исследовательскими учреждениями.

Среди 30 стран, входящих в ОЭСР, Республика Корея (наряду с Мексикой) имеет самый низкий уровень издержек на оплату труда и налогового бремени рабочих и служащих. Однако отставание по этим критериям быстро сокращается, что характерно для НИС. Повышение заработной платы во многом обусловлено ростом образовательного уровня и квалификации персонала на предприятиях РК.

Министерство финансов и экономики Республики Корея сообщило об осуществлении правительством ряда инициатив, направленных на выполнение указанных рекомендаций ОЭСР. В частности подготовлен план постепенного отказа от гарантированного предоставления гражданам работы, сокращена степень вмешательства государства в ценообразование, увеличены квоты на импорт риса (с 4 до 8% общего объема его потребления в стране), приняты меры по укреплению сектора услуг, приватизировано несколько финансовых организаций, принадлежавших государству. Осуществлена продажа его доли в двух банках, в то же время сохранено значительное участие государства в пяти из 14 банков Республики Корея.

Правительство Республики Корея продолжает возлагать большие надежды на Соглашение о свободной торговле с США, полагая, что его подписание и реализация дадут дополнительный импульс экономическому росту в стране, прежде всего, в обрабатывающей промышленности. Данное соглашение предусматривает дерегулирование в стране сектора услуг, прежде всего социальных и профессиональных.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИК НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В ПЕРИОД 1998–2008 ГГ.

К настоящему времени НИС стали полноправными участниками процесса экономической глобализации. Повышается качество и усиливается роль внешних факторов их экономического развития. За десять лет значительно выросли объемы внешней торговли и иностранных инвестиций, диверсифицировалась структура, год от года увеличивается значение показателя открытости экономик, рассчитанного как отношение объема экспорта к ВВП (рис. 2.1). Участие в процессах экономической глобализации и развитие концепции открытого регионализма используется НИС для получения выхода на товарные рынки развитых стран, доступа к их капиталам и современным технологиям, а также получения дополнительных импульсов к развитию, возможности перераспределения финансовых и интеллектуальных ресурсов в свою пользу и получения преимуществ, связанных с переносом производств в страны и регионы, характеризующиеся более низкими издержками.

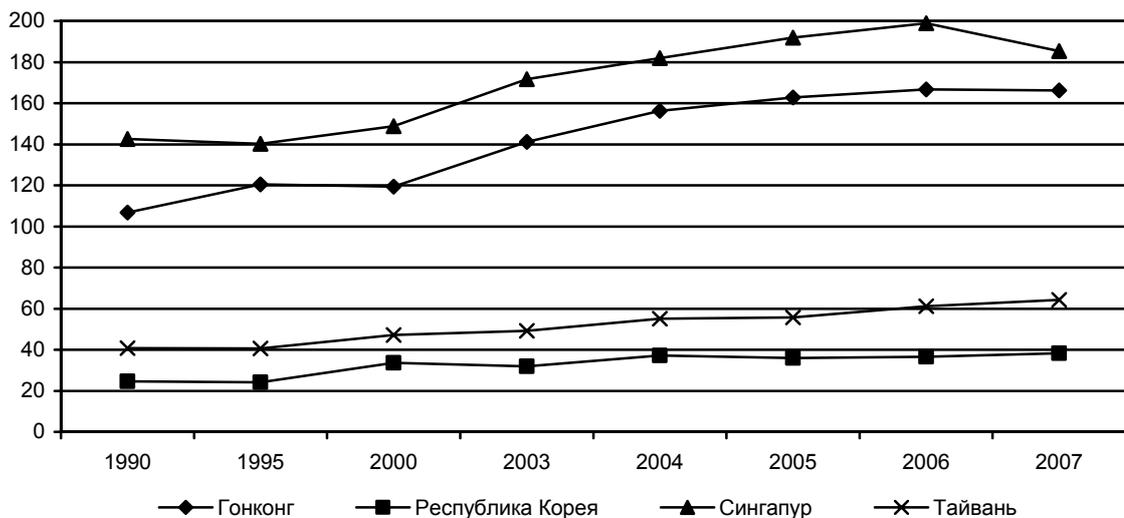


Рис. 2.1. Отношение экспорта к ВВП, %

Источники: рассчитано по данным Азиатского банка развития. Asian Development Outlook 2009. Rebalancing Asia's Growth / Asian Development Bank. Mandaluyong City, Philippines, 2009. P. 255.

2.1. Динамика внешней торговли

Настоящим локомотивом экономического роста НИС традиционно выступает их внешняя торговля. Здесь рассматриваемые страны демонстрировали в посткризисный период относительно схожую динамику, однако каждая из них отличалась своей спецификой.

Так, согласно статистическим данным, внешнеторговый сектор экономики Гонконга в последние годы развивался весьма успешно. Вместе с тем, следует учитывать, что экспортная статистика Гонконга, по сути, состоит из двух частей: собственный экспорт продукции, произведенной на его территории, и реэкспорт. В сумме они дают общий экспорт Гонконга. Что

касается статистики импорта, то трудность ее анализа связана с тем, что значительная доля импортных товаров не потребляется или не используется непосредственно в Гонконге, а идет в третьи страны или во внутренние районы КНР (то есть также представляет собой реэкспорт). Однако данная особенность официальной национальной статистикой не учитывается.

Внешнеторговый оборот Гонконга в 2007 г. составил 712,3 млрд долл. США; в т. ч. общий экспорт – 345 млрд долл., импорт 368 млрд долл., отрицательное сальдо составило 23 млрд долл. (против 17,9 млрд долл. в 2006 г.) (рис. 2.2).

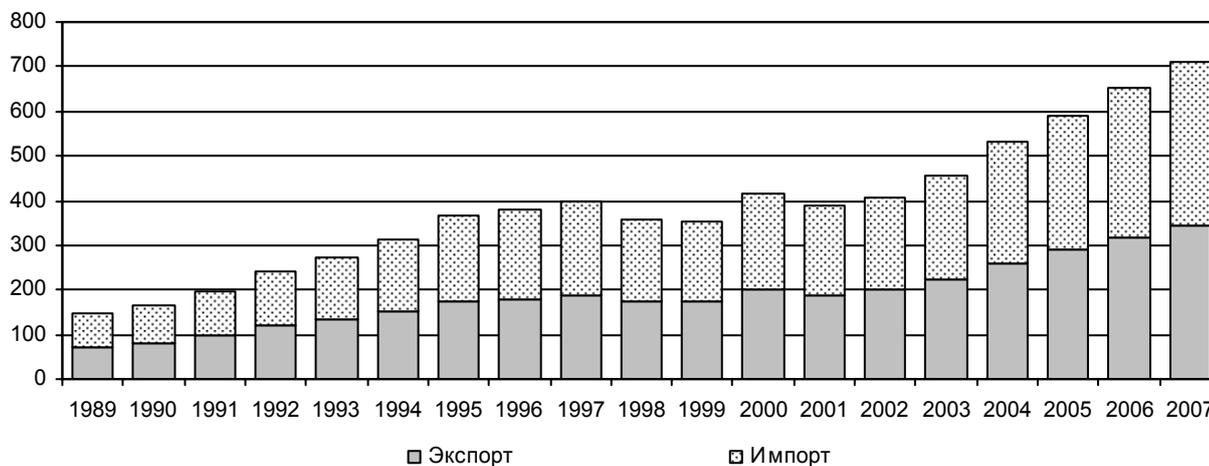


Рис. 2.2. Динамика внешнеторгового оборота Гонконга, млрд долл.

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

В 2007 г. Гонконг занимал 11-е место (после США, ФРГ, внутренних районов КНР, Японии, Франции, Нидерландов, Великобритании, Италии, Канады и Бельгии) в мире по объему внешнеторгового товарооборота. Его основными экспортными рынками были внутренние районы Китая, США, страны ЕС и Япония (табл. 2.1).

Таблица 2.1

Структура экспорта Гонконга по странам

Страна	1995		2006			2007		
	объем, млн долл.	доля, %	объем, млн долл.	доля, %	прирост, %	объем, млн долл.	доля, %	прирост, %
Всего	173 749,5	100,0	316 816,4	100,0	9,5	295 910,0	100	-7,1
КНР	57 861,2	33,3	148 853,0	47,0	14,3	140 187,0	47,4	-6,2
США	37 850,6	21,8	47 873,9	15,1	2,9	36 416,5	12,3	-31,5
Япония	10 596,4	6,1	15 494,8	4,9	1,5	14 491,8	4,9	-6,9
Великобритания	5584,0	3,2	9480,9	3,0	6,4	9385,6	3,2	-1,0
Германия	7490,6	4,3	9750,6	3,1	4,2	8174,4	2,8	-19,3
Республика Корея	2803,6	1,6	6671,9	2,1	7,5	6990,3	2,4	4,6
Сингапур	4944,0	2,8	6226,1	2,0	4,0	5635,5	1,9	-10,5
Нидерланды	2825,0	1,6	5286,1	1,7	-3,4	4898,5	1,7	-7,9
Франция	2666,3	1,5	4294,4	1,4	5,3	3471,1	1,2	-23,7
Австралия	2393,0	1,3	3704,1	1,1	4,1	4355,5	1,5	15,0

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Из представленных данных видно, как со временем изменилась география гонконгского экспорта. Все теснее становятся его торговые связи с внутренними районами Китая (их доля в экспорте выросла с 33% в 1995 г. до 47,4% в 2007 г.) и все меньше Гонконг полагается на рынки США и Японии (их доля за тот же период сократилась с 21 до 12% и с 6,1 до 4,9% соответственно).

В течение последнего десятилетия существенно изменилась и структура экспорта Гонконга. Рост спроса на азиатских рынках, в особенности после валютно-финансового кризиса, привел к росту объемов реэкспорта через Гонконг (на 10,2% в 2006 г. и на 10,4% в 2007 г.), а экспорт товаров, произведенных на территории Гонконга в результате структурных изменений в его экономике сократился (в 2006 г. на 1,1%, в 2007 г. – уже на 18,9%) (рис. 2.3).

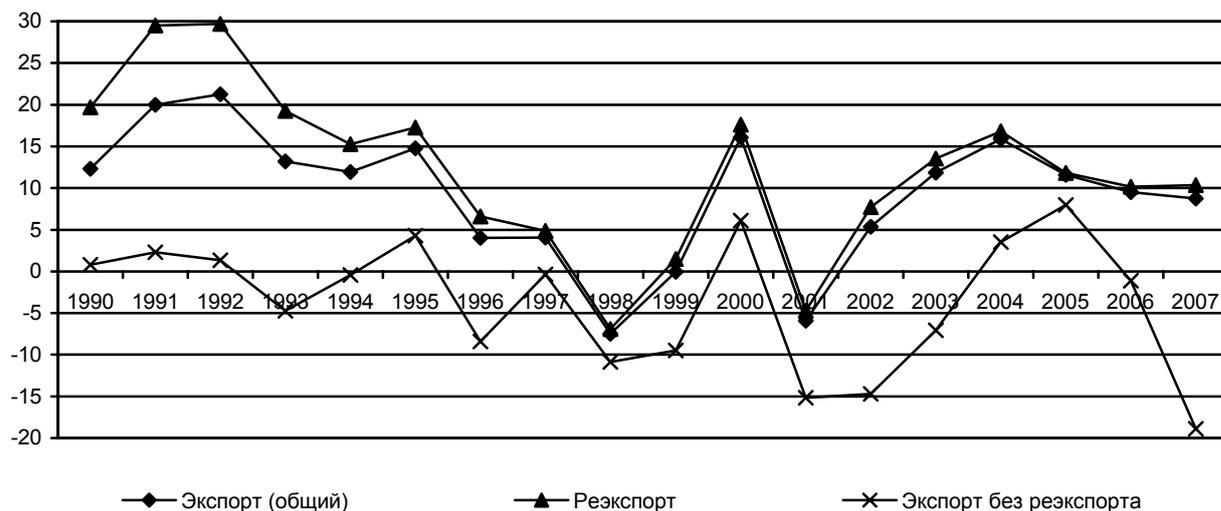


Рис. 2.3. Темпы прироста экспорта Гонконга, %

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Специфика внешней торговли Гонконга заключается в постоянно увеличивающейся (с 1989 г.) доле реэкспорта в совокупном экспорте. К 2001 г. она уже составляла более 90% (рис. 2.4). Причем процесс наращивания реэкспортного потока через Гонконг происходит параллельно с сокращением доли обрабатывающей промышленности в его ВВП, поскольку продолжается перенос производств во внутренние районы Китая (в основном в провинцию Гуандун), а также в другие страны Азии.

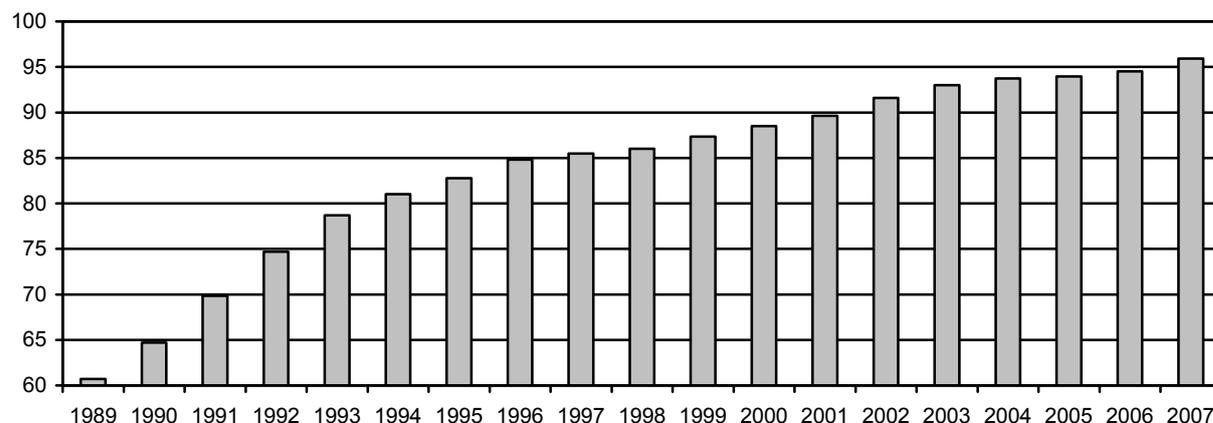


Рис. 2.4. Доля реэкспорта в общем объеме экспорта Гонконга, %

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Вследствие этого, статистически совокупный экспорт Гонконга превышает его собственный ВВП. Наличие стабильных экономических связей как с внутренними районами КНР, так и со странами Европейского Союза и США, стимулирует все большую открытость гонконгской экономики, выступающей в роли глобального «посредника» между развивающимися и развитыми странами не только в рамках АТР, но и всего мира¹. И если показатель открытости экономики, рассчитанный с использованием совокупного экспорта Гонконга демонстрирует значительный рост после 2001 г., то соответствующий показатель, рассчитанный через собственный экспорт (общий экспорт минус реэкспорт) явно сокращается (рис. 2.5). Это может быть свидетельством того, что рост ВВП Гонконга все в большей степени зависит от динамики объема предоставляемых услуг по реэкспорту. На реэкспорт в 2006 г. приходилось почти 95% общего экспорта или почти 300 млрд долл. США, что на 29 млрд долл. больше, чем в 2005 г.

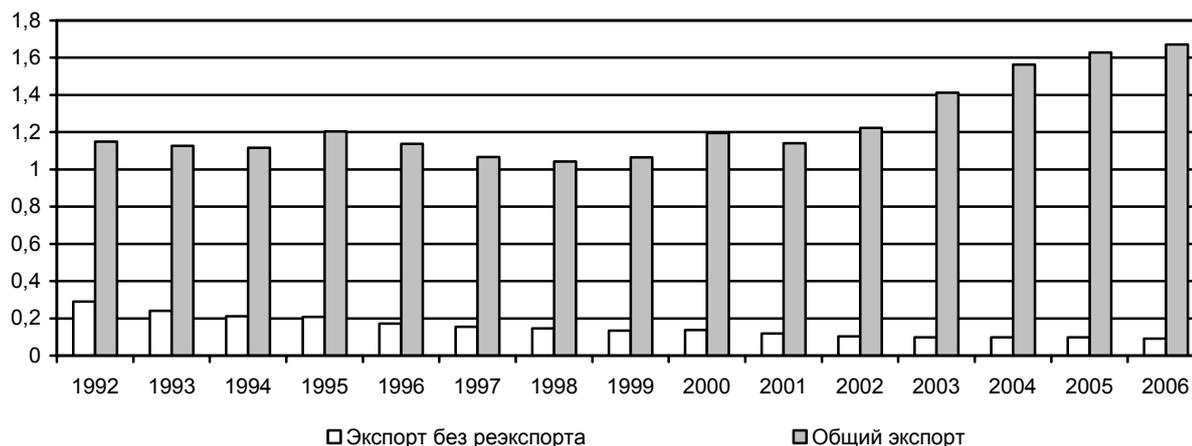


Рис.2.5. Динамика показателя открытости экономики Гонконга (экспорт / ВВП)

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Что касается собственного экспорта Гонконга, то к 2006 г. в его структуре выделялись две значимые товарные группы, составляющие суммарно 4% общего экспорта и 73% собственного – продукция легкой промышленности (текстиль, одежда и обувь) и продукция машиностроения (машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства) (табл. 2.2).

Таблица 2.2

Товарная структура экспорта Гонконга

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
Продукция сельского хозяйства	422	0,2	0,1	445	5,4	0,1
Минеральные продукты	269	34,2	0,1	291	7,8	0,1
Химические продукты	443	6,8	0,2	537	21,0	0,2
Пластмассовые и резиновые изделия	764	32,9	0,3	820	7,2	0,3
Мех и кожа	22	-41,9	0,0	18	-16,1	0,0
Лес и продукция лесопереработки	653	-3,7	0,2	603	-7,7	0,2
Текстиль, одежда и обувь	7833	-11,2	2,7	7257	-7,5	2,3
Товары из камня, извести,	14	-22,7	0,0	19	35,8	0,0

¹ САР Сянган // Мир и политика. 2007. № 12 (15). С. 55–120.

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
цемента и асбеста						
Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	994	18,9	0,3	1057	6,2	0,3
Неблагородные металлы и изделия из них	531	11,7	0,2	732	37,7	0,2
Машины, механизмы, оборудование, инстру- менты и транспортные средства	5327	52,3	1,8	5333	0,0	1,7
Прочее	220	-1,8	0,1	205	-6,7	0,1
Реэкспорт	271 846	11,7	94,0	299 498	10,0	94,5
Всего	289 337	11,4	100	316 816	9,4	100

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Товарная структура реэкспорта Гонконга в основном представлена тремя группами товаров (потребительские товары, сырье и полуфабрикаты, товары инвестиционного назначения), совокупная доля которых в 2006 г. составила 99,3% реэкспорта. Следует заметить, что доля потребительских товаров в реэкспорте Гонконга постепенно снижается, вместе с тем, доля сырья и полуфабрикатов возрастает (до 35,9% в 2006 г.) (табл. 2.3).

Таблица 2.3

Товарная структура реэкспорта Гонконга

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
Продовольственные товары	1535	-3,5	0,6	1815	18,3	0,6
Потребительские товары	94 436	8,3	34,7	96 931	2,6	32,4
Сырье и полуфабрикаты	92 820	9,2	34,1	107 614	15,9	35,9
Топливо	473	37,0	0,2	536	13,2	0,2
Инвестиционные товары	82 570	19,8	30,4	92 608	12,2	30,9
Всего	271 834	11,8	100,0	299 504	10,2	100,0

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Главным потребителем гонконгского реэкспорта являются внутренние районы КНР. Сюда поступает почти 60% его общего объема (табл. 2.4). Частично, реэкспортируемые товары принадлежат китайским фирмам, которые ввозят таким образом в КНР продукцию в основном инвестиционного назначения с целью сокращения налоговых выплат, частично в основном сырье и полуфабрикаты, которые ввозят в КНР гонконгские и зарубежные фирмы, производящие готовую продукцию. На предприятиях с участием гонконгского капитала на территории КНР трудится около 11 млн рабочих и служащих. В прочие страны реэкспорт в основном осуществляют компании, также функционирующие во внутренних районах КНР.

Благодаря использованию конкурентоспособной производственной базы, Гонконг остается крупнейшим мировым экспортером игрушек, часов и электроники.

Таблица 2.4

Структура реэкспорта Гонконга по странам, %

Страна	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
КНР	57,6	57,2	57,6	58,1	59,6	61,1	61,0	60,9	60,4	59,7	62,0
Япония	12,9	11,7	10,9	10,8	10,7	10,3	9,9	9,5	9,5	9,9	8,1
Тайвань	7,6	7,5	6,9	6,7	6,2	6,1	6,3	6,1	6,6	6,6	7,3
Республика Корея	2,9	3,4	3,2	3,2	3,4	3,3	3,3	3,0	3,3	3,5	3,8
США	4,6	5,0	5,2	5,0	4,7	4,8	4,7	4,9	4,4	3,9	2,9
Малайзия	1,0	1,2	1,4	1,6	1,5	1,6	1,9	2,0	1,9	2,1	2,1
Германия	1,5	1,3	1,4	1,3	1,3	1,3	1,4	1,5	1,5	1,6	1,2
Индия	0,5	0,5	0,6	0,7	0,7	0,8	0,8	0,7	0,8	0,8	1,2
Таиланд	0,6	0,7	0,8	0,8	0,9	0,9	1,0	1,0	1,1	1,3	1,8
Филиппины	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,5	0,6	0,9	1,2	1,2

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

По темпам роста гонконгский импорт в последние годы обгонял экспорт, в связи с чем произошло заметное увеличение пассивного сальдо его внешней торговли. В 2006–2007 гг. темп прироста импорта был выше экспорта и составлял 11,7 и 9,8% соответственно, что, тем не менее, гораздо ниже значения данного показателя в 2000 г. (18,5%) и в 2004 г. (16,9%). Вместе с тем, несмотря на то, что после 2001 г. в Гонконге наступила некоторая стабилизация положительного прироста импорта, все же высоких докризисных темпов первой половины 1990-х гг. пока не наблюдается (рис. 2.6).

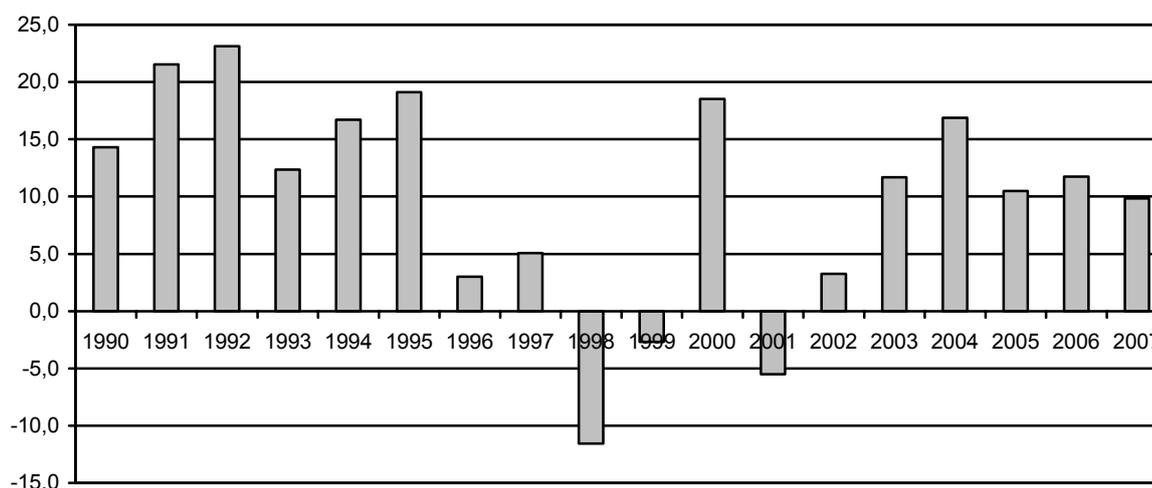


Рис. 2.6. Динамика прироста импорта Гонконга, %

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Более половины импорта, поступающего в Гонконг, приходится на промышленные товары (машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства): 56,9% в 2005 г., 58,4% в 2006 г. (табл. 2.5).

Динамика структуры импорта Гонконга

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
Продукция сельского хозяйства	9199	0,4	3,1	9855	7,0	2,9
Минеральные продукты	8199	23,4	2,7	9957	21,3	3,0
Химические продукты	8272	0,8	2,8	8434	1,8	2,5
Пластмассовые и резиновые изделия	14 313	13,9	4,8	15 566	8,6	4,7
Мех и кожа	9492	2,4	3,2	10 000	5,2	3,0
Лес и продукция лесопереработки	4076	-3,0	1,4	4188	2,6	1,3
Текстиль, одежда и обувь	37 681	3,3	12,6	38 163	1,2	11,4
Товары из камня, извести, цемента и асбеста	2206	17,2	0,7	2082	-5,7	0,6
Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	13 059	22,6	4,4	15 510	18,6	4,6
Неблагородные металлы и изделия из них	10 928	3,7	3,6	12 526	14,5	3,7
Машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства	170 473	13,1	56,9	195 515	14,6	58,4
Прочее	11 635	4,9	3,9	12 884	10,6	3,8
Всего	299 533	10,3	100	334 681	11,6	100

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Доля в импорте товаров легкой промышленности в 2005 г. составила 12,6%, в 2006 г. – немного ниже – 11,4%. Высоким темпом прироста импорта отличаются товарные группы «минеральные продукты» (23,4% в 2005 г., 21,3% в 2006 г.), а также «жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (22,6% в 2005 г., 18,6% в 2006 г.).

Что касается географической структуры импорта Гонконга в целом, то нельзя сказать, что она становится более диверсифицированной (табл. 2.6). Основным поставщиком Гонконга также остается материковый Китай, доля которого постоянно растет. В 1995 г. на его долю приходилось 36,2% всего гонконгского импорта, в 2006 г. – 45,9%. Причем портовая перевалка грузов между Гонконгом и внутренними районами КНР составила 44%, больше половины которых пришлось на перевалку между Гонконгом и свободной экономической зоной устья р. Жемчужная (Чжуцзян)¹.

Доля в импорте таких стран АТР как Республика Корея, Сингапур, Филиппины, Таиланд и Малайзия возросла с 13,8% в 1995 г. до 16,8% в 2006 г. Вместе с тем, США, Япония и Германия, на которые приходилось почти 25% импорта в 1995 г., сократили свою долю до 16,8% в 2006 г. Несмотря на это, Япония к 2006 г. занимала второе место среди основных поставщиков Гонконга (10,3% всего импорта, или 35 млрд долл. США).

¹ Объемы транзитных перевозок грузов в Гонконге увеличиваются ежегодно на 12%. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=3918>.

Структура импорта Гонконга по странам

Страна	1995		2005			2006		
	объем, млн долл.	доля, %	объем, млн долл.	доля, %	при- рост, %	объем, млн долл.	доля, %	при- рост, %
Всего	192 750,9	100,0	299 532,9	100,0	10,3	334 681,1	100,0	11,7
КНР	69 737,5	36,2	135 084,0	45,1	14,4	153 651,0	45,9	13,7
Япония	28 601,9	14,8	33 028,2	11,0	0,2	34 549,0	10,3	4,6
США	14 881,6	7,7	15 444,1	5,2	6,5	16 046,7	4,8	3,9
Сингапур	10 088,8	5,2	17 411,8	5,8	22,1	21 226,2	6,3	21,9
Республика Корея	9471,5	4,9	13 272,1	4,4	2,7	15 423,9	4,6	16,2
Малайзия	3722,7	1,9	7352,7	2,5	10,0	7775,3	2,3	5,7
Германия	4141,6	2,1	5285,3	1,8	2,8	5708,6	1,7	8,0
Таиланд	2727,8	1,4	5983,7	2,0	22,8	6824,5	2,0	14,1
Филиппины	861,8	0,4	4924,0	1,6	12,7	5188,6	1,6	5,4
Великобритания	3935,9	2,0	3991,0	1,3	7,6	4047,5	1,2	1,4

Источники: Hong Kong Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

Таким образом, оживление экономики Гонконга после валютно-финансового кризиса в основном связано с увеличением объема экспортно-импортных операций. Гонконг извлекает выгоды из продолжающегося роста китайской экономики, увеличения спроса на региональных и глобальном рынках. Ослабление гонконгского доллара вслед за ослаблением американской валюты, к которой он привязан, а также ревальвация юаня в КНР, способствовали повышению конкурентоспособности товаров, произведенных в Гонконге.

Весьма успешно развивался в течение последних лет и внешнеторговый сектор экономики Сингапура. Статистика сингапурского экспорта, отражает его структуру в двух классификациях: 1) собственный экспорт товаров, произведенных в пределах Сингапура и реэкспорт; 2) экспорт, связанный с нефтью и нефтепродуктами и не связанный с ними. Что касается статистики импорта, то здесь (как и для Гонконга) существует определенная трудность, связанная с тем, что значительная доля импортируемых товаров не потребляется или не используется непосредственно в Сингапуре, а направляется в третьи страны. Данная особенность национальной статистикой не учитывается.

В 2007 г. объем внешней торговли Сингапура, как экспорта, так и импорта, а также положительного сальдо внешнеторгового оборота достигли рекордного уровня. Внешнеторговый оборот Сингапура составил 561,7 млрд долл. США (прирост 10,1%); в т. ч. общий экспорт – 299,0 млрд долл. США (прирост 10,1%), импорт – 262,7 млрд долл. США (прирост 10,2%), положительное сальдо торгового баланса – 36,3 млрд долл. США (против 33,1 млрд долл. США в 2006 г.) (рис. 2.7).

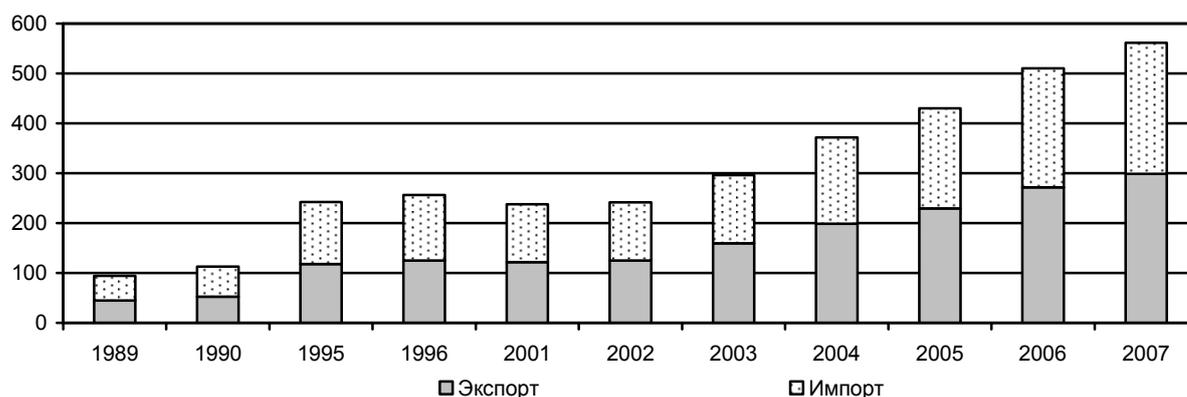


Рис. 2.7. Динамика внешнеторгового оборота Сингапура, млрд долл. США

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>

Сингапур стабильно занимает одно из ведущих мест в мире по объему внешнеторгового товарооборота. Основными экспортными рынками Сингапура в 2007 г. были Малайзия (доля в общем экспорте 12,9%), Гонконг (10,5%), Индонезия (9,8%), КНР (9,7%) и США (8,8%) (табл. 2.7).

Таблица 2.7

Географическая структура экспорта Сингапура

Страна	1996		2006			2007		
	объем, млрд долл.	доля, %	объем, млрд долл.	доля, %	прирост, %	объем, млрд долл.	доля, %	прирост, %
Всего	125,0	100	271,6	100	18,2	299,0	100	10,1
Малайзия	22,5	18,0	35,5	13,1	16,7	38,6	12,9	8,7
Гонконг, КНР	11,1	8,9	27,3	10,0	26,6	31,3	10,5	14,7
Индонезия	—	—	24,9	9,2	12,4	29,4	9,8	18,3
КНР	3,4	2,7	26,5	9,7	33,9	28,9	9,7	9,2
США	23,0	18,4	27,0	9,9	15,0	26,2	8,8	-2,8
Япония	10,2	8,2	14,8	5,5	18,4	14,4	4,8	-3,2
Таиланд	7,1	5,7	11,3	4,2	20,0	12,4	4,1	9,6
Австралия	2,8	2,3	10,2	3,7	20,7	11,2	3,7	9,7
Республика Корея	3,8	3,0	8,7	3,2	8,4	10,6	3,5	21,3
Тайвань	4,9	3,9	9,5	3,5	5,7	9,1	3,1	-3,6
Великобритания	3,5	2,8	7,3	2,7	14,9	8,1	2,7	12,0
Германия	3,8	3,1	6,6	2,4	3,9	5,9	2,0	-9,4
Франция	2,5	2,0	3,2	1,2	-3,5	4,5	1,5	41,2
Саудовская Аравия	0,4	0,3	0,7	0,3	74,3	0,8	0,3	13,2
Прочие страны	26,0	20,8	58,3	21,5	19,5	67,6	22,6	16,0

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

При этом можно утверждать, что экспорт Сингапура отличается скорее сужением, чем диверсификацией своей географической структуры, поскольку наблюдается четкая тенденция роста доли экспортных поставок, направляемых в Гонконг, материковый Китай и Индонезию (совокупная доля экспорта в эти страны в 2007 г. составила 30%). Доля традиционных в 1990-е гг. рынков сбыта экспортной продукции Сингапура, таких как Малайзия, США, Япония и Таиланд, значительно сократилась – с 62,8% в 1996 г. до 30,6% в 2007 г. Снижение доли Японии и США в общем объеме экспорта может быть связано с замещением сингапурской продукции на рынках этих стран товарами из других государств, главным образом из КНР, а также переносом значительной части экспортных производств из Сингапура в другие страны, в том числе, Китай.

Структура экспорта Сингапура в последние годы существенно изменилась. Рост спроса на товары на рынках стран Азии, особенно после валютно-финансового кризиса, привел к увеличению объемов реэкспорта через Сингапур на 22,2% в 2006 г. и на 11,4% в 2007 г., в свою очередь, экспорт произведенных в Сингапуре товаров также увеличился: в 2006 г. на 18,3%, в 2007 г. – на 11,9% (рис. 2.8).

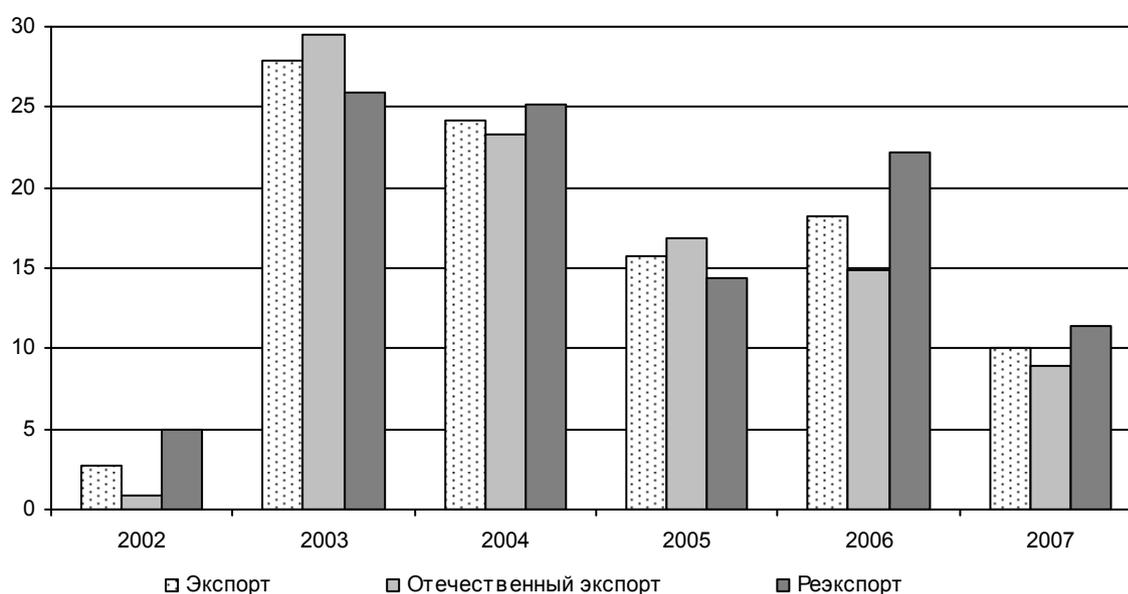


Рис. 2.8. Темпы прироста экспорта Сингапура, %

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Что касается товарной структуры экспорта, то его главной статьёй являются инвестиционные товары и товары длительного спроса, доля которых в 2006–2007 гг. в общем экспорте составляла более 60% (табл. 2.8).

Со временем в структуре экспорта Сингапура наблюдается постепенное увеличение доли минерального топлива, а также продукции химической промышленности (рост с 27,7% в 2006 г. до 30,0% в 2007 г.). Это может указывать на то, что Сингапур наращивает мощности по переработке и хранению минерального сырья (преимущественно сырой нефти) из стран Ближнего Востока, одновременно экспортируя данную продукцию в страны АТР.

Товарная структура экспорта Сингапура

Товарная группа	2006			2007		
	объем, млрд долл. США	годовой прирост, %	доля, %	объем, млрд долл. США	годовой прирост, %	доля, %
Всего	271,6	18,2	100	299,0	10,1	100
Продукты питания	2,5	8,6	0,9	2,9	15,4	1,0
Сырье и полуфабрикаты	1,8	29,9	0,6	1,9	8,8	0,6
Минеральное топливо	44,4	28,7	16,3	52,9	19,1	17,7
Химикаты и химические продукты	30,9	17,9	11,4	36,9	19,5	12,3
Промышленные товары	11,6	10,7	4,3	14,5	24,8	4,9
Машины и оборудование	156,9	16,1	57,8	164,3	4,8	55,0
Разнообразная продукция	17,8	13,7	6,6	19,3	8,7	6,5
Прочие товары	5,7	39,3	2,1	6,2	7,6	2,1

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Как уже было отмечено, статистика Сингапура делит общий экспорт страны на «нефтяную» и «нефтяную» составляющие. Возможно, в Сингапуре экспорт, связанный с нефтью и продукцией ее переработки, рассматривается как одно из важнейших направлений экономической деятельности. В 1996 г. доля экспорта, связанного с нефтью и продукцией ее переработки, составляла 9% от общего экспорта, а к 2007 г. – увеличилась в два раза (18%) (рис. 2.9).

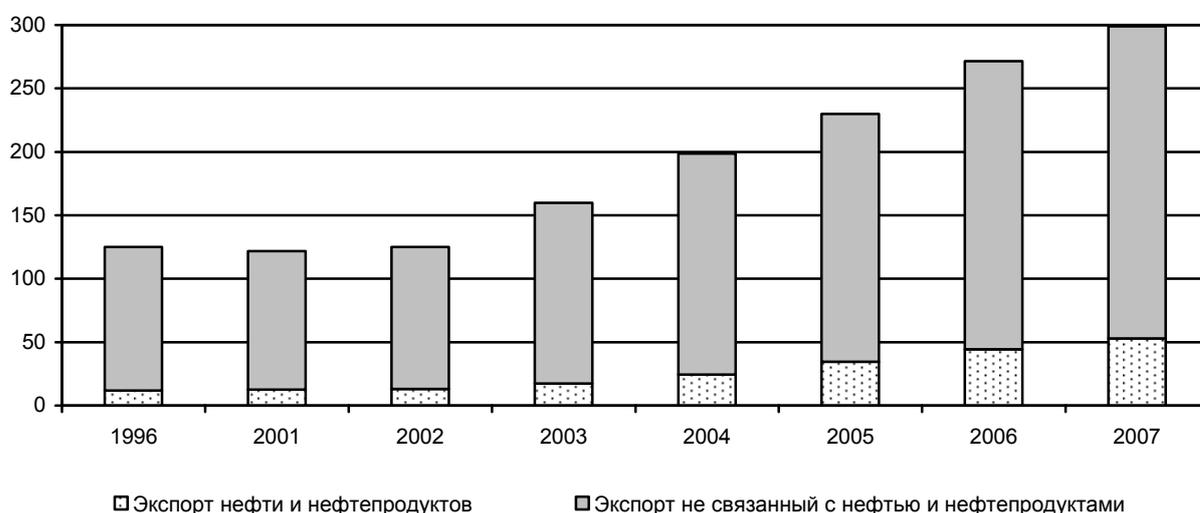


Рис. 2.9. Соотношение «нефтяного» и «нефтяного» экспорта Сингапура, млрд долл. США

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Владельцы предприятий нефтехимического комплекса Сингапура пользуются в стране рядом преимуществ, среди которых: политическая стабильность; существенная поддержка правительства; развитая инфраструктура, в том числе высокоэффективные портовые службы; идеальное географическое положение, способствующее наиболее эффективному обслуживанию азиатского региона.

Подобно Гонконгу, Сингапур с 1996 г. постоянно увеличивает долю реэкспорта в своем совокупном экспорте. В течение 2001–2007 гг. она составляла более 45%, т. е. немногим менее половины общего объема экспорта (рис. 2.10). Причем в отличие от Гонконга, процесс наращивания реэкспортного потока через Сингапур происходит параллельно с ростом доли обрабатывающей промышленности в ВВП страны.

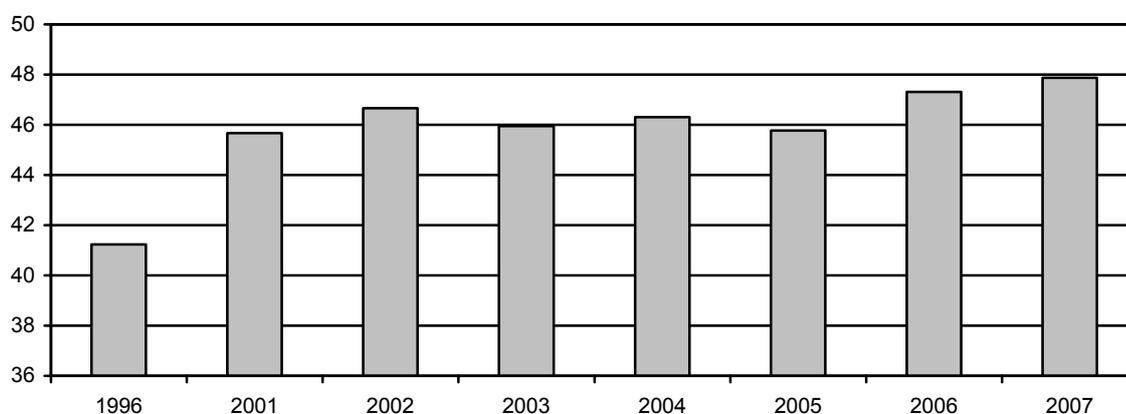


Рис.2.10. Доля реэкспорта в общем объеме экспорта Сингапура, %

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Таким образом, совокупный экспорт Сингапура также превышает его собственный ВВП (в 2007 г. общий экспорт превышал ВВП на 85%), а показатель открытости экономики Сингапура довольно интенсивно растет. Показатели открытости, рассчитанные как через отечественный экспорт Сингапура (совокупный экспорт минус реэкспорт), так и через реэкспорт, демонстрируют одинаковые тенденции с показателем открытости, рассчитанным через общий экспорт (рис. 2.11). Это говорит о том, что, в отличие от Гонконга, в Сингапуре экспортный и реэкспортный сектора экономики работают практически синхронно, что является определенной гарантией поступательного развития экономики.

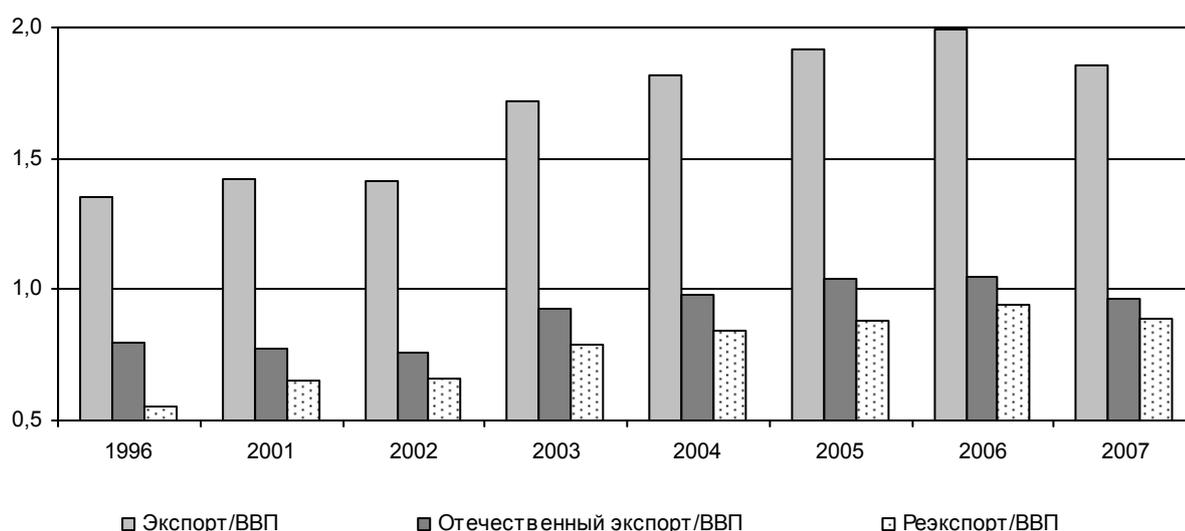


Рис. 2.11. Динамика показателя открытости экономики Сингапура (экспорт / ВВП)

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Товарная структура реэкспорта Сингапура представлена в основном инвестиционными товарами и товарами длительного спроса, доля которых в 2006–2007 гг. составляла около 80% (табл. 2.9).

Таблица 2.9

Товарная структура реэкспорта Сингапура

Товарная группа	2006			2007		
	объем, млрд долл.	годовой прирост, %	до- ля, %	объем, млрд долл.	годовой при- рост, %	до- ля, %
Всего	128,5	22,2	100	143,1	11,4	100
Продукты питания	1,0	2,6	0,8	1,2	16,0	0,8
Сырье и полуфабрикаты	0,9	20,2	0,7	0,9	1,2	0,6
Минеральное топливо	6,9	148,5	5,4	10,9	58,4	7,6
Химикаты и химические продукты	6,0	9,8	4,7	7,0	17,0	4,9
Промышленные товары	7,5	4,4	5,9	9,7	29,1	6,8
Машины и оборудование	93,9	20,5	73,0	100,9	7,6	70,5
Разнообразная продукция	8,2	14,7	6,4	8,3	1,4	5,8
Прочие товары	4,1	39,9	3,2	4,1	0,5	2,9

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Самыми высокими темпами прироста в 2006–2007 г. отличался реэкспорт минерального топлива (148,5% в 2006 г. и 58,4% в 2007 г.), что, как уже было отмечено, связано с закреплением за Сингапуром роли одного из основных дистрибьюторов нефти и нефтепродуктов в Азии.

Что касается географического распределения отечественного экспорта Сингапура, то, в отличие от общего экспорта, главным его потребителем в 2006 г. являлись США (11,5%), Малайзия (10,0%), Гонконг (9,5%), КНР (8,7%) и Индонезия (7,0%). Причем доля США, Малайзии и Индонезии сокращается, а КНР и Гонконга – увеличивается (табл. 2.10).

Таблица 2.10

Структура отечественного экспорта Сингапура по странам, %

Страна	1996	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Всего	100	100	100	100	100	100	100
США	24,8	18,6	18,2	14,3	12,7	11,0	11,5
Малайзия	12,8	12,9	12,5	9,9	9,7	9,9	10,0
Гонконг, КНР	9,2	8,7	8,8	9,1	8,9	9,4	9,5
КНР	2,7	4,5	5,9	6,7	7,9	8,5	8,7
Индонезия	–	–	–	7,8	7,6	7,9	7,0
Япония	9,4	8,9	8,1	7,2	6,7	6,0	6,0
Австралия	2,2	2,8	3,1	3,3	3,9	4,7	4,7
Великобритания	3,5	2,9	2,7	4,2	4,8	4,3	4,3
Таиланд	4,4	3,5	3,9	3,2	3,4	3,7	3,9
Тайвань	3,6	4,7	4,7	4,1	3,9	3,9	3,6
Германия	3,3	4,2	2,8	2,2	3,2	3,0	2,9
Республика Корея	2,9	3,4	3,2	2,9	2,7	2,6	2,5
Филиппины	1,5	2,3	2,2	2,1	2,1	1,9	2,1
Нидерланды	3,1	3,4	4,1	3,8	3,2	2,4	1,8
Прочие страны	18,4	23,2	24,4	23,3	22,6	22,7	23,6

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

В современных условиях, с целью наращивания экспорта, Сингапур делает ставку на заключение двусторонних торговых соглашений как со сторонами Тихоокеанского бассейна (США, КНР, Японией, Мексикой, Чили, Новой Зеландией, Индией и др.) и Персидского залива, так и со странами Европейского Союза¹.

Содействием развитию экспорта в Сингапуре занимается Управление по развитию торговли. В задачу этой организации входит разработка стратегии развития экспорта на длительную перспективу, координация усилий государственного и частного сектора в развитии экспортного потенциала и совершенствовании структуры вывоза, а также подготовка предложений по стимулированию экспорта и разработка льгот для поставщиков продукции на внешний рынок. Для организации экспортного производства правительство объявило ряд районов промышленными зонами, то есть территориями, полностью оборудованными для создания промышленных предприятий. Государство финансировало создание системы коммуникаций, электроснабжения, связи и других индустриальных систем. В Сингапуре организовано более 25 промышленных районов (в том числе в Джуронге, Кранджа, Сунгев Кадуте, Юти Лоян Геи др.), где создано около 3,5 тыс. предприятий с общим числом занятых более 200 тыс. человек, что составляет 70% от общего числа работающих в обрабатывающей промышленности страны. На промышленные зоны Сингапура приходится около 80% всего экспорта продукции данного сектора.

По темпам роста сингапурский импорт в последние годы обгонял экспорт: в 2006–2007 гг. темп прироста импорта был выше соответствующего показателя экспорта и составлял 19,1 и 10,2% соответственно, что, однако, гораздо ниже значения данного показателя в 2004 г. (27,4%) (рис. 2.12).

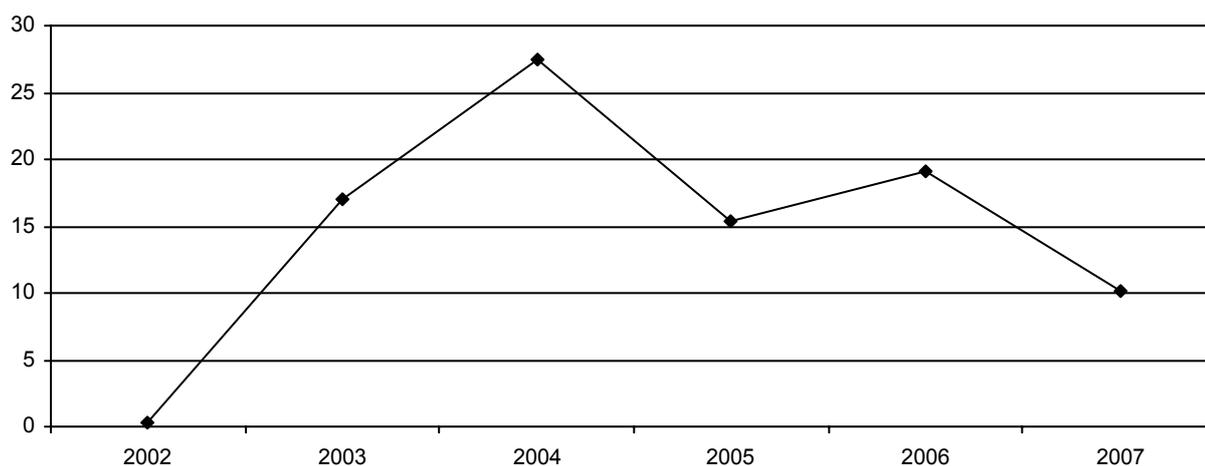


Рис. 2.12. Динамика прироста импорта Сингапура, %

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Более половины сингапурского импорта приходится на промышленные товары, машины и оборудование: 62,0% в 2006 г., 60,4% в 2007 г. (табл. 2.11). Кроме того, растет доля минерального топлива: в 2006 г. она составила 19,7%, а в 2007 г. — 21,1%. Также как и экспорт, статистика Сингапура делит импорт, на «нефтяную» и «нелфтяную» составляющие.

¹ Подробно: Сингапур и Япония заключают экономическое соглашение «нового века». <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4646>; Сингапур ведет переговоры со странами Персидского залива о заключении Соглашения о свободной торговле. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4478>; Сингапур расширяет сеть соглашений об избежании двойного налогообложения. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4295>.

Динамика структуры импорта Сингапура

Товарная группа	2006			2007		
	объем, млрд долл.	годовой прирост, %	до- ля, %	объем, млрд долл.	годовой при- рост, %	до- ля, %
Всего	238,5	19,1	100	262,7	10,2	100
Продукты питания	4,3	6,6	1,8	5,2	20,4	2,0
Сырье и полуфабрикаты	1,7	25,8	0,7	1,9	13,8	0,7
Минеральное топливо	47,0	32,2	19,7	55,3	17,7	21,1
Химикаты и химические продукты	14,3	14,6	6,0	15,9	11,1	6,0
Промышленные товары	17,6	16,9	7,4	20,4	15,9	7,8
Машины и оборудование	130,5	16,8	54,7	138,3	6,0	52,6
Разнообразная продукция	17,4	9,4	7,3	19,4	11,3	7,4
Прочие товары	5,8	39,3	2,4	6,5	12,0	2,5

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Статистические данные указывают, что в 1996 г. доля импорта, связанного с нефтью и продукцией ее переработки, составила 9% от общего экспорта, а к 2007 г. – увеличилась более чем в два раза (21%) (рис. 2.13).

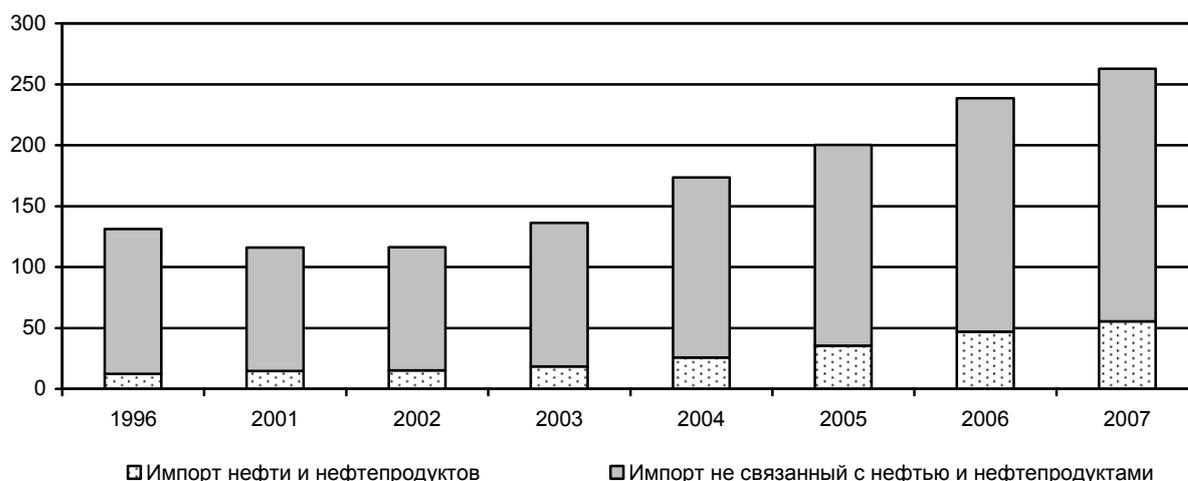


Рис. 2.13. Соотношение «нефтяного» и «ненефтяного» импорта Сингапура, млрд долл. США

Источники: Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Что касается географической структуры импорта Сингапура в целом, можно сказать, что она становится более диверсифицированной (табл. 2.12).

Основными поставщиками Сингапура к 2007 г. являлись Малайзия (13,1%), США (12,3%) и КНР (12,1%). Причем доля импорта из КНР постоянно увеличивается (в 1996 г. она составляла всего 3,4%). В 1996 г. Япония была главным поставщиком Сингапура (ее доля составляла 18,2%), а к 2007 г. – опустилась на четвертое место (8,2%), уступив Малайзии, США и Китаю. Доля в импорте ряда стран АСЕАН (Малайзия, Индонезия и Таиланд), сократилась с 23,0% в 2006 г. до 21,5% в 2007 г. Вместе с тем, удельный вес таких стран, как Республика Корея, Германия и Франция возросла с 9,9% в 1996 г., до 10,3% в 2007 г.

Структура импорта Сингапура по странам

Страна	1996		2006			2007		
	объем, млрд долл.	доля, %	объем, млрд долл.	доля, %	при- рост, %	объем, млрд долл.	доля, %	прирост, %
Всего	131,3	100	238,5	100	19,1	262,7	100	10,2
Малайзия	19,7	15,0	31,1	13,1	13,9	34,4	13,1	10,4
США	21,5	16,3	29,9	12,5	28,2	32,3	12,3	8,1
КНР	4,4	3,4	27,2	11,4	32,4	31,9	12,1	17,2
Япония	23,8	18,2	19,9	8,3	3,5	21,5	8,2	8,0
Тайвань	5,3	4,0	15,2	6,4	28,6	15,5	5,9	1,5
Индонезия	–	–	14,7	6,2	41,0	14,6	5,6	–0,7
Республика Корея	4,5	3,4	10,5	4,4	21,7	12,8	4,9	22,0
Саудовская Аравия	5,0	3,8	9,3	3,9	3,9	8,8	3,3	–5,5
Таиланд	7,2	5,5	8,7	3,7	16,0	8,5	3,2	–2,6
Германия	4,8	3,7	6,8	2,8	14,1	8,1	3,1	19,6
Франция	3,7	2,8	5,4	2,2	40,7	6,2	2,3	15,0
Великобритания	3,6	2,7	4,3	1,8	9,0	4,8	1,8	11,9
Гонконг, КНР	4,2	3,2	4,1	1,7	–2,7	3,9	1,5	–6,0
Австралия	2,0	1,5	3,7	1,6	28,2	3,2	1,2	–15,4
Прочие страны	21,6	16,5	47,6	20,0	14,7	56,4	21,5	18,5

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; External Trade. <http://www.singstat.gov.sg>.

Примечательно, что Сингапур, привлекает значительно больше иностранного капитала в форме прямых иностранных инвестиций (ПИИ), чем вывозит, довольно долгое время сохраняет положительные значения сальдо внешнеторгового баланса¹. Одной из причин растущего положительного сальдо торгового баланса Сингапура является недооценка в течение длительного времени национальной денежной единицы – сингапурского доллара. Экспортные сектора экономики Сингапура извлекают выгоду из продолжающегося роста мировой экономики, увеличения спроса как на региональных, так и на глобальных рынках. Ослабление сингапурского доллара с 1997 г., способствовало повышению ценовой конкурентоспособности сингапурских товаров.

В экономике Тайваня внешняя торговля также играет ведущую роль. Согласно статистическим данным, внешнеторговый сектор тайваньской экономики за последние годы развивался весьма успешно. Внешнеторговый оборот Тайваня в 2006 г. составил 426,7 млрд долл. США (прирост 12,0%); в т. ч. экспорт – 224,0 млрд долл. США (прирост 12,9%), импорт 202,7 млрд долл. США (прирост 11,0%) (рис. 3.4). В пересчете на душу населения объем тайваньской внешней торговли в 2006 г. составил 18 тыс. долл. США, что позволило Тайваню выйти на 8-е место в мире и опередить такие государства, как Республика Корея, США, Япония и КНР. В 2007 г. данный показатель увеличился до 20 тыс. долл. США (7-е место в мире).

¹ Хотя, имеются исследования, в которых подчеркивается, что политика в области регулирования валютного курса Сингапура слабо связана с активным ростом экспорта в этой стране. Подробно: Fang W., Miller S.M. Exchange rate depreciation and exports: the case of Singapore revisited // Applied Economics. 2007. № 39.

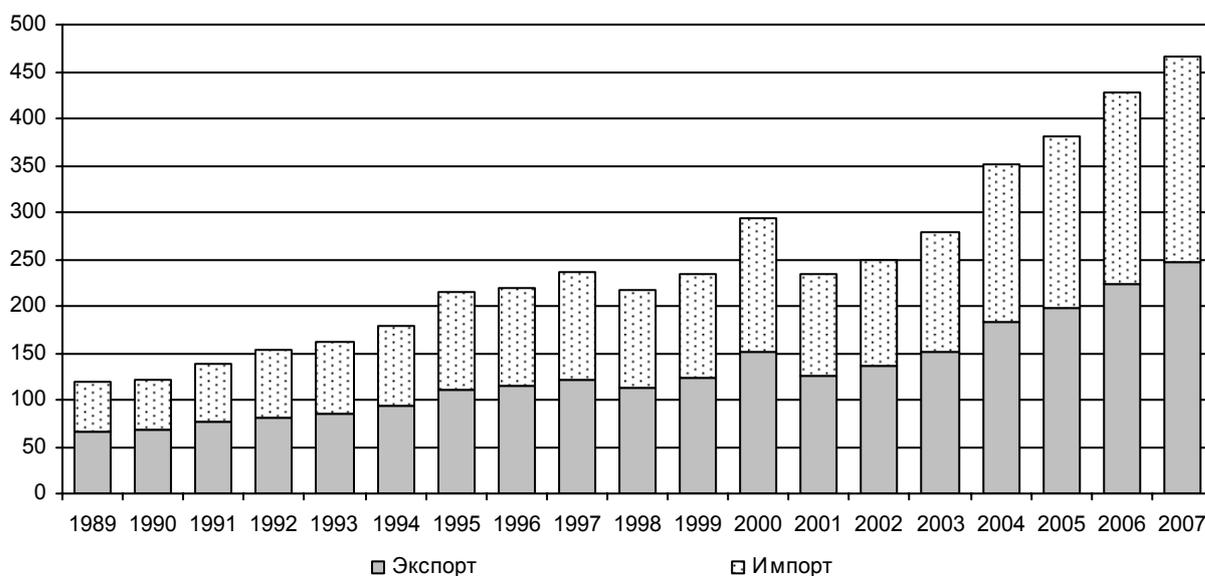


Рис. 2.14. Динамика внешнеторгового оборота Тайваня, млрд долл. США

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

В 2007 г. объем внешней торговли составил 466 млрд долл. США (прирост – 9,2%), экспорт – 246,7 млрд долл. США (прирост – 10,1%), импорт – 219,3 млрд долл. США (прирост – 8,2%). Ряд традиционных экспортных рынков тайваньской продукции в последние годы вышли из состояния рецессии, что способствовало росту объемов экспорта Тайваня (рис. 2.15).

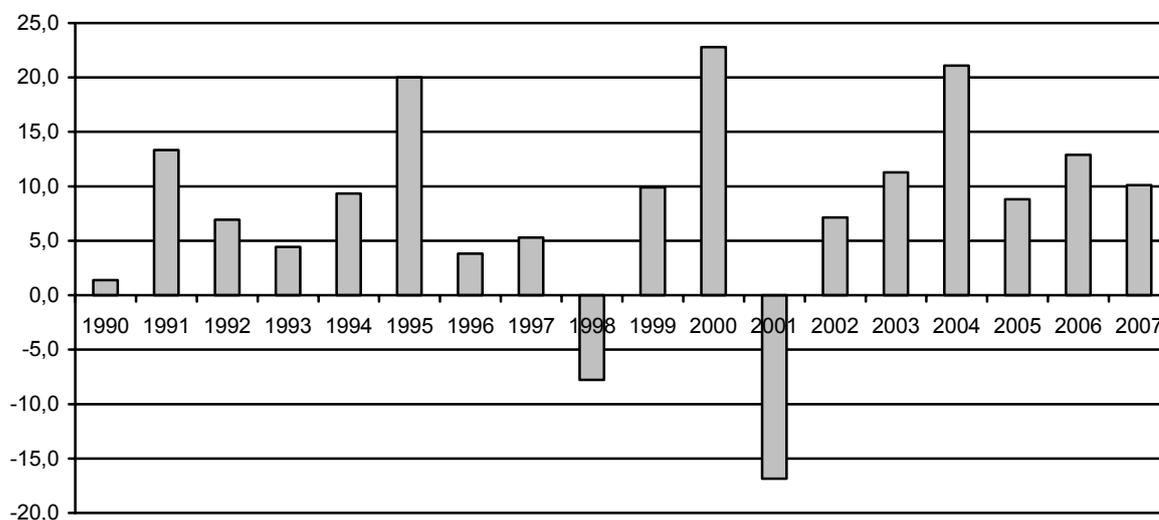


Рис. 2.15. Темпы прироста экспорта Тайваня, %

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Внешняя торговля Тайваня быстро расширяет свою географию, завоевывая новые рынки сбыта. Так, в 2000 г. на США и Гонконг приходилось немногим менее половины тайваньского экспорта (23 и 22% соответственно), а доля КНР составляла всего 3% (табл. 2.13). Вместе с тем, значительная доля тайваньской продукции поступала в Китай через Гонконг. Далее, по-

сле 2001 г., после того, как КНР и Тайвань стали членами ВТО¹, Китай становится главным потребителем тайваньской экспортной продукции (так, в 2007 г. объем экспорта из Тайваня в КНР был равен 62,4 млрд долл. США, увеличившись на 20,5% по сравнению с 2006 г. и составив 25% общего объема экспорта). Основную часть экспортированной в Китай продукции составили высокотехнологичные компоненты для сборочных линий тайваньских компаний, производящих в КНР компьютеры и электронику.

Таблица 2.13

Географическая структура экспорта Тайваня

Страна	2000		2006			2007		
	объем, млн долл.	доля, %	объем, млн долл.	доля, %	прирост, %	объем, млн долл.	доля, %	прирост, %
Всего	151 950	100	224 017	100	12,9	246 677	100	10,1
КНР	4391	3	51 809	23	18,7	62 417	25	20,5
Гонконг	32 742	22	37 381	17	9,8	37 980	15	1,6
США	35 588	23	32 361	14	11,2	32 077	13	-0,9
Япония	16 887	11	16 300	7	7,9	15 934	6	-2,2
Сингапур	5637	4	9280	4	15,4	10 501	4	13,2
Республика Корея	4002	3	7154	3	21,7	7794	3	8,9
Вьетнам	1679	1	4869	2	18,7	6861	3	40,9
Германия	4936	3	5007	2	12,2	5175	2	3,4
Малайзия	3687	2	4941	2	15,4	5390	2	9,1
Филиппины	3137	2	4484	2	3,7	4922	2	9,8
Нидерланды	4953	3	4412	2	0,4	4411	2	0,0
Великобритания	4591	3	3511	2	7,6	3618	1	3,1

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

К 2007 г. основными рынками сбыта экспортной продукции Тайваня также являлись Гонконг (объем экспорта – 37,98 млрд долл. США, доля в экспорте – 15%), США (объем – 32,1 млрд долл. США, доля – 13%) и Япония (объем – 15,9 млрд долл. США, доля – 6%). Следует заметить, что наиболее динамично растет тайваньский экспорт во Вьетнам. Так, в 2007 г., он увеличился на 40,9%. Кроме того, растут экспортные поставки тайваньской продукции в две другие НИС – Сингапур и Республику Корея. Причем Сингапур, также как и Гонконг, является посредником в распределении тайваньского экспорта по всему миру. В то же время доля Японии и США в общем объеме экспорта продолжает снижаться.

После вступления Тайваня в ВТО, открытость его экономики значительно выросла. Так, если в 2001 г. отношение экспорта к ВВП Тайваня составляло 43,3%, то к 2007 г. этот показатель увеличился до 63,1%. В основном это вызвано значительным увеличением объемов поставок в КНР (рис. 2.16).

¹ 1 января 2002 г. Тайвань стал 144-ым членом ВТО как «Отдельная таможенная территория островов Тайвань, Пенху, Киньмынь и Матсу». Подробно: Charnovitz S. Taiwan and the WTO. International Conference on the United Nations and Taiwan. New Century Institute (September 5, 2003; New York); Charnovitz S. Taiwan's WTO Membership and Its International Implications. George Washington University Law School (July 31, 2006; Washington, D.C.); Hsieh P.L. Facing China: Taiwan's Status as a Separate Customs Territory in the World Trade Organization // Journal of World Trade. 2005. № 39 (6). P. 1195–1221.

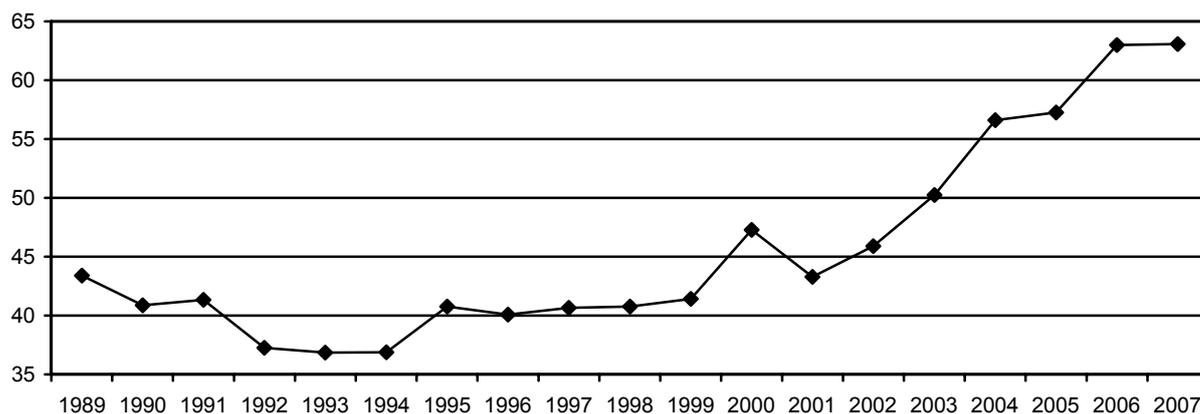


Рис. 2.16. Динамика показателя открытости экономики Тайваня (экспорт / ВВП), %

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Что касается товарной структуры экспорта, то главной его статьёй являются инвестиционные товары и товары длительного использования, доля которых в 2005–2006 гг. составляла более 60% (табл. 2.14). Наблюдается постепенное замещение в структуре экспорта продукции легкой промышленности поставками минеральных и химических продуктов, а также неблагородных металлов и изделий из них (т. е. товаров минерально-сырьевой группы).

Таблица 2.14

Товарная структура экспорта Тайваня

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
Продукция сельского хозяйства	2493	2,4	1,26	2244	-10,0	1,00
Минеральные продукты	9183	62,1	4,63	11 103	20,9	4,96
Химические продукты	10 104	26,7	5,10	11 251	11,4	5,03
Пластмассовые и резиновые изделия	14 692	16,1	7,41	15 886	8,1	7,10
Мех и кожа	958	-1,2	0,48	941	-1,8	0,42
Лес и продукция лесопереработки	1589	0,9	0,80	1660	4,5	0,74
Текстиль, одежда и обувь	12 339	-6,5	6,23	12 271	-0,5	5,48
Товары из камня, извести, цемента и асбеста	1244	2,1	0,63	1393	12,0	0,62
Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	314	38,1	0,16	870	177,1	0,39
Неблагородные металлы и изделия из них	20 397	10,7	10,29	23 992	17,6	10,72
Машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства	119 855	5,5	60,48	137 191	14,5	61,31
Прочее	5002	10,8	2,52	4961	-0,8	2,22
Всего	198 168	8,6	100	223763	12,9	100

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

По темпам роста тайваньский экспорт в рассматриваемый период обгонял импорт, в связи с чем имеет место заметное увеличение активного сальдо внешней торговли. Несмотря на значительные объемы вывозимого капитала, Тайвань, также как и Сингапур, почти всю свою историю существования сохраняет положительные значения сальдо внешнеторгового баланса (рис. 2.17). В 2006 г. положительное сальдо торгового баланса Тайваня составило 21,3 млрд долл. США (против 15,8 млрд долл. США в 2005 г.), а в 2007 г. – 27,38 млрд долл. США (прирост – 28,4%).

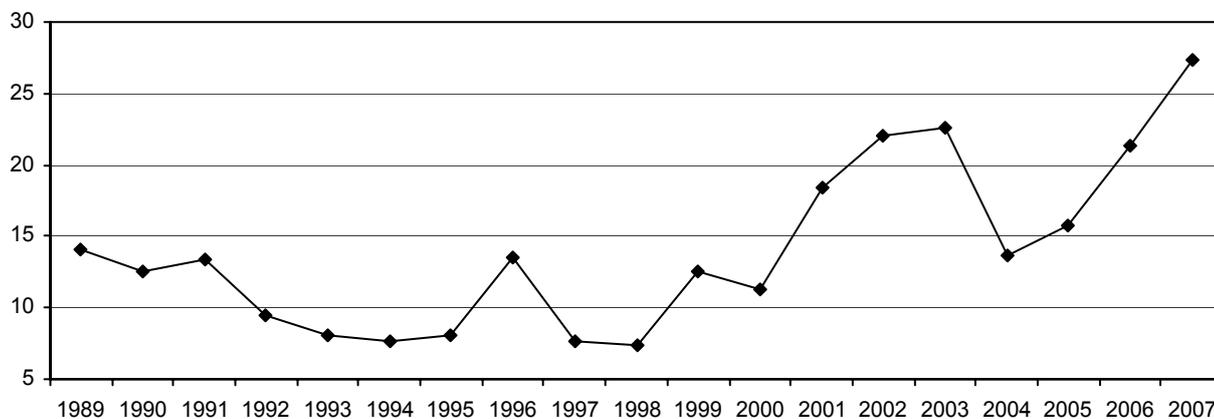


Рис. 2.17. Динамика сальдо торгового баланса Тайваня, млрд долл. США

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

В качестве одной из причин также называется длительная недооценка национальной денежной единицы – нового тайваньского доллара. Ослабление нового тайваньского доллара с 2003 г. вслед за ослаблением американской валюты, к которой он, также как и валюты других НИС, привязан, способствовало повышению ценовой конкурентоспособности товаров из Тайваня. Вместе с тем, Центральный Банк Тайваня в 2007 г. принял решение об ограничении вывоза с острова портфельных инвестиций, с целью замедления оттока капитала и ослабления давления на новый тайваньский доллар.

В 2006–2007 гг. темп прироста импорта Тайваня составил 11,0% и 8,2% соответственно, что гораздо ниже значения данного показателя в 2000 г. (26,6%) и в 2004 г. (31,8%). Вместе с тем, после 2001 г. в Тайване наступила некоторая стабилизация положительных приростов импорта, вполне соизмеримая с высокими докризисными темпами первой половины 1990-х гг. (рис. 2.18).

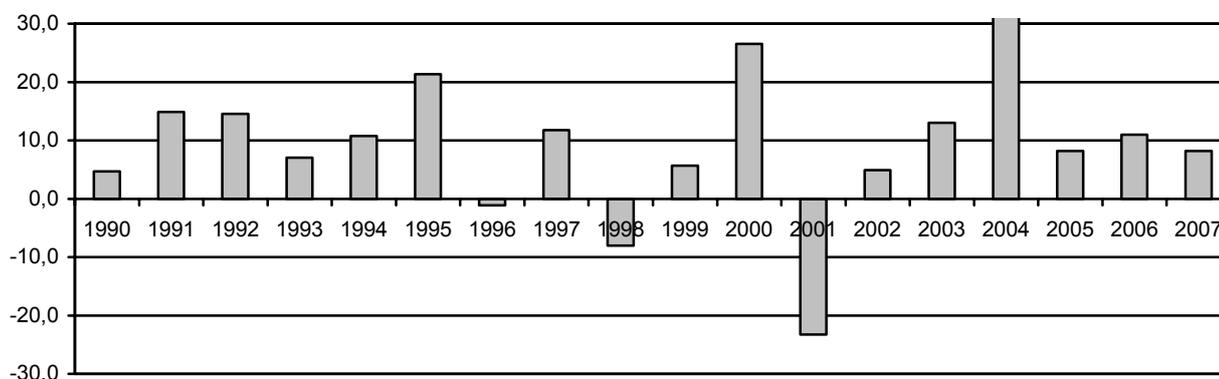


Рис. 2.18. Темпы прироста импорта Тайваня, %

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Что касается географической структуры импорта Тайваня, то благодаря продолжающейся либерализации внешнеторговой деятельности, произошли определенные изменения (табл. 2.15). Несмотря на то, что основным поставщиком Тайваня на протяжении довольно длительного времени является Япония, ее доля в импорте постепенно снижается (с 27% в 2000 г. до 21% в 2007 г.). Одновременно стремительно растет импорт из КНР. В 2007 г. Китай вышел на второе место после Японии (его доля в импорте Тайваня возросла с 4% в 2000 г., до 13% в 2007 г.). Также растут импортные поставки из США (темп прироста импорта в 2007 г. составил 17%), занимавших в 2007 г. третью позицию. Одновременно происходит сокращение импорта из Филиппин, Гонконга и Сингапура.

Таблица 2.15

Структура импорта Тайваня по странам

Страна	2000		2006			2007		
	объем, млн долл.	до- ля, %	объем, млн долл.	доля, %	при- рост, %	объем, млн долл.	доля, %	при- рост, %
Всего	140 732	100	202 698	100	11,0	219 252	100	8,2
Япония	38 622	27	46 284	23	0,5	45 937	21	-0,8
КНР	6229	4	24 783	12	23,3	28 015	13	13,0
США	25 270	18	22 664	11	7,1	26 508	12	17,0
Республика Корея	9027	6	15 000	7	13,3	15 158	7	1,1
Саудовская Аравия	2721	2	9760	5	31,2	10 410	5	6,7
Германия	5579	4	6135	3	-0,7	7070	3	15,2
Малайзия	5351	4	6052	3	16,0	6192	3	2,3
Сингапур	5036	4	5106	3	2,9	4792	2	-6,1
Нидерланды	2117	2	2343	1	13,2	2777	1	18,5
Филиппины	3602	3	2776	1	-0,7	2277	1	-17,9
Великобритания	1953	1	1781	1	3,9	1920	1	7,8
Гонконг	2364	2	1881	1	-10,9	1825	1	-3,0

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

В 2005–2006 гг. более 40% тайваньского импорта приходилось на промышленные товары (машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства). Однако в последние годы также, как и других НИС, высоким темпом прироста (29,9% в 2005 г. и в 2006 г.) и увеличивающейся долей в объеме импорта (16,52% в 2005 г., 19,26% – 2006 г.) характеризуются продукты минерально-сырьевой группы, а также химические продукты и благородные металлы и изделия из них (табл. 2.16).

Кроме того, в последние годы стремительно растет товарооборот сельскохозяйственной продукции между Тайванем и КНР. В 2007 г. он достиг 800 млн долл. США, увеличившись на 40,3% по сравнению с предыдущим годом. Экспорт сельскохозяйственной продукции из континентальной части Китая на Тайвань составил 610 млн долл. США, а импорт – 190 млн. На Тайвань приходится 1% общего товарооборота сельскохозяйственной продукции КНР¹.

¹ В 2007 г. товарооборот сельскохозяйственной продукции между берегами тайваньского пролива достиг 800 млн долл. США. http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-02/08/content_573945.htm.

Товарная структура импорта Тайваня

Товарная группа	2005			2006		
	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %	объем, млн долл.	годовой прирост, %	доля, %
Продукция сельского хозяйства	7023	8,7	3,88	7052	0,4	3,50
Минеральные продукты	29 900	29,9	16,52	38 843	29,9	19,26
Химические продукты	19 511	10,6	10,78	22 511	15,4	11,16
Пластмассовые и резиновые изделия	6149	12,1	3,40	6615	7,6	3,28
Мех и кожа	880	1,4	0,49	870	-1,1	0,43
Лес и продукция лесопереработки	3479	1,0	1,92	3541	1,8	1,76
Текстиль, одежда и обувь	3068	-1,2	1,70	3154	2,8	1,56
Товары из камня, извести, цемента и асбеста	2148	20,7	1,19	2352	9,5	1,17
Жемчуг, драгоценные и полу- драгоценные камни и металлы	1756	21,3	0,97	2376	35,3	1,18
Неблагородные металлы и изделия из них	18 783	1,4	10,38	23 211	23,6	11,51
Машины, механизмы, оборудование, инструменты и транспортные средства	87 185	2,5	48,17	90 009	3,2	44,64
Прочее	1128	20,1	0,62	1094	-3,0	0,54
Всего	181 011	7,9	100	201 627	11,4	100

Источники: Taiwan Economy. <http://www.adb.org/statistics>; National Statistics Republic of China (Taiwan). <http://eng.stat.gov.tw>.

Экспортная ориентация экономики предопределила значительное влияние, которое оказывает внешняя торговля на развитие Республики Корея. По итогам 2006 г. на ее долю приходилось 2,7% мирового экспорта и 2,5% импорта¹. Более 3,6 тыс. наименований товаров, производящихся в РК, экспортируются на сумму более 100 тыс. долл. каждый. Отношение объема внешнеторгового оборота к ВВП страны (показатель открытости) постоянно растет. В 2006 г. оно составляло 71,5%, а в 2007 г. – уже 76,1%. По итогам 2007 г. внешнеторговый оборот Республики Корея вырос на 14,7% и составил по данным ООН 728,32 млрд долл. США² (рис. 2.19).

Два резких «провала», когда прирост внешнеторгового оборота оказывался отрицательным, совпадают с периодами азиатского финансового кризиса 1997–1998 гг. и т. н. «технологического краха» 2001 г., связанного с резким падением мирового спроса на продукцию сектора высоких технологий.

Наибольшая доля (26,2%) в экспорте Республики Корея по итогам 2007 г. принадлежит бытовым электроприборам и их частям. На втором месте (13,2%) – транспортные средства, третье место (11,7%) занимает промышленное оборудование, в том числе ядерные реакторы. Продукции кораблестроения принадлежит 7,2% экспорта, еще 6,6% – составляют продукция нефтепереработки и другие минеральные продукты. В структуре внешних поставок Республики Корея продолжают доминировать автомобили, бытовая электронная техника, полупроводники и морские суда. Экспортной экспансии по этим товарным позициям способствовали

¹ Данные International Trade Centre. http://www.intracen.org/appli1/TradeCom/TP_IP_CI.aspx?RP=-410&YR=2006.

² Рассчитано по данным ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

успешная политика, направленная на укрепление репутации брендов Республики Корея, активная маркетинговая деятельность по всему миру, высокий спрос на ее продукцию, укрепление конкурентоспособности местных корпораций. Значительный вклад в увеличение поставок за рубеж в последние годы вносят нефтехимическая промышленность, производство промышленного оборудования и судостроение.

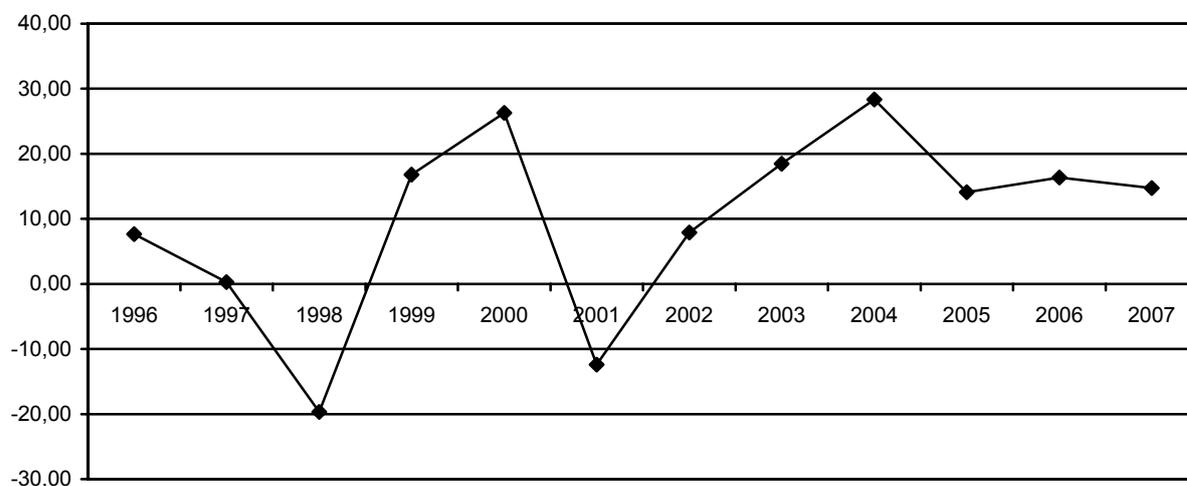


Рис. 2.19. Динамика прироста внешнеторгового оборота Республики Корея, %

Источник: База данных ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

Рост спроса на нефть и другие энергоносители на мировом рынке, в числе прочих факторов, способствовал увеличению экспорта Республики Корея. Это произошло по причине увеличения потребности в морских платформах и транспортных судах, а также связанного с этим повышением цен на продукцию судостроения (с 2003 по 2008 г. мировые цены на суда выросли более чем вдвое). Создавшейся в последние годы ситуацией успешно воспользовались судостроительные компании РК, являющиеся мировыми лидерами в данной области. Так, занимающая третье место в мире по производству судов, компания «Daewoo Shipbuilding» ожидала в 2008 г. роста продаж до рекордного уровня в 10,6 млрд долл.

На благоприятную конъюнктуру мирового рынка рассчитывал и крупнейший в мире производитель судов – корпорация «Hyundai Heavy Industries», являющаяся основным конкурентом «Daewoo Shipbuilding». Ее оборот в 2008 г. должен был возрасти по сравнению с 2007 г. на 16%, а приток заказов составить сумму, эквивалентную 27,4 млрд долл. В 2007 г. группа получила заказов на 25,9 млрд долл., что на 42% превышало объем спроса в 2006 г.¹ Оптимистические прогнозы относительно роста спроса на продукцию судостроения заставили группы «Hyundai», «Samsung» и «Daewoo» наращивать судостроительные мощности. В настоящее время эти группы вместе контролируют около 40% мировых продаж судов и обеспечивают стране первое место в мире по производству этих транспортных средств.

Определенная активизация экспорта, наблюдавшаяся в четвертом квартале 2007 г. связывается также с ростом продаж промышленного оборудования и мобильных телефонов. Компании «Samsung Electronics» и «LG Electronics» сообщили о рекордных объемах продаж аппаратов данного типа². Если в третьем квартале экспорт увеличился только на 1,5%, то в четвертом, во многом благодаря росту продаж именно этих товаров, его прирост составил 7,3%. Это наибольший квартальный показатель с периода октября – декабря 2003 г.

¹ Южнокорейские судостроительные компании прогнозируют рекордные продажи // БИКИ. 2008. № 27 (9273). 6 марта.

² Информация Банка Кореи о динамике экономического развития РК.

В географической структуре экспорта Республики Корея (табл. 2.17) ведущая роль принадлежит КНР (22,1% в 2007 г.) и США (12,4%). Затем идут Япония (7,1%), Гонконг (5%) и остальные азиатские страны (2,5%)¹.

Таблица 2.17

Динамика географической структуры экспорта Республики Корея

Страна	1995		2000		2005		2007	
	млн долл.	%						
Всего	125 056	100	172 267	100	284 418	100	371 477	100
КНР	9143	7,3	18 454	10,7	61 914	21,8	81 985	22,1
США	24 343	19,5	37 806	21,9	41 499	14,6	45 883	12,4
Япония	17 048	13,6	20 466	11,9	24 027	8,4	26 370	7,1
Гонконг	10 681	8,5	10 708	6,2	15 531	5,5	18 654	5,0
Сингапур	6689	5,3	5648	3,3	7406	2,6	11 949	3,2
Германия	5965	4,8	5153	3,0	10 303	3,6	11 542	3,1
Россия	1415	1,1	788	0,5	3864	1,4	8087	2,2
Мексика	941	0,8	2391	1,4	3789	1,3	7482	2,0
Великобритания	2873	2,3	5380	3,1	5338	1,9	6870	1,8
Индия	1126	0,9	1326	0,8	4597	1,6	6600	1,8
Прочие	44 832	35,8	64 147	37,2	106 150	37,3	146 055	39,3

Источник: База данных ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

Как видно из представленных данных, с годами заметно изменилось положение США в качестве ведущего потребителя товаров Республики Корея. Аналогичная тенденция наблюдается и в динамике объема экспорта в Японию. Одновременно с этим, их место постепенно заняла КНР. Поставки в Китай, традиционно являющийся основным для Республики Корея экспортным рынком, в период с 2006 по 2007 гг. выросли на 18%. Кроме того, резким ростом в этот период отличался экспорт в страны Ближнего и Среднего Востока (почти на 40%). Рост продаж на этих рынках позволил избежать неблагоприятных последствий замедления роста спроса со стороны США (в тот же период экспорт в США вырос всего на 5,9%). В 2006 г. его прирост составил 4,4%, а в 2005 г. даже упал до отрицательной величины в -3,5%. Наиболее остро последствия снижения темпов роста американской экономики проявились для Республики Корея в 2008 г. В то же время, благодаря диверсификации поставок в развивающиеся страны совокупный вывоз из Республики Корея должен был сохранить тенденцию роста, даже несмотря на неблагоприятные тенденции на американском рынке. В целом за последние 5 лет зависимость экономики Республики Корея от экономики США заметно снизилась. Если в 1995 г. США являлись крупнейшим покупателем товаров РК, и на их долю приходилось 19,5%² экспорта РК, то к 2007 г. этот показатель снизился до 12%, и они уступили свое место Китаю. В то же время, если рецессия в США окажет серьезное влияние на экономические процессы в Китае, и его интерес к товарам РК снизится, тенденции в динамике экспорта Республики Корея могут приобрести обратную динамику.

Кроме того, на динамику внешней торговли Республики Корея заметное влияние оказывало укрепление национальной валюты (воны), умеренный рост на мировом рынке спроса на средства информатики и высокие цены на нефть.

¹ Информация Банка Кореи о динамике экономического развития РК.

² Рассчитано по данным ООН.

Динамика географической структуры импорта Республики Корея

Страна	1995		2000		2005		2007	
	млн долл.	%						
Всего	135 112	100	160 479	100	261 235	100	356 841	100
КНР	7400	5,5	12 798	8,0	38 648	14,8	63 025	17,7
США	30 418	22,5	29 285	18,2	30 787	11,8	37 392	10,5
Япония	32 604	24,1	31 826	19,8	48 403	18,5	56 250	15,8
Саудовская Аравия	5432	4,0	9641	6,0	16 105	6,2	21 163	5,9
Германия	6583	4,9	4624	2,9	9772	3,7	13 534	3,8
Австралия	4897	3,6	5958	3,7	9858	3,8	13 232	3,7
ОАЭ	1558	1,2	4702	2,9	10 018	3,8	12 655	3,5
Индонезия	3325	2,5	5286	3,3	8184	3,1	9113	2,6
Кувейт	1068	0,8	2715	1,7	5976	2,3	8746	2,5
Катар	231	0,2	2292	1,4	5599	2,1	8453	2,4
Прочие	41 596	30,8	51 352	32,0	77 885	30,0	113 278	31,7

Источник: База данных ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

В импорте Республики Корея наиболее значительную часть составляют нефть и нефтепродукты (27% в 2007 г.), а также детали бытовой техники и электроники (16,5%). Заметное место также принадлежит промышленному оборудованию (10,9%), железу и стали (6,5%), оптическому, фото- и кино-, а также медицинскому оборудованию (3,4%)¹. По основным общим позициям структура импорта практически повторяет структуру экспорта. Это связано с промежуточным, сборочным характером значительной части расположенных в Республике Корея производств.

Основными поставщиками Республики Корея традиционно являются Китай (17,7%), Япония (15,8%), а также США (10,5%). За ними следуют Саудовская Аравия (5,9%) и Германия (3,8%)². В динамике структуры импорта в последние годы также наблюдалась тенденция постепенного повышения доли КНР и снижения удельного веса США. Одновременно с этим обращает на себя внимание и рост доли государств Ближнего Востока. Это, естественно, связано с повышением значения сырой нефти в качестве одного из важнейших импортных товаров для Республики Корея.

В последние годы прирост импорта начал превышать прирост экспорта (рис. 2.20). Как результат, сокращается положительное сальдо торгового баланса. Если еще в 2004 г. оно составляло 29,38 млрд долл., то к концу 2007 г. этот показатель упал до 14,64 млрд долл. По итогам 2005г. сальдо внешнеторгового баланса снизилось по сравнению с предыдущим годом на 61,1%, с 2006 по 2007 гг. – на 2% (рис. 2.21). В основном этот процесс также обусловлено ростом цен на нефть и другое сырье. Одновременно с этим, рост благосостояния населения страны стал причиной резкого увеличения количества туристических поездок за рубеж, а также выездов в другие страны с целью получения образования. Связанный с этим растущий дефицит в торговле услугами в 2004–2006 гг. вырос в два раза и достиг 18,8 млрд долл. Это, в свою очередь, также ведет к снижению размера сальдо внешней торговли. Снижение конкурентоспособности компаний Республики Корея, предоставляющих услуги, обусловлено рядом факторов. В некоторых отраслях данной сферы наблюдается снижение производительности труда, в частности из-за укрепления позиций в ней государственного сектора, а также вследствие ограничений на деятельность иностранных провайдеров услуг, ведущих к ослаблению конкуренции.

¹ Данные ООН.

² Данные ООН.

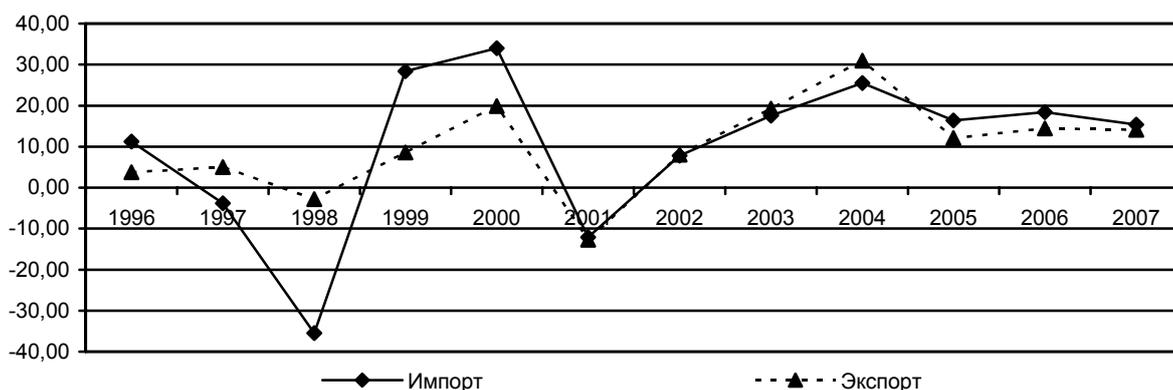


Рис. 2.20. Динамика прироста импорта и экспорта Республики Корея, %

Источник: рассчитано по данным ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

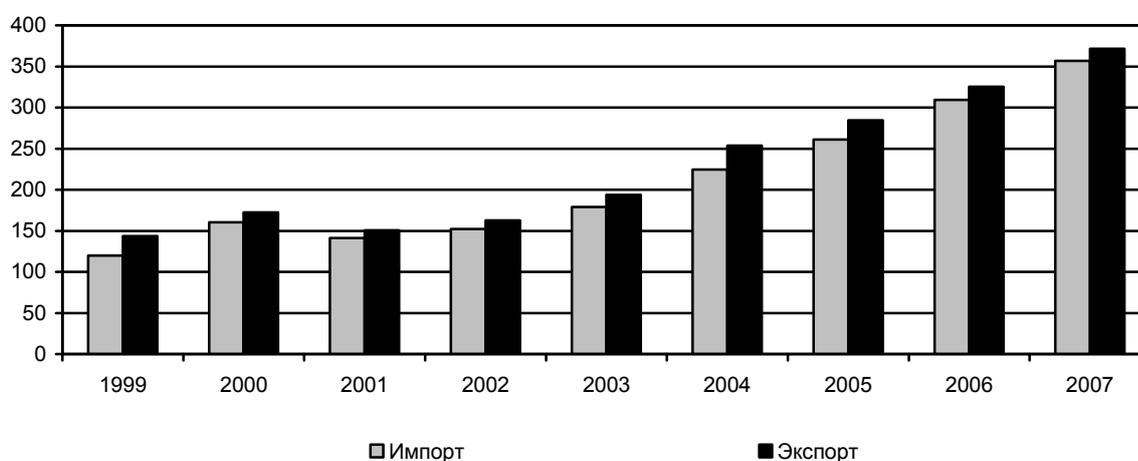


Рис. 2.21. Динамика экспорта и импорта Республики Корея, млрд долл. США

Источник: База данных ООН. <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

В течение 2006–2007 гг. в основе расширения экспорта Республики Корея лежали в основном факторы, стабильность которых вызывала у исследователей определенные сомнения. В первую очередь, объем экспортных поставок в значительной степени зависел от колебаний внешнего спроса на товары РК за рубежом. Снижение роста экономики США и мировой экономики в целом вероятнее всего вызовет падение спроса на корейские товары. Кроме того, стоимостной рост южнокорейского экспорта во многом обеспечивался ростом мировых цен на нефть. Нефтехимическая продукция, также дорожающая вслед за нефтью, составляет значительную часть экспорта страны. Только за первое полугодие 2006 г. прирост поставок этого вида продукции за рубеж составил 2,1 млрд долл., что, в свою очередь, обеспечило 11% прироста объема экспорта за этот период¹. Таким образом, динамика корейского экспорта в значительной степени зависит от изменений цен на нефть, и в случае их стабилизации прирост экспорта должен замедлиться.

Другой проблемой является то, что, хотя рост экспорта продолжается, снижается прибыльность экспортных операций. Одна из причин этого – укрепление в последние годы курса воны, в особенности, по отношению к доллару. Доходность экспорта продукции многих отраслей Республики Корея начала снижаться еще в 2004 г. По некоторым расчетам, при курсе 960 вон за доллар маржа прибыли многих предприятий может снизиться до нуля или принять отрицательное значение. Хотя для Республики Корея ситуация, когда многие экспортные кор-

¹ Республика Корея – неблагоприятные тенденции в экспортной сфере // БИКИ. 2007. № 8. 23 янв.

порации отказываются от получения прибыли ради расширения своей рыночной доли, не нова, в складывающихся условиях стимул к развитию экспорта снижается, и такая ситуация может иметь крайне негативные последствия для экономики.

Отрицательное влияние указанных факторов уже начало проявляться в сфере деятельности малых и средних экспортных предприятий. Объем экспортируемой ими продукции на протяжении последних лет постоянно снижается. Так, в 2006 г. число малых и средних предприятий, экспортирующих продукцию на сумму более 10 млн долл. в год, сократилась на 1616 единиц по сравнению с 2005 г.¹ Продолжает сокращаться и доля продукции малого и среднего бизнеса в общем объеме экспорта Республики Корея.

Большие надежды в плане стабилизации экспортного спроса и, тем самым, снижения негативного влияния указанных факторов в Республике Корея возлагают на политику заключения Соглашений о свободной торговле со странами, являющимися ее традиционными внешнеторговыми партнерами. Несмотря на то, что руководство страны никогда не сомневалось в эффективности влияния Соглашений о свободной торговле на рост экспорта и занималось оценкой потенциальных эффектов заключения таких соглашений с разными странами, начиная еще с 1980-х гг., активности в их подписании до определенного времени оно не проявляло. Причина в опасениях проблем, которые может вызвать избыточное открытие внутреннего рынка. Тем не менее, после азиатского финансового кризиса 1997–1998 гг. правительство Республики Корея начало всерьез рассматривать возможность подписания таких соглашений со своими торговыми партнерами. Первое Соглашение о свободной торговле было подписано с Чили в конце 2002 г. С тех пор Республика Корея осторожно расширяла практику подписания подобных соглашений с мелкими и средними торговыми партнерами. В последние годы, стремясь приспособиться к меняющимся условиям международной торговли и решить возникающие перед ее экономикой проблемы, Республика Корея еще активнее выступает за подписание Соглашений о свободной торговле со своими более значимыми торговыми партнерами². Так, ожидается, что в перспективе позиции стран, подписавших с Республикой Корея Соглашения о свободной торговле, в структуре ее внешнеторговых связей укрепятся. На сегодняшний момент уже заключены соглашения с Чили, Сингапуром и ЕАСТ. Ведутся переговоры или подготовка к ним с Мексикой, странами «Mercosur», АСЕАН, Китаем, Индией, Израилем. Ориентация на заключение подобных соглашений отчасти связана с необходимостью осуществления более активных шагов во внешнеторговой сфере в условиях внешнеторговой и общеэкономической экспансии КНР. В 2007 году Соглашение было подписано с США. В настоящее время ведутся переговоры о достижении аналогичных договоренностей с Японией, однако их ход пока осложняется рядом проблем экономического и политического характера.

Большое политическое значение как для ситуации в СВА, так и для всего мира имеет налаживание торгово-экономического сотрудничества Республики Корея с КНДР. Объем двусторонней торговли в 2006 г. составил 1,35 млрд долл., что на 27,8% превышает аналогичный показатель предыдущего года. Однако в эту сумму среди прочего включены масштабные поставки гуманитарной помощи, а также товарные потоки в рамках реализации межкорейских проектов сотрудничества. По официальным данным Республики Корея, на коммерческой основе осуществляется не более 60% ее торговли с КНДР. По контрактам в КНДР выполняются отдельные производственные операции. Для КНДР Республика Корея является вторым по значимости внешнеторговым партнером.

Среди основных проектов в экономической сфере, осуществляемых совместными усилиями двух государств полуострова, выделяется развитие свободной экономической зоны «Кэсон». Власти Республики Корея планируют увеличить свое участие в данном проекте после достижения прогресса на переговорах с КНДР по вопросу ее ядерной программы. Кроме того, с 1990-х гг. реализуется план развития туризма, предусматривающий поездки граждан Республики Корея в горы Кымгансан (Алмазные горы). В рамках данного проекта КНДР посетило более 1 млн граждан РК. Также важной инициативой является расширение сотрудничества в инфраструктурной сфере, предусматривающее развитие межкорейских и международных железнодорожных и автомобильных перевозок через демилитаризованную зону. Пока

¹ Республика Корея – неблагоприятные тенденции в экспортной сфере.

² Wang Seok-Dong The Korean Economy (Book Review) // The Journal of the Korean Economy. 2005. Vol. 6. № 1. P. 127–128.

осуществляется только автомобильное сообщение для доставки туристов из Республики Корея в горы Кымгансан и транспортировки грузов в промышленную зону «Кэсон».

2.2. Иностранные инвестиции

Важнейшим фактором успешного экономического развития НИС традиционно является опора на иностранные инвестиции. В настоящее время их значение не снижается, более того НИС приходится конкурировать за иностранные инвестиции с Китаем, а также другими азиатскими государствами. Кроме того, в течение последнего десятилетия НИС сами превратились в серьезных инвесторов, значительно увеличив объемы и расширив географию своих вложений за рубеж.

Ключевая роль отводится иностранным вливаниям в инвестиционной политике Гонконга. В районе существуют крайне незначительные ограничения на привлечение иностранных инвестиций, перемещение доходов и капиталов, что обеспечивает свободное движение средств¹. По данным Департамента по стимулированию инвестиций при администрации ОАР Сянган, в первом полугодии 2006 г. было зафиксировано 156 проектов с участием иностранного капитала (на 8,3% больше, чем в предыдущем году), общая сумма капиталовложений в которые составила более 6,8 млрд гонконгских долл. Они создали для жителей Гонконга 4200 новых рабочих мест. 13,5% проектов были реализованы предприятиями внутренних районов Китая. Большинство же инвестиций осуществлено предприятиями Азиатско-Тихоокеанского региона, Европы и Северной Америки².

В 2006 г. гонконгской экономикой было привлечено прямых иностранных инвестиций на 45,1 млрд долл. (на 34,2% больше, чем в 2005 г. и в 3 раза больше, чем в 1998 г.). Наиболее значительные суммы в 2006 г. поступили в Гонконг из внутренних районов КНР (14 млрд долл. США или более 30% от общего объема ПИИ) и из Британских Виргинских островов (10,1 млрд долл. США или 22% от общего объема ПИИ). По итогам 2006 г. лидирующие позиции по накопленным прямым иностранным инвестициям в Гонконг также занимают внутренние районы КНР (260,6 млрд долл. США) и Британские Виргинские острова (251,1 млрд долл. США). Их доля в накопленных ПИИ Гонконга составляет около 70% (табл. 2.19).

Таблица 2.19

Географическая структура прямых иностранных инвестиций, привлеченных в экономику Гонконга

Главные страны/территории инвесторы в экономику Гонконга	Накопленные ПИИ, млрд долл.			Полученные ПИИ в год, млрд долл.		
	1998	2005	2006	1998	2005	2006
Все страны/территории	225,1	521,6	743,1	14,8	33,6	45,1
КНР	27,6	163,5	260,6	2,6	9,4	14,0
Британские Виргинские острова	70,1	163,4	251,1	3,9	6,0	10,1
Нидерланды	16,1	42,1	50,3	1,7	2,2	3,6
Бермудские острова	26,1	34,9	45,1	2,7	4,6	3,1
США	14,9	26,5	35,8	0,9	-3,8	6,6
Япония	14,0	16,9	19,5	0,1	1,8	2,3
Великобритания	19,8	11,4	13,6	1,1	1,8	2,0
Каймановы острова	11,1	8,6	13,0	0,7	1,5	2,4
Сингапур	5,6	10,8	11,0	0,0	1,4	1,0
Тайвань	1,2	3,9	4,3	0,1	0,5	1,1
Прочие страны/территории	18,7	39,6	38,7	1,0	8,2	-1,2

Источник: Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

¹ Гонконг – экономические ворота Китая.

² Xinhua. 12.07.2006.

Значительная часть прямых иностранных инвестиций поступает в Сянган из оффшорных зон. Следует отметить, что инвестиции, поступающие из Британских Виргинских, Бермудских и Каймановых островов, суммарно составлявшие в 2006 г. 42% накопленных и 35% текущих ПИИ в Гонконг, как правило, принадлежат компаниям из США, Западной Европы, Тайваня и КНР, а также международным компаниям. В целях повышения привлекательности для иностранных инвесторов, правительство Гонконга намерено снизить в ближайшее время ставку налога на прибыль с 17,5% до 12,5%. Хотя уровень корпоративного налога здесь и так самый низкий в мире, такое снижение сделает Гонконг еще более привлекательным по сравнению со своими региональными (непосредственными) конкурентами, такими как, например, Сингапур, где корпоративный налог составляет 20%, и Республика Корея со ставкой 27,5%¹.

Предпринимательские круги Гонконга также используют оффшорные зоны с целью расширения своих инвестиций в различные страны мира (табл. 2.20). В 2006 г. по накопленным ПИИ из Гонконга, также как и в 1998 г. по-прежнему лидировали Британские Виргинские острова, на которые приходится около половины внешних прямых капиталовложений. По текущим ПИИ ситуация иная: в 2005–2006 гг. происходит массивный вывоз капитала во внутренние районы КНР (чуть менее половины общего объема ПИИ), также следует отметить довольно быстрые темпы роста гонконгских инвестиций в Индию. Это указывает на то, что компании Гонконга перебазируют часть своих производственных мощностей в страны и регионы, характеризующиеся меньшими издержками производства. Гонконг остается основным источником капиталовложений во внутренние районы Китая. Перенос производственных мощностей его обрабатывающей промышленности в соседние провинции КНР, прежде всего в Гуандун, начался еще в 1980-е гг.

Таблица 2.20

Географическая структура стран-реципиентов прямых инвестиций из Гонконга

Главные страны/территории – реципиенты инвестиций из Гонконга	Накопленные инвестиции, млрд долл.			Инвестиции в год, млрд долл.		
	1998	2005	2006	1998	2005	2006
Все страны/территории	223,8	469,8	677,7	16,99	27,19	44,98
Британские Виргинские острова	93,0	206,9	317,7	7,41	2,33	10,04
КНР	70,7	190,0	272,6	6,98	16,75	21,45
Бермудские острова	11,9	16,2	17,7	0,30	1,61	-0,64
Великобритания	7,3	7,7	8,0	0,49	0,63	-0,03
Япония	1,0	3,8	7,8	-0,10	-1,18	4,47
Каймановы острова	12,6	3,2	5,3	1,08	1,90	1,02
Индия	–	0,9	4,8	–	0,10	3,72
Тайвань	1,2	3,0	4,5	0,31	0,33	0,82
Сингапур	2,0	5,1	4,3	-1,08	0,77	0,27
США	2,6	3,4	3,7	0,18	0,12	0,40
Прочие страны/территории	21,5	29,7	31,4	1,41	3,83	3,45

Источник: Hong Kong Statistics. http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.

К концу 2006 г. в провинции Гуандун было зарегистрировано 92,5 тыс. предприятий с участием гонконгского капитала, а объем прямых инвестиций из Гонконга достиг 112,2 млрд долл. США (более 60% всего объема ПИИ). В провинции Фуцзянь соответствующие показа-

¹ Налог на товары и услуги может снизить налог на прибыль в Гонконге. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=3760>.

тели составляют 30 млрд долл. и 50%¹. В 2006 г. доля ПИИ из Гонконга в общем объеме ПИИ КНР составила 32%, что на 2% больше, чем в 2005 г.²

Сингапур также отличается незначительными ограничениями на иностранные инвестиции, перемещение доходов и капиталов. Иностранные инвесторы получают здесь специальные льготы: беспроцентный перевод прибылей и репатриация капиталов, гарантии капиталовложений, освобождение от налога на процент по банковским вкладам для иностранных подданных, временно проживающих в стране, освобождение от двойного налогообложения.

Тем не менее, в последние годы статистика свидетельствует о снижении инвестиционной привлекательности Сингапура. Так, в 2006 г. в его экономику было привлечено прямых иностранных инвестиций на 11,8 млрд долл. США (менее половины показателя 2005 г. и на 2,2 млрд долл. меньше, чем в 2000 г.). Наиболее крупные суммы в 2006 г. были привлечены в Сингапур из Швейцарии (2,5 млрд долл. США или 21,4% общего объема ПИИ), а также Норвегии (1,2 млрд долл. США или 10,3% общего объема ПИИ) и Великобритании (1,1 млрд долл. США или около 10% общего объема ПИИ). По итогам 2006 г. лидирующие позиции в объеме накопленных прямых иностранных инвестиций в Сингапур занимали Великобритания (33,1 млрд долл.), а также США (29,0 млрд долл.), Япония (27,7 млрд долл.), Нидерланды (21,7 млрд долл.) и Швейцария (16,3 млрд долл.). Их доля в накопленных ПИИ Сингапура составила около 60% (табл. 2.21).

Таблица 2.21

Географическая структура прямых иностранных инвестиций в экономику Сингапура

Главные страны/территории – инвесторы в экономику Сингапура	Накопленные ПИИ, млрд долл. США			Полученные ПИИ в год, млрд долл. США		
	2000	2005	2006	2000	2005	2006
Всего	113,1	196,5	217,7	14,0	24,7	11,8
Великобритания	5,2	30,6	33,1	-1,7	3,4	1,1
США	18,5	27,2	29,0	4,1	0,1	0,5
Япония	16,9	26,7	27,7	0,3	4,2	-0,3
Нидерланды	16,9	20,2	21,7	3,6	0,8	0,5
Швейцария	9,3	13,1	16,3	0,2	3,2	2,5
Норвегия	0,0	4,8	6,3	0,0	1,1	1,2
Малайзия	3,2	5,0	5,4	-0,5	1,9	0,3
Германия	2,5	4,9	5,2	1,1	0,5	0,1
Тайвань	2,0	4,3	4,8	0,2	0,9	0,3
Франция	2,9	3,7	4,2	0,7	0,3	0,3
Гонконг, КНР	3,6	3,0	4,0	0,8	0,2	0,9
Австралия	1,9	1,7	1,6	0,1	0,1	-0,2
Канада	1,8	1,5	1,6	-0,6	-0,2	0,0
Республика Корея	0,2	0,8	1,0	-0,1	0,2	0,2
Индия	0,2	0,8	1,0	0,0	0,5	0,2
КНР	0,5	0,5	1,0	0,0	0,3	0,5
Прочие страны/территории	27,6	47,7	53,8	5,7	7,2	3,9

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

¹ Активизируются торгово-экономические связи между внутренними районами Китая и Сянганом. <http://russian.people.com.cn/31518/5865862.html>.

² China Statistical Yearbook, 2006 / National Bureau of Statistics of China. 2006.

Основными направлениями вложения иностранного капитала, являются электроника, нефтеперерабатывающая, нефтехимическая и химическая промышленность. Значительная часть инвестиций идет на расширение производственных мощностей, диверсификацию и повышение технологического уровня уже действующих предприятий.

В последние годы из реципиента инвестиций Сингапур превратился в активного инвестиционного донора. В этом направлении политика Сингапура строится на основе принятой правительством в 1997 г. программы «регионализации Сингапура», основная идея которой заключается в обеспечении выживаемости и конкурентоспособности национальной экономики за счет создания за пределами страны крупных индустриальных технополисов – «экономических островов», призванных, помимо прочего, в случае кризисных обстоятельств поддерживать сингапурскую экономику на плаву.

Географическая структура реципиентов ПИИ из Сингапура обширна, однако в отличие от Гонконга, сингапурские предприниматели в значительно меньшей степени используют оффшорные зоны для дальнейшего инвестирования в различные страны мира (табл. 2.22). Возможно, это объясняется тем, что Сингапур сам является оффшорной зоной.

Таблица 2.22

Географическая структура стран-реципиентов прямых иностранных инвестиций из Сингапура

Главные страны/территории инвесторы в экономику Сингапура	Накопленные ПИИ, млрд долл. США			Полученные ПИИ в год, млрд долл. США		
	2000	2005	2006	2000	2005	2006
Всего	57,0	118,4	132,4	3,2	8,7	8,4
КНР	9,1	15,8	17,3	0,8	2,5	0,7
Малайзия	5,7	9,8	10,3	0,7	0,9	0,0
Великобритания	2,8	4,3	9,8	0,9	-0,1	5,4
Индонезия	3,2	8,5	9,6	0,0	1,3	0,6
Гонконг, КНР	4,9	9,1	8,8	-1,1	1,9	-0,7
Таиланд	2,0	5,0	7,2	0,1	0,7	2,0
Австралия	1,4	5,9	6,1	0,0	-0,8	0,0
США	3,6	5,9	5,4	1,2	0,0	-0,8
Тайвань	2,1	2,7	3,1	0,9	0,4	0,3
Филиппины	1,5	2,0	2,2	0,2	0,1	0,2
Республика Корея	1,4	1,9	2,0	0,4	0,2	0,0
Индия	0,5	1,2	1,8	0,1	0,4	0,6
Япония	0,6	1,5	1,4	0,0	0,2	-0,2
Вьетнам	0,6	1,0	1,0	0,0	0,1	0,0
Новая Зеландия	0,5	0,8	0,8	0,2	0,0	0,0
Нидерланды	0,7	0,7	0,7	-0,6	0,1	0,0
Прочие страны/территории	16,4	42,3	44,8	-0,4	0,7	0,6

Источники: Singapore Economy. <http://www.adb.org/statistics>; Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. <http://www.singstat.gov.sg>; National Income and Balance of Payments. <http://www.singstat.gov.sg>.

В 2006 г. по накопленным ПИИ из Сингапура, как и в 2000 г., лидирует КНР, на которую приходится 13% внешних прямых капиталовложений (вместе с Гонконгом – 20%). Затем следуют Малайзия (7,8%), Великобритания (7,4%) и Индонезия (7,2%). По текущим ПИИ ситуация иная: в 2006 г. значительные инвестиции были направлены в экономику Великобритании (около 65% общего объема ПИИ), также следует отметить довольно быстрые темпы роста гонконгских инвестиций в Таиланд и в Индию. Вместе с тем, в 2006 г. ПИИ Сингапура за ру-

беж сократились по сравнению с 2005 г. на 3,4%. Это, возможно, указывает на то, что сингапурские компании в этот период больше инвестировали в национальную экономику, чем занимались перемещением своих производственных мощностей в другие страны и регионы.

Во время азиатского бума начала 1990-х гг. правительство Сингапура реализовывало курс на создание цепочки «мини-сингапуров» в остро нуждающихся в инвестициях государствах – от Китая до Индии. Самый крупный «клон» Сингапура – Сучжоу (КНР) сильно пострадал от конкуренции китайских фирм, созданных в непосредственной близости от этого промышленного центра. Сингапур, тем не менее, продолжал создавать цепочку промышленных парков в Азии, хотя и более осторожно, чем прежде. В частности, были основаны парк на Филиппинах и несколько подобных центров в Индии. В настоящее время особый интерес проявляется к острову Бинтан, принадлежащему Индонезии, который находится на сравнительно небольшом расстоянии от Сингапура. Сингапурские фирмы уже построили на острове пользующиеся популярностью курорты и несколько фабрик. Согласно планам сингапурских экономистов, значительная часть Бинтана должна быть превращена в огромный промышленный парк, который станет своеобразной копией Сингапура. Индонезия крайне заинтересована в привлечении иностранных промышленных инвестиций, видя в них средство решения одной из острейших проблем – безработицы.

Согласно данным UNCTAD¹, в 2006 г. в экономику Тайваня было привлечено прямых иностранных инвестиций на 7,42 млрд долл. США, что в 4,6 раза больше, чем в 2005 г., и в 16 раз больше, чем в 2003 г. Объем тайваньских прямых инвестиций, вложенных в зарубежные страны вплоть до 2006 г. был выше объема привлеченных ПИИ. В 2006 г., прирост прямых капиталовложений Тайваня за рубеж составил 23% (7,40 млрд долл. США), и эти показатели практически сравнялись (рис. 2.22).

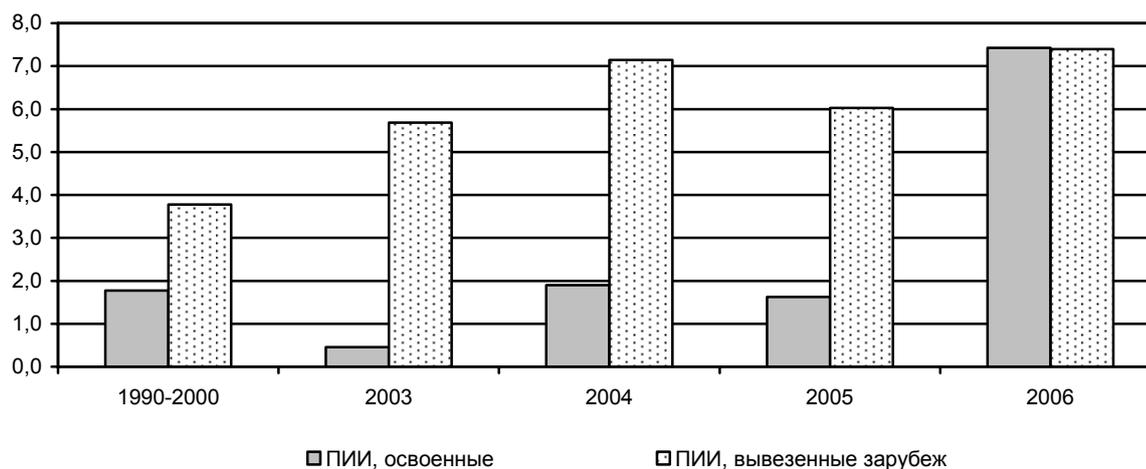


Рис. 2.22. Динамика прямых иностранных инвестиций Тайваня, млрд долл. США

Источники: UNCTAD. World Investment report 2007. <http://www.unctad.org/fdistatistics>.

Реагируя на процессы экономической либерализации в КНР, тайваньское правительство, сняло в 2001 г. многие ограничения на инвестиционную деятельность тайваньских предприятий в Китае. Сегодня тайваньский частный сектор является здесь крупнейшим инвестором, в КНР живут и работают около миллиона граждан Тайваня². В 2005 г. тайваньские компании инвестировали 10,3 млрд долл. США в создание новых предприятий в Китае, из этой суммы к концу года было освоено 2,15 млрд долл. США. Суммарный приток тайваньских инвестиций в КНР составил 93,4 млрд долл. США, увеличившись в 2005 г. на 13%. Развертывание производства в КНР дало возможность тайваньским производителям значительно снизить отпускные цены на свою продукцию (благодаря более низким расходам на заработную плату и эко-

¹ Статистика по прямым иностранным инвестициям Тайваня помимо UNCTAD государственными органами Тайваня (http://investintaiwan.nat.gov.tw/en/env/stats/fdi_year.html), однако, она довольно сильно отличается от международной.

² Экономика Тайваня.

номии на покупке компонентов), а также прочнее обосноваться на рынке Китая, емкость которого быстро расширяется.

За последние 3–4 года общий объем аккумулированных в банках КНР средств, принадлежащих предприятиям с участием тайваньских инвестиций превысил 700 млрд юаней (около 98,6 млрд долл. США). Соответствующие ведомства материковой части страны готовы и дальше принимать меры, направленные на улучшение инвестиционного климата для предприятий с участием тайваньского капитала в целях создания более благоприятных условий для их хозяйственной деятельности в КНР¹.

Согласно действующему законодательству Тайваня, вложения тайваньских фирм в континентальном Китае не могут превышать 40% «чистой» стоимости компании (суммарные активы за вычетом всех обязательств). Указанное ограничение, введенное в 1997 г. вместо полного запрета на инвестиции в КНР, серьезно сдерживало развитие корпоративного сектора тайваньской экономики. Вместе с тем, приоритет, который предприниматели острова в массовом порядке отдают Китаю, давно уже вызывает у тайваньских властей серьезные опасения относительно роста экономической зависимости от Пекина. В Тайбэе считают, что Китай в настоящее время реализует политику: «использовать бизнес, чтобы взять Тайвань в кольцо»². Вместе с тем, 40%-й лимит на инвестирование в Китай фактически уже не соблюдается. Так, согласно данным о географической структуре тайваньских инвестиций, на втором месте после КНР находятся оффшорные Каймановы острова. Очевидно, что львиная доля выведенных через оффшоры средств в конечном счете также оказывается в Китае. Подобные оффшорные зоны используются предпринимателями для обхода указанного ограничения на объем инвестиций в Китай.

Продолжая борьбу с ростом экономической зависимости от КНР с 2006 г. Тайвань ужесточил процедуру выдачи разрешений на осуществление в Китае инвестиционных проектов стоимостью более 20 млн долл. США, а также проектов, связанных с передачей современных технологий. В рамках новой политики, фирмы, планирующие крупные вложения в экономику Китая или передающие ему современные технологии, должны увеличить свои инвестиции на Тайване пропорционально капиталовложениям, сделанным в КНР, и четко обосновать необходимость любой передачи технологий. Инвесторам придется также подписать соглашение с правительством, которое обеспечит правомочность проведения инспекций с целью определения соответствия их операций в КНР тайваньским правилам и нормам.

Главным вызовом для тайваньской экономики в ближайшие годы является построение отношений с КНР. Малый и средний бизнес Тайваня, который не столь сильно, как крупные компании, завязан на инвестиции в материковый Китай, считается главным противником создания прочных торгово-экономических связей с КНР, которые уже стоили острову десятков тысяч рабочих мест. В отличие от Тайваня, Китай готов идти на большие уступки, открывая свою экономику для тайваньского бизнеса. Так, по результатам Третьего торгово-экономического и культурного форума берегов Тайваньского пролива представители министерств образования, общественной безопасности, кадров, путей сообщения, Главного управления гражданской авиации и Государственного управления по делам туризма КНР объявили о 13 мерах, способствующих дальнейшему обмену, контактам и сотрудничеству между берегами Тайваньского пролива, среди которых значатся: поощрение тайваньских инвестиций в строительство и хозяйственную деятельность портов и автодорог континентального Китая; разрешение тайваньским транспортным предприятиям напрямую открывать в КНР филиалы компаний, занимающихся контейнерными перевозками, а также водными и автодорожными перевозками³.

¹ Общий объем аккумулированных основными банками континентальной части Китая средств для предприятий с участием тайваньских инвестиций превысил 700 млрд юаней. http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-02/28/content_586272.htm.

² По обе стороны Тайваньского пролива: модель взаимоотношений. <http://www.fondsk.ru/print.php?id=456>.

³ Континентальная часть Китая объявила 13 мер содействия обмену и сотрудничеству между берегами Тайваньского пролива. http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2007-04/30/content_422766.htm.

В ходе выборов 2008 г. главой Тайваня стал сторонник партии Гоминьдан, в пакете реформ которого содержатся следующие позиции: установление прямого сообщения между островом и материком (так называемые три вида прямого сообщения – пассажирское, грузовое и почтовое); отмена ограничений на размер тайваньских инвестиций в экономику КНР; открытие острова для китайских туристов (до трех тысяч человек каждый день); разрешение предпринимателям из КНР инвестировать в экономику Тайваня. Возможно, последнее обстоятельство будет оказывать серьезное влияние на развитие экономики Тайваня в ближайшее десятилетие.

Средний тайваньский рабочий сегодня получает в пять-шесть раз больше китайского и в десять – вьетнамского, что объективно способствует дальнейшему переносу трудоемких производств с территории Тайваня за рубеж. При этом тайваньские власти по-прежнему говорят об опасности чрезмерной концентрации тайваньских инвестиций в Китае и, в качестве альтернативы, в настоящее время рассматривают также Вьетнам и Индию. В частности, под эгидой министерства экономики Тайваня организуются поездки тайваньских бизнесменов в страны Юго-Восточной Азии для поиска альтернативных направлений инвестирования, что дает определенные плоды. Так, во Вьетнаме Тайвань в 2007 г. вышел на первое место среди всех иностранных инвесторов. Один из лидеров тайваньской IT-отрасли, компания «Foxconn», в конце августа 2007 г. открыла во Вьетнаме два завода и планирует в будущем полностью перенести сюда производство из КНР, где заняты 300 тыс. человек. Общая стоимость проекта оценивается в 5 млрд долл. США. Компания «Asustek Computer» также планирует перенести значительную часть своего производства из Китая во Вьетнам в связи с введением в 2008 г. изменений в трудовом законодательстве КНР. Правительство Вьетнама пообещало компании обеспечить льготные условия. В результате в этой стране может появиться ее филиал, выпускающий компоненты для компьютеров («Pegatron Technology»). Если операция по смене места производства окажется успешной, вполне вероятно, что по этому пути пойдут и другие тайваньские производители персональных компьютеров.

Экономическое сотрудничество Тайваня с Индией развивается менее динамично: объем тайваньских инвестиций здесь пока не превышает 200 млн долл. США, а объем торговли по результатам 2005 г. – 2 млрд долл., однако Тайбэй исполнен решимости вывести связи с Индией на новый уровень. Об этом свидетельствует создание в феврале 2005 г. Совета по тайваньско-индийскому сотрудничеству¹.

На современном этапе для Тайваня существуют весьма благоприятные перспективы для налаживания торгового и инвестиционного сотрудничества и с ближневосточными странами, где реализуются инфраструктурные и промышленные проекты с целью диверсификации структуры национальной экономики. Тайвань добивается участия в нефтехимических, инфраструктурных, телекоммуникационных, строительных, коммунальных и образовательных проектах. Значительную поддержку таким планам должно оказать создание фонда «Taiwan International Development Corp.» в размере 61,5 млн долл., рассчитанного на оказание содействия реализации тайваньских проектов на Ближнем Востоке. Национальный фонд развития, функционирующий в рамках высшего административного органа – Исполнительного юаня – внесет в формирующийся фонд 24,6 млн долл. США. Остальные средства планируется получить из частных источников.

Еще одной крупной инициативой тайваньских властей стал план, разработанный министерством экономики и предусматривающий возвращение на остров тайваньских предпринимателей, обосновавшихся за его пределами. В результате ожидается, что дополнительные поступления капитала в тайваньскую экономику составят более 329,23 млн долл. США.

К 2006 г. объем накопленных прямых иностранных инвестиций в Тайване составил 50,4 млрд долл. США, а его прямые инвестиции в зарубежные страны – 113,9 млрд долл. США. Это свидетельствует о том, что вывоз капитала остается одним из приоритетов тайваньского бизнеса, а сам Тайвань является крупным инвестиционным донором в регионе (рис. 2.23).

¹ A New Perspective on Taiwan-India Exchanges. http://www.taiwanthinktank.org/ttt/servlet/OpenBlock?Template=Article&lan=en&category_id=44&article_id=642&BlockSet=.

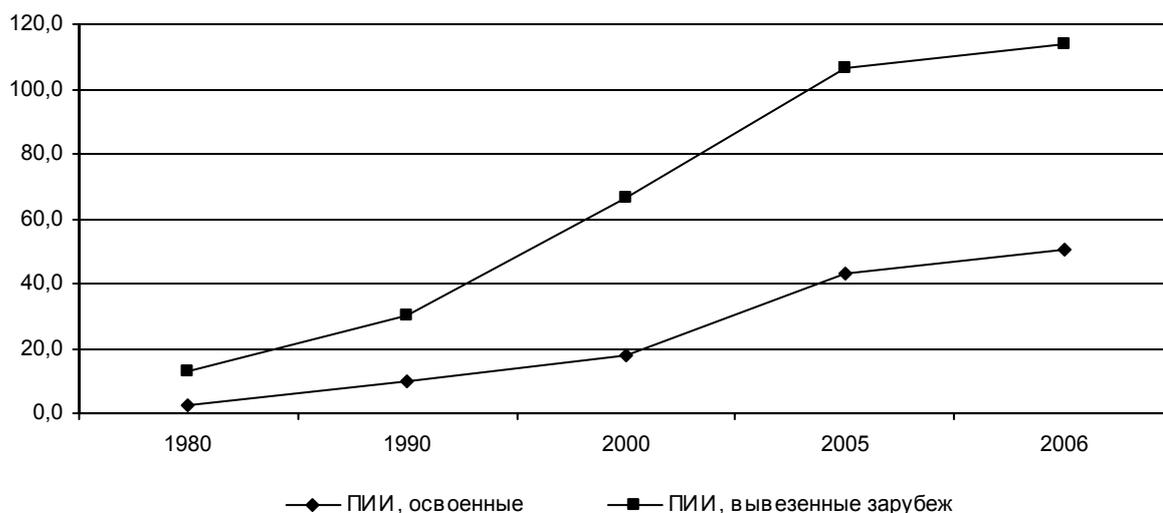


Рис. 2.23. Динамика накопленных прямых иностранных инвестиций Тайваня, млрд долл. США

Источники: UNCTAD. World Investment report 2007. <http://www.unctad.org/fdistatistics>.

С целью переломить данную тенденцию, правительство Тайваня собирается сократить ставку корпоративного налога для привлечения больших объемов инвестиций из-за рубежа, данное снижение должно вступить в силу в 2009 г. Существующая ставка корпоративного налога (25%) может быть снижена до 16,5% или даже ниже, однако это случится не раньше истечения срока действия в Тайване Статута по модернизации промышленности в 2009 г. Данный Статут был провозглашен в 1990 г. «для содействия модернизации промышленности и улучшению экономического развития»¹. После снижения ставки корпоративного налога на Тайване до 16,5%, она станет равна аналогичной ставке в Гонконге, что должно значительно повысить привлекательность Тайваня для инвесторов. Снижение корпоративного налога может быть включено в пакет налоговых реформ, направленных на улучшение условий функционирования национальной экономики и рассматриваемых тайваньским Советом по экономическому планированию и развитию.

Кроме того, со вступлением в силу с января 2006 г. нового Кодекса подоходного налогообложения фактически была учреждена параллельная система налогообложения, не отменявшая налоговые льготы для предприятий, но в значительной степени их компенсировавшая. Она представляет собой систему так называемых минимальных ставок налогов на доходы. Для компаний, чья годовая прибыль превышает 60 тыс. долл. США (2 млн новых тайваньских долларов), установлена ставка корпоративного налога не менее 10%. Для физических лиц с доходом более 180 тыс. долл. США введена минимально допустимая ставка подоходного налога – 20%². После того, как правительство Тайваня решило взимать минимальный альтернативный налог с дохода корпораций, ряд компаний переместили производственные мощности в другие страны. В частности, компания «Corning Inc» пригрозила построить планируемый стеклянный завод вместо Тайваня в Республике Корея, если правительство не обеспечит ей льготы после введения минимального альтернативного налога³.

Активный перенос отечественных производств за рубеж является в последние годы важной характеристикой развития и экономики Республики Корея. Этот процесс стимулируется, в

¹ Тайвань обдумывает сокращение корпоративного налога. <http://www.amondsmith.ru/news-2007.09.-11.1.htm>.

² Мозиас П. Тайвань: итоги экономической политики Чэнь Шуйбяня. С. 94.

³ Компания Corning может построить новый завод в Корее, а не на Тайване. <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=2685>.

первую очередь, ростом расходов на оплату труда. Предприниматели все активнее переводят производство в другие страны и заключают контракты на выполнение отдельных видов работ с иностранными фирмами, базирующимися в странах с дешевой рабочей силой. Республика Корея в настоящее время является одной из крупнейших стран-инвесторов в Азии. Объем инвестиций, направляемых компаниями Республики Корея за рубеж, постоянно растет (рис. 2.24). Особенно динамично данный процесс развивается в последние годы. Так, в 2007 г. объем инвестиций Республики Корея за рубеж вырос на 85,7% по сравнению с 2006 г. и составил 20,35 млрд долл. США, количество инвестиционных проектов превысило 20 тыс. Всего, начиная с 1968 г. объем реально вложенных за рубежом инвестиций составил около 98 млрд долл. Только за первый квартал 2008 г. он составил 5,95 млрд долл.¹

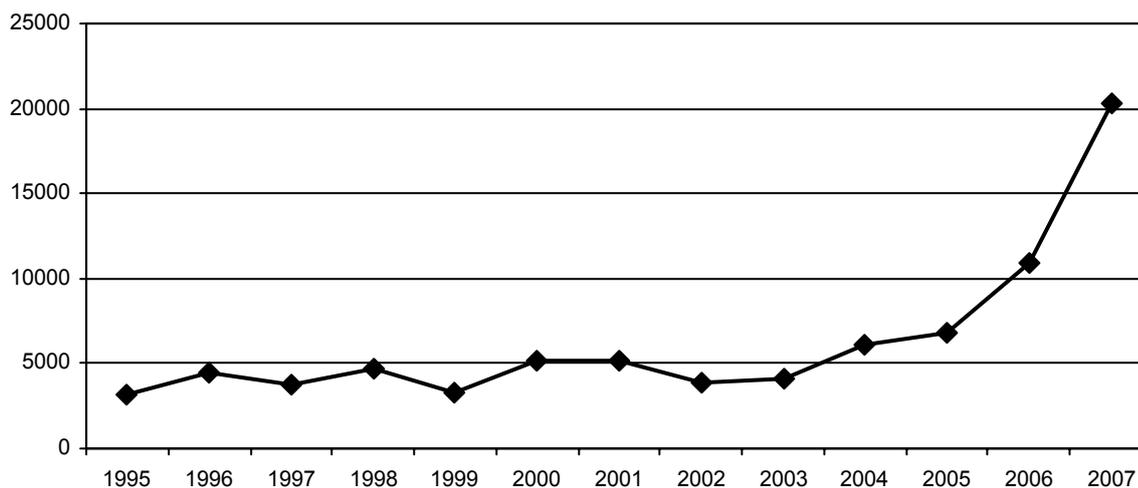


Рис. 2.24. Динамика объема инвестиций Республики Корея за рубеж, млн долл. США

Источник: данные экспортно-импортного банка Кореи. http://www.koreaexim.go.kr/en/fdi/m02/s05_01.jsp.

Выход корпораций Республики Корея на внешние рынки играет немаловажную роль в развитии экономики страны. Так, например, в течение 1996 г. компании РК участвовали в формировании 256 стратегических альянсов. При этом только 82 из них носили национальный характер. Таким образом, около двух третей стратегических альянсов компаний РК включали в себя хотя бы одного иностранного партнера. С 1990-х гг. компании РК создавали стратегические технологические альянсы с иностранными фирмами в основном в ответ на давление, направленное на усиление технологического протекционизма. Показательным примером в этом плане является сотрудничество компании «LG Philips LCD», являющейся совместным предприятием южнокорейской компании «LG Electronics Inc.» и нидерландской «Philips Electronics N. V.» Вместе со своим основным конкурентом, другой компанией «Samsung Electronics» они захватили соответственно 22 и 19,7% мирового рынка жидкокристаллических мониторов в 2004 г.² В течение 2000-х гг. Республика Корея демонстрировала наиболее высокий в США уровень создания международных стратегических альянсов. Таким образом компании Республики Корея стремятся повысить свою конкурентоспособность и активизировать международное промышленное и технологическое сотрудничество, являющееся необходимым фактором ускорения и устойчивости экономического развития. В этом плане наиболее многообещающими для фирм РК, действующих в сфере высоких технологий, являются альянсы с компаниями Японии и Китая.

¹ Данные Экспортно-импортного банка Кореи. http://www.koreaexim.go.kr/en/fdi/m02/s05_01.jsp.

² Gilroy B.M., Lukas E. On the Dynamics of Innovative Strategic Alliances in Korea // The Journal of the Korean Economy. 2006. Vol. 7. № 1. P. 58.

Крупнейшим получателем инвестиций Республики Корея в настоящее время является Китай, с 2002 г. сменивший в этой роли США. По данным за 2007 г. на долю КНР приходится 25,68% инвестиций компаний РК. Доля США, находящихся на втором месте, составляет 16,74%. На третье место в 2007 г. вышел Вьетнам, ему принадлежит 6,24%¹. В целом приоритетным направлением инвестиций Республики Корея являются страны Азии. На их долю приходится более 56% всего объема инвестиций. Кроме Китая и Вьетнама, крупными реципиентами в Азии являются также Гонконг, Малайзия, Камбоджа, Япония, Индонезия и Сингапур. Вторым по приоритетности направлением инвестирования является Северная Америка (около 20%), за ней следуют страны Европейского Союза, среди которых крупнейшими получателями являются Ирландия, Норвегия, Нидерланды и Германия.

В определенные периоды значительная доля инвестиций Республики Корея направлялась в оффшорные зоны, такие как Маршалловы, Бермудские или Каймановы острова. В 2000 г. Бермуды заняли второе, после США, место по количеству полученных инвестиций, приняв 27% их общего объема. В последние же годы свою долю заметно увеличили государства постсоветского пространства, в частности, Казахстан (2,4% всех в 2006 г.), а также страны Восточной Европы, среди которых особо выделяется Чехия. На ее долю в 2007 г. пришлось 2,6% всего объема инвестиций компаний Республики Корея.

Динамика географической структуры инвестиций РК характеризуется определенной цикличностью, проявляющейся в заметном снижении к 2000 г. доли азиатских стран и ее последующим ростом. Аналогичная тенденция наблюдается и в динамике доли европейских государств. Одновременно с этим резко выросла, а затем снова снизилась доля стран Северной и Южной Америки (табл. 2.23).

Таблица 2.23

Динамика распределения инвестиций Республики Корея по регионам

Страны и регионы	1995		2000		2005		2007	
	млн долл.	%						
Всего	3207,5	100	5109,6	100	6791,7	100	20 351,7	100
Азия	1753,0	54,6	1608,8	31,5	4076,0	60,0	10 744,0	52,8
КНР	841,1	26,2	721,5	14,1	2772,2	40,8	5226,1	25,7
Вьетнам	182,9	5,7	70,6	1,4	309,6	4,6	1269,9	6,2
Индонезия	207,7	6,5	95,4	1,9	93,7	1,4	244,8	1,2
Япония	96,2	3,0	94,2	1,8	152,9	2,3	518,2	2,5
Северная Америка	581,2	18,1	1427,0	27,9	1292,0	19,0	3551,8	17,4
США	569,6	17,8	1390,6	27,2	1256,9	18,5	3407,2	16,7
Европа	638,3	19,9	291,0	5,7	642,3	9,5	3954,8	19,4
Нидерланды	163,1	5,1	23,2	0,5	10,6	0,2	269,0	1,3
Германия	90,2	2,8	63,7	1,2	65,3	0,1	394,0	1,9
Центральная и Южная Америка	122,4	3,8	1506,1	29,5	456,4	6,7	1201,5	5,9
Ближний и Средний Восток	31,6	1,0	30,7	0,6	42,6	0,6	147,7	0,7
Африка	41,6	1,3	156,3	3,1	129,4	1,9	238,3	1,2
Океания	39,4	1,2	89,6	1,8	153,1	2,3	513,7	2,5

Источник: рассчитано по данным Экспортно-импортного банка Кореи. http://www.koreaexim.go.kr/en/fdi/m02/s05_01.jsp.

¹ Рассчитано по данным Экспортно-импортного банка Кореи.

Что касается отраслевого распределения инвестиций Республики Корея, то приоритетным направлением стабильно является промышленный сектор. В 2007 г. объем инвестиций в промышленное производство вырос на 39,5% и составил 7615 млн долл. США. Это более 37% общего объема инвестиций за рубеж. Второй по значимости отраслью также традиционно является оптовая и розничная торговля (10%). В 2007 г. объем средств, направленных в данную отрасль, вырос на 63,5% по сравнению с предыдущим годом. Также внимание корпораций привлекает разработка полезных ископаемых за рубежом. В этот вид деятельности вкладывалось 9,9% всех инвестиций (табл. 2.24).

Таблица 2.24

Динамика отраслевой структуры инвестиций Республики Корея за рубеж

Сектор экономики	1995		2000		2005		2007	
	млн долл.	%						
Всего	3207,5	100	5109,6	100	6791,7	100	20351,7	100
Сельское и лесное хозяйство	11,5	0,3	14,8	0,3	27,7	0,4	94,5	0,5
Рыбная промышленность	11,8	0,4	3,3	0,1	2,3	0,0	7,9	0,0
Добыча и полезных ископаемых	77,3	2,4	94,6	1,9	499,9	7,4	2021,0	9,9
Промышленность	2042,1	63,7	1639,0	32,1	3717,1	54,7	7615,9	37,4
Строительство	80,1	2,5	114,7	2,2	178,2	2,6	836,2	4,1
Оптовая и розничная торговля	319,7	10,0	843,9	16,5	973,1	14,3	2036,3	10,0
Гостиничное и ресторанное хозяйство	56,1	1,7	248,0	4,9	202,4	3,0	314,2	1,5
Транспорт	44,2	1,4	36,1	0,7	122,6	1,8	382,4	1,9
Почта и телекоммуникации	296,0	9,2	158,4	3,1	138,8	2,0	137,6	0,7
Финансы и страхование	79,6	2,5	12,6	0,2	145,7	2,1	1192,5	5,9
Недвижимость	148,4	4,6	461,1	9,0	371,6	5,5	1532,2	7,5
Деловые операции	8,0	0,2	1435,5	28,1	168,8	2,5	3403,8	16,7
Образование	0,5	0,0	1,6	0,0	10,0	0,1	52,4	0,3
Здравоохранение и соцобеспечение	0,3	0,0	4,6	0,1	17,5	0,3	21,3	0,1
Развлечения, культура и спорт	28,8	0,9	16,9	0,3	89,3	1,3	233,9	1,1
Прочая общественная деятельность и услуги	3,2	0,1	24,5	0,5	126,6	1,9	469,8	2,3

Источник: рассчитано по данным Экспортно-импортного банка Кореи. http://www.korea-exim.go.kr/en/fdi/m02/s05_01.jsp.

Изменение отраслевого распределения инвестиций РК также характеризуется наличием определенной цикличности. Она проявляется в колебании долей промышленности, сектора недвижимости, а также категории, обозначенной в статистике Экспортно-импортного банка Кореи как «деловые операции». Указанные колебания примерно совпадают с изменениями в географической структуре инвестиций.

Таким образом, можно заключить, что всплеск интереса к азиатским странам и КНР, в частности, связан с массовыми инвестициями в промышленность. В то же время резкий рост в отраслевой структуре «деловых операций» соответствует повышенному интересу к странам Северной и Южной Америки. Однако, ситуация, сложившаяся в 2008 г., в этот цикл не укладывается. В объеме инвестиций компаний Республики Корея за рубежом в течение первого квартала, значительная доля принадлежит инвестициям в разработку полезных ископаемых (28,4%), при этом, вслед за падением доли КНР (до 14%), заметно снизился и удельный вес промышленности (до 29,2%). Доля же «деловых операций» упала до 6,3%, несмотря на резкий рост вложений в экономику США. Их доля составила по итогам первого квартала 2008 г. 33,5%. Это может свидетельствовать об изменении инвестиционной политики Республики Корея, связанном с обострением конкуренции на мировых рынках сырья.

Кроме того, по некоторым оценкам, значительный рост инвестиций Республики Корея за рубеж, особенно в производящие отрасли, может в некоторой степени негативно отразиться на динамике ее экспорта. Это связано с тем, что перенос промышленных предприятий в другие страны и, соответственно, производство корейских товаров на их территории, делает экспорт туда аналогичных товаров, произведенных в Республике Корея, неконкурентоспособным. Пока эмпирические данные, подтверждающие данное предположение, отсутствуют, однако теоретически такая возможность остается и может проявиться в будущем.

Республика Корея также является достаточно крупным реципиентом прямых иностранных инвестиций. ПИИ в экономику РК составили в 2004 г. 7,7 млрд долл. (объем вложений РК за рубеж в этот же период равен 6,14 млрд долл.). Однако уровень изменчивости их объема (показатель, определяемый коэффициентом вариации, равный стандартному отклонению, деленному на среднее) достаточно высок (49%), что свидетельствует о неустойчивости наблюдаемой тенденции. В то же время, подавляющая доля ПИИ в экономику страны ограничена узким кругом отраслей (химическая промышленность, информационные технологии и электроника, пищевая промышленность и транспорт). В последние годы значение химической промышленности несколько снизилось, однако доли остальных указанных секторов экономики продолжают стабильно увеличиваться.

Таким образом, из представленных данных видно, что в течение периода, прошедшего со времени азиатского финансового кризиса 1997–1998 гг., новые индустриальные страны значительно укрепили свое положение в мировой экономике, принимая активное участие в развитии процессов глобализации и международной экономической интеграции. Развитие внешней торговли и опора на внешние рынки является ключевой характеристикой реализуемой ими модели экономического развития. За прошедшие годы их зависимость от мировых рынков значительно усилилась. В частности, возросли потребности в сырье и энергоносителях, которыми большинство рассматриваемых стран не обладает, значительно выросла роль сектора услуг, сопровождающих экспортные операции, а объем реэкспорта в ряде случаев значительно превышает их собственный экспорт. В поисках территорий с более низкими издержками экспортные производства из этих стран перемещаются в соседние государства и регионы, а иностранные инвестиции становятся важнейшим источником средств для развития внутреннего производства.

Бурный экономический рост в азиатском регионе в последние годы позволил значительно развиваться сектору финансовых, посреднических и транспортных услуг, наряду с возможностью получения значительных доходов от реэкспорта это постепенно снижает значение собственного промышленного производства, которое в большинстве случаев и без того носит промежуточный, сборочный характер, и усиливает зависимость экономики от внешних факторов, таких как экспортный спрос и иностранные инвестиции. Внутренний спрос, сыграв свою важную роль на первых этапах индустриализации НИС, перестает рассматри-

ваться в качестве движущей силы дальнейшего развития экономики, внутренний рынок становится слишком ограниченным для постоянно растущих объемов производства и импорта.

Параллельно страны принимают участие в другом процессе, носящем название т. н. экономической «регионализации», заключающемся в укреплении взаимосвязей между странами внутри азиатского региона. После кризиса 1997–1998 гг. в азиатских государствах укрепилось понимание того, что более тесные взаимосвязи внутри региона как в финансовой, так и во внешнеторговой сфере могут обеспечить повышенную устойчивость их экономик перед лицом внешних шоков. Статистически тенденция усиления регионализации проявляется в снижении удельного веса неазиатских государств в географической структуре внешней торговли и иностранных инвестиций рассматриваемых стран. Одним из наиболее явных свидетельств данного процесса является постепенное вытеснение США с места крупнейшего внешнеторгового партнера и занятие этого места Китаем, а также опережающий рост объемов внутрирегиональной торговли.

ПРОЯВЛЕНИЯ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА В НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАНАХ¹

Все большая степень открытости и глобализации экономик НИС не позволила им избежать кризисных тенденций, начавшихся с обрушения американского рынка ипотечного кредитования. Их не спасли ни быстрые темпы экономического роста в период после азиатского финансового кризиса, ни значительные золотовалютные резервы. Несмотря на то, что проблемы США и Европы непосредственно азиатских стран почти не коснулись, они, тем не менее, хотя и медленно, но вползали в кризис. Избежать этого вряд ли было возможно, так как между финансовыми секторами стран Азии и Запада возникла достаточно тесная связь. В последние годы сформировался устойчивый поток портфельных инвестиций из государств Азии за пределы региона. Так, 42,8% из них поступают в США, а еще 37% – в европейские страны, и лишь 8,2% портфельных инвестиций остаются в Азии. Для сравнения, 65,56% финансовых средств европейских стран возвращаются в пределах Европы. Одновременно с этим, из США и Европы поступает 37% и 30% доходов азиатских государств, и только 8,9% – из самой Азии. Это свидетельство того, что в регионе на период начала кризиса имелись значительные сбережения (во многих странах – более 40% ВВП), но большая их часть направлялась в США и Европу в качестве портфельных инвестиций (в некоторых случаях, в частности в Таиланде, Республике Корея, Гонконге и Индонезии, объем инвестиций даже превышал сумму сбережений), а оттуда перераспределялись американскими финансовыми институтами по всему миру, в том числе обратно в Азию. Это происходило благодаря распространенному мнению о том, что более развитые американские финансовые институты способны более эффективно распределять капиталы, обеспечивая им более высокую доходность². При этом в наибольшей степени от кризиса пострадали именно те страны, где инвестиции существенно превышали накопления. Определенный временной лаг, возникший между развитием негативных явлений на Западе и их проявлением в странах Азии, был, в первую очередь, обусловлен некоторой отсталостью местных банковских систем, еще не пришедших к широкому использованию большинства инновационных финансовых продуктов, чрезмерное увлечение которыми и стало одной из главных причин западного кризиса. Финансовые институты азиатских стран более ответственно подходили к своей кредитной политике и меньше экспериментировали с высокорисковыми активами. Этому их научил кризис 1997–1998 гг., после которого банки этих стран стали более консервативны в своей политике. В большинстве азиатских государств, и особенно в Китае, доля так называемых «токсичных»³ американских бумаг в капитализации кредитных учреждений составляла не более 1–2%⁴.

¹ Глава подготовлена на основе материалов Азиатского банка развития (см.: The Global Economic Crisis. Challenges for Developing Asia and ADB's Response / Asian Development Bank. 2009; Asian Development Outlook 2009).

² *Yoshino N.* Comments on «Korea Ten Years after the Crisis: Collateral and Reserve Accumulation»: Two Crises of International Economics // Ten Years after the Korean Crisis. Crisis, Adjustment and Long-term Economic Growth / Ed. by Karasulu M. and Yang D. Y.; KIEP. Seoul, Korea, 2008. P. 35–36.

³ Токсичные активы – безнадежные долги, разнородность активов на балансе банка: токсичные кредиты (например, кредиты, обеспеченные недвижимостью) и токсичные ценные бумаги (например, деривативы на ипотеку с высоким докризисным рейтингом AAA).

⁴ *Завадский М.* Проблема – 2009 // Эксперт Online 2.0. <http://www.expert.ru/printissues/ukraine/2008/42/asiya>.

Правда в банковском секторе Тайваня и Республики Корея, где банки были более свободны в своих действиях, ситуация обстояла несколько хуже. Особенно тяжелое положение сложилось в Республике Корея, где долг банковской системы перед иностранными кредиторами составил более 240 млрд долл. США. Власти РК даже объявили о том, что в случае необходимости готовы использовать золотовалютные резервы для покрытия части долгов банковской системы. О государственных гарантиях депозитов пришлось заявить также властям Тайваня и Гонконга¹. Тем не менее, в отличие от западных стран, для НИС основной причиной их втягивания в кризис оказалась значительная зависимость экономик от экспорта.

Приведенные во второй главе статистические данные демонстрируют рост объемов и доли внутриазиатской торговли в структуре внешнеэкономических связей рассматриваемых стран и, соответственно, относительное снижение их зависимости от затронутых кризисом западных рынков. Одновременно с этим все большую роль во внутривнутрирегиональной торговле в последние годы играл Китай, замыкая на себя значительную часть торговых, а также инвестиционных потоков НИС. Однако такая регионализация не гарантировала НИС от влияния мировых кризисных процессов, так как сборочные производства, размещенные в КНР и использующие экспортную и реэкспортную (как, например, в случае с Гонконгом) продукцию НИС, свой экспорт в основном ориентировали на страны Европы и США. Аналогично, созданные на территории Китая предприятия с гонконгскими, сингапурскими, тайваньскими и корейскими инвестициями львиную долю своей продукции направляли на западные рынки. Таким образом, развитие азиатской регионализации, ядром которой в последние годы перед новым кризисом стал Китай, хотя и привело к снижению прямой зависимости экономик НИС от экспорта в страны США и Европы, в то же время усилило их косвенную, опосредованную зависимость, при промежуточной, посреднической роли китайской экономики.

Таким образом, вслед за США и Европой азиатские страны столкнулись с экономическим кризисом более глубоким, чем финансовый кризис 1997–1998 гг. Резко замедлились темпы роста азиатских экономик, выросла безработица, средний темп прироста развивающихся экономик Азии упал с 9,5% в 2007 г. до 6,3% в 2008 г., а по итогам 2009 г. прогнозируется его снижение до 3,4%². По мере оттока иностранного капитала происходило снижение активности на рынке ценных бумаг, лишая азиатские экономики важного источника финансирования. Произошло резкое замедление роста иностранных портфельных и прямых инвестиций. Несмотря на то, что банковский сектор региона в целом перенес первый удар кризиса практически без потерь, длительное продолжение кризисных тенденций и сопутствующая ему волна банкротств в корпоративном и частном секторе может вызвать дальнейшее снижение их доходов и рост объема безнадежных долгов.

Тем не менее, основным проводником кризисных явлений в регионе является внешняя торговля. В наибольшей степени азиатские страны пострадали от сокращения объемов торговли и снижения уверенности потребителей в странах большой тройки (США, ЕС и Японии). Импортный спрос со стороны развитых стран упал, вызвав резкое сокращение объемов экспорта стран Восточной и Юго-Восточной Азии на 30% в январе 2009 г. по сравнению с последним кварталом 2008 г. Особенно пострадал экспорт электроники, особо чувствительный к уровню доходов потребителей, а также продукции ряда трудоемких отраслей, таких как, текстильная промышленность, производство игрушек и обуви, что вызвало значительное ухудшение внешнеторговых показателей Республики Корея, Тайваня, Сингапура, ряда других стран Юго-Восточной Азии. Снижение экспортных доходов ограничило возможности наращивания инвестиций в экспортные производства, повлекло за собой замедление роста импорта, снижение деловой активности. Курсы национальных валют упали относительно доллара США из-за ухудшения состояния платежных балансов по причине снижения экспорта и оттока инвестиций. Хотя девальвация национальной валюты должна стимулировать экспорт, этого не произошло из-за одновременного ослабления экспортного спроса.

Кризисные явления в экономике привели к серьезным социальным последствиям. Снижение деловой активности привело к росту безработицы, снижению заработной платы и, соответственно, потребления. Наиболее значительный рост безработицы наблюдается в про-

¹ Там же.

² The Global Economic Crisis. Challenges for Developing Asia and ADB's Response. P. 2.

мышленности, строительстве и сфере услуг, так как эти сектора наиболее чувствительны к колебаниям внутреннего и внешнего спроса. Только в КНР работу потеряли около 20 млн человек. Значительный рост безработицы был также отмечен в Республике Корея, Гонконге и Тайване. Заработная плата тех, кто сохранил работу, заметно снизилась, ухудшились условия их труда.

Значительный уровень открытости экономики Гонконга (отношение внешнеторгового товарооборота (включая реэкспорт) к объему ВВП составляло в 2008 г. 410%) способствовал тому, что кризисные явления болезненно отразились на его развитии. Экономический рост Гонконга, составивший в первом квартале 2008 г. 7,3%, резко замедлился во втором и третьем кварталах, а затем принял отрицательное значение (-2,5%) в четвертом. По итогам года прирост замедлился до 2,5% по сравнению со средним в 7,2% на протяжении 2004–2007 г. Сначала последствия мирового экономического кризиса ощутил на себе сектор финансовых услуг Гонконга, а затем и торговля. Ухудшение внешних условий в значительной степени негативно отразилось на потреблении и деловой активности. Частное потребление выросло в 2008 г. лишь на 1,8% по сравнению с 8,5% в 2007 г. Расходы потребителей значительно снизились в свете неопределенных перспектив мировой экономики, роста безработицы и снижения доходов. Численность безработных выросла с 3,4% экономически активного населения в первом квартале 2008 г. до 4,1% в четвертом. Практически в половину (до 5%) снизился прирост объема розничной торговли, а расходы на пользование услугами увеличились менее, чем на 1%. Значительно сократился вклад внутреннего потребления в прирост ВВП.

Падение внешнего и внутреннего спроса заставило предприятия сократить инвестиции в машины и оборудование в четвертом квартале 2008 г. Роста инвестиций в основные фонды в 2008 г. не произошло (по итогам 2007 г. он составил 3,4%). Общий же объем инвестиций сократился на 1,1%, обеспечив 0,3 процентных пункта сокращения прироста ВВП.

Наиболее заметное замедление роста экспорта товаров и услуг произошло во второй половине 2008 г. по мере интенсификации негативных тенденций в мировой экономике. По итогам года прирост экспорта составил лишь 2,7% по сравнению с 8,3% в 2007 г. Замедление роста импорта оказалось еще более значительным. Объем реэкспорта, в основном поступающего из КНР и составляющего около 97% товарного экспорта Гонконга увеличился на 6%. Это наименьший годовой показатель с 2001 г. Сократился объем собственного экспорта, а со снижением активности на мировых финансовых рынках значительно замедлился и рост экспорта финансовых услуг. В целом прирост экспорта услуг также сократился вдвое, составив 9,2%. Тем не менее, значительное положительное сальдо в торговле услугами, а также сальдо по счету образования доходов компенсировали увеличивающийся дефицит баланса торговли товарами. Положительное сальдо по текущим операциям выросло до размера, эквивалентного 14,2% ВВП, а с учетом инвестиций, общий профицит платежного баланса составил 15,7% ВВП.

В целом, прирост сектора услуг снизился до 2,5% (также наименьший показатель с 2001 г.). Объем операций оптовой и розничной торговли, а также транспорта и складирования также сократился в четвертом квартале 2008 г. Ситуация в финансовом, страховом секторах и в секторе недвижимости оказалась более тяжелой. Они демонстрировали отрицательные темпы прироста в третьем и четвертом кварталах. И тем не менее, сектор услуг оказался единственным, внесшим вклад в прирост ВВП. Производство в секторе малых предприятий и в сельском хозяйстве по итогам 2008 г. снизилось.

Все эти процессы сопровождались падением цен. Если в течение июля 2008 г. рост цен составил 6,3% по причине удорожания импортных продуктов питания, а также топлива и рентных платежей, то с падением мировых цен на энергоносители и ослаблением внутреннего спроса во второй половине года, к декабрю уровень инфляции снизился до 2,1%. В среднем за год он составил 4,3%. В целях компенсации роста цен, зарегистрированного в первой половине 2008 г., руководством Гонконга был предпринят ряд мер, таких как пособия и единовременные компенсации расходов на электроэнергию, а также вычеты из подоходного налога и мораторий на взимание налога на собственность. Эти меры привели к появлению дефицита бюджета, размер которого равнялся 0,3% ВВП. В предыдущем, 2007 г. профицит бюджета Гонконга составил более 7% ВВП.

Учитывая привязку гонконгского доллара к доллару США, процентные ставки в Гонконге повторяли динамику американских процентных ставок. Таким образом, финансовые власти Гонконга к концу 2008 г. понизили их базовый уровень до 0,5%. Реальные ставки по кредитам снизились в начале года, в период высокой инфляции, однако во второй его половине вновь выросли и больше не изменялись.

Таким образом, ухудшение экономических показателей США, стран Еврозоны и Японии на фоне продолжающегося мирового финансового кризиса крайне негативно сказались на развитии Гонконга, экономика которого находится в зависимости от внешней торговли и сектора услуг. Замедление роста экономики Китая, с которым Гонконг также имеет тесные торговые, транспортные и финансовые связи, сделало его положение еще более тревожным и неопределенным. Ожидается, что ослабленный внешний спрос продолжит негативно влиять на ситуацию на рынке труда Гонконга, повышая уровень безработицы. Уменьшение туристического потока и ухудшение ситуации на рынке недвижимости также внесут свой вклад в снижение потребительских расходов. Объем инвестиций продолжит сокращаться вследствие негативных прогнозов динамики экспорта и внутреннего спроса на продукцию строительной отрасли. К тому же банки избрали более жесткую политику в области кредитования, поэтому ожидается, что по итогам 2009 г. как инвестиции, так и внутреннее потребление сократятся.

Также по итогам 2009 г. ожидается дальнейшее сокращение объема экспорта товаров и услуг. Как было показано ранее, экономика Гонконга в значительной степени опирается на развитие сектора услуг, поэтому дальнейшее снижение туристического потока и объема внешней торговли крайне негативно отразится на ее динамике. Одновременно с этим темпы роста объемов реэкспорта также замедлятся.

Ожидается, что объем ВВП по итогам 2009 г. впервые с 1998 г. может снизиться на 2%. Рост экономики возобновится только в 2010 г., когда мировая торговля и финансовые рынки начнут восстанавливаться, и составит около 3%. Прогнозируемый в 2010 г. рост китайской экономики в значительной степени окажет стимулирующее воздействие на восстановление динамики Гонконга.

В первые месяцы 2009 г. объем экспорта снизился еще на 22%, однако такая тенденция не продержится на протяжении всего года, ожидается, что в целом по итогам 2009 г. снижение объема экспорта составит около 5%. Объем импорта будет сокращаться более быстрыми темпами, чем экспорт вследствие снижения цен на импортируемые энергоносители и слабеющего внутреннего спроса. В связи с этим ожидается сокращение дефицита торгового баланса, однако активное сальдо в торговле услугами сократится. Одновременно с этим, вследствие снижения корпоративных прибылей, объем доходов, получаемых из-за рубежа в виде дивидендов, также уменьшится. В результате, профицит счета текущих операций сократится, но все еще останется достаточно значительным, в пределах 9–10% ВВП.

В целом скорость восстановления экономики Гонконга после мирового кризиса будет в основном зависеть от того, насколько быстро будет восстанавливаться китайская экономика. Развитие КНР неизбежно скажется на росте объемов внешней торговли и инвестиций в Гонконге. Одним из районов КНР, наиболее тесно связанных с Гонконгом является дельта р. Жемчужная (Чжуцзян) в провинции Гуандун. Этот район представляет собой производственную и экспортную базу, где расположены предприятия таких отраслей, бытовая электроника, производство игрушек, текстильная и легкая промышленность. Около 70% инвестиций, аккумулированных этим районом, имеют гонконгское происхождение. Гонконг также использовал преимущества своего географического расположения для предоставления транспортных, логистических и финансовых услуг компаниям, оперирующим в данном районе.

С замедлением роста мировой торговли во второй половине 2008 г. объем заказов со стороны предприятий дельты р. Жемчужной резко сократился, многие из них приостановили свою деятельность. Даже когда объемы мировой торговли восстановятся, значительное число компаний уже перенесут свои производства в другие провинции или страны с более низкой

стоимостью трудовых и земельных ресурсов. В декабре 2008 г. руководство Китая опубликовало амбициозный план, направленный на развитие сотрудничества между провинцией Гуандун, Гонконгом и Макао. Его целью является стимулирование дальнейшей интеграции с особыми административными районами КНР и превращение района дельты р. Жемчужной в центр высокотехнологичного производства и сектора услуг. В качестве первых шагов в данном направлении планируется расширить железнодорожное сообщение между указанными районами и построить давно запланированный мост между ними стоимостью 5,5 млрд долл. США.

Хотя мировой экономический кризис еще продолжается, и большинство стран Азии продолжают испытывать его негативные последствия, можно предположить, что дальнейшая интеграция с материковым Китаем может стать для Гонконга ключевым фактором, способствующим преодолению экономического спада 2008–2009 гг.

Негативные последствия мирового кризиса испытала на себе и экономика другой тесно связанной с Китаем страны – Тайваня. Резкое сокращение внешнего спроса на ключевую продукцию тайваньской промышленности – бытовую электронику – болезненно отразилось на динамике ВВП и внутреннего спроса.

В силу значительной зависимости от внешней торговли экономика Тайваня во второй половине 2008 г. пострадала в большей степени, чем остальные НИС. После 5,4%-го роста в первом полугодии объем ВВП сократился на 1% по итогам третьего квартала, а четвертый квартал 2008 г. был отмечен катастрофическим снижением данного показателя на 8,4%. В целом за год ВВП страны вырос лишь на 0,1%. Это самый низкий показатель с 2001 г., когда ВВП Тайваня снизился на 2,2% из-за лопнувшего т. н. «IT-пузыря».

Основной причиной падения темпов экономического роста стало сокращение экспорта продукции машиностроения и электроники, и то сдерживающее влияние, которое было оказано этими процессами на динамику инвестиций в основной капитал. Произошло значительное сокращение объема инвестиций частного сектора (на 13,5%). Государственные инвестиции также сократились, хотя и на относительно меньшую величину (на 1%). Общее сокращение объема инвестиций по итогам 2008 г. обеспечило падение ВВП на 2 процентных пункта. На фоне снижения уверенности потребителей и активности на фондовом рынке отмечался нулевой рост внутреннего потребления. Отсутствие роста внутреннего потребления слегка компенсировалось крайне незначительным приростом объема экспорта, который оказался единственным фактором, обеспечившим 0,1%-ный прирост ВВП.

Рост объема промышленного производства начал замедляться в сентябре и в декабре сократился на 32% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Производители сократили объемы производства компонентов для электронной техники, которое составляло около 10% ВВП. В целом по итогам 2008 г. объем промышленного производства снизился на 1,2% после 9,3%-го прироста в 2007 г. Сельскохозяйственное производство в тот же период сократилось на 1,4%, чему в немалой степени способствовало небывалое похолодание в первой половине года, а прирост объема предоставленных услуг, равный 0,8% оказался самым низким с 2001 г. При этом особенно пострадали оптовая торговля и сектор финансовых услуг. И тем не менее, только сектор услуг внес хоть какой-то вклад в прирост ВВП Тайваня в 2008 г.

Причиной такого тяжелого положения также стала значительная зависимость экономики Тайваня от внешнего спроса. Объем экспорта его товаров и услуг равнялся почти 70% ВВП в 2008 г., а производственные цепочки тайваньских предприятий протянулись далеко на территории сопредельных государств, большей частью в КНР. В то же время конечным пунктом большинства товаров, производящихся такими цепочками, являлись США. В результате мирового кризиса прирост объемов экспорта в Китай упал с 20,5% в 2007 г. до 7,2%, а абсолютный объем экспорта в США сократился на 4%.

Общий объем внешней торговли Тайваня продолжал сокращаться в течение четвертого квартала 2008 г. Товарный экспорт снизился на 24,9% по сравнению с аналогичным периодом

прошлого года, прирост его объема по итогам года сократился до 3,4%. Аналогично в четвертом квартале произошло снижение объемов импорта на 22,3%, приведшее к замедлению годового темпа роста до 9,6%. Внешнеторговое сальдо на конец 2008 г. оказалось на 40% меньше чем в предыдущем году, а активное сальдо текущих операций сократилось с 8,6% до 6,4% ВВП.

Поток портфельных инвестиций за границу в четвертом квартале 2008 г. изменил свое направление, вследствие повышения рисков инвестирования за рубеж. В результате меньший объем чистого оттока портфельных инвестиций способствовал росту положительного сальдо платежного баланса до 26,3 млрд долл. США. Общий объем золотовалютных резервов вырос на 7,9% до 291,7 млрд долл. США, а номинальный рост курса местной валюты по отношению к доллару США вырос на 4,3% (однако, по оценкам Азиатского банка развития реальный курс национальной валюты снизился)¹.

По причине роста мировых цен на энергоносители и продукты питания в начале 2008 г. повысилась инфляция. В июле она достигла своего пика в 5,8% по отношению к аналогичному показателю предыдущего года, что явилось самым высоким показателем за последние 14 лет. К концу года рост мировых цен замедлился, и инфляция снизилась, составив в декабре 2008 г. 1,3%. В среднем за 2009 г. рост цен по прогнозам составит около 0,6%, а в 2010 с оживлением экономики вновь вырастет до 1,2%

Закрытие производств и массовые увольнения во второй половине 2008 г. стали причиной роста безработицы до самого высокого за последние пять лет уровня в 5% экономически активного населения. В декабре количество безработных составило рекордные 549 тыс. человек. Забота о потерявших работу и реализация других социальных программ наряду со снижением объема собираемых налогов вследствие экономического кризиса привели к росту дефицита бюджета Тайваня с 0,4% ВВП в 2007 г. до 2,3% в 2008 г.

В соответствии с прогнозами Азиатского банка развития, падение экспорта машиностроительной продукции и электроники, а также вызванные им процессы снижения объемов внутреннего потребления и инвестиций станут причиной дальнейшего снижения ВВП Тайваня по итогам 2009 г. На Тайване в настоящее время производится большая часть портативных персональных компьютеров и жидкокристаллических мониторов, мировой спрос на эти товары значительно упал. Экономические показатели начала 2009 г. крайне пессимистичны: объем экспорта в первые два месяца снизился в среднем на 36,3% по сравнению с аналогичным периодом 2008 г. в этот же период объем поставок в КНР упал на 48%, промышленное производство в январе сократилось на 43,1%. Власти объявили о введении ряда мер, направленных на поддержку потребительских и предпринимательских расходов, в основном включающих налоговые каникулы для новых инвестиций, продажу земельных участков бизнесу по сниженным ценам, а также увеличение финансовой поддержки малым и средним предприятиям. В течение следующих нескольких лет планируется инвестировать в инфраструктуру около 15 млрд долл. США, 30% из которых будет выделено уже в течение 2009 г. Чтобы стимулировать потребление правительство Тайваня организовало выплату трансфертов семьям с низкими доходами в размере, эквивалентном 200 долл. США, а также субсидий на приобретение энергосберегающих товаров, таких как солнечные водонагреватели и автомобили со сниженным выбросом. Также начиная с января 2009 г. была организована раздача всем гражданам, включая детей, ваучеров номиналом 3600 новых тайваньских долларов (около 100 долл. США) на покупку товаров в магазинах. Эти меры возымели определенный эффект, так как в январе розничные продажи в промышленных и продуктовых магазинах выросли на 20% по сравнению с январем 2008 г.

Тем не менее, по итогам 2009 г. ожидается дальнейшее снижение частных инвестиций в основной капитал, так как они находятся в строгой зависимости от динамики товарного экс-

¹ Asian Development Outlook 2009. P. 181.

порта, роста которого, судя по динамике заказов, в ближайшее время не ожидается. Объем экспорта по итогам 2009 г. сократится на 3,5%, импорта – на 6,3% благодаря снижению цен на импортируемые товары, внутреннего спроса и потребности экспортных производств на сырье и энергоносители. При этом наблюдается рост товарных запасов и снижение количества заявок на производство строительных работ. В связи с этим, прогнозируется дальнейшее снижение инвестиций в основной капитал в 2009 г. на 6,3%. Их рост ожидается только в 2010 году.

Несмотря на предпринимаемые правительством меры, направленные на стимулирование внутреннего спроса, потребление продолжит снижаться в 2009 г. из-за ухудшения ситуации на рынке труда и снижения доходов домохозяйств. В целом за год его снижение составит около 2%. Учитывая это, прогнозируется снижение ВВП на 4%, а его рост возобновится только в 2010 г. и составит около 2,4% при условии, что мировая экономика начнет выходить из кризиса, и меры по нейтрализации его негативных последствий, принимаемые как на Тайване, так и в КНР принесут ожидаемые результаты. Прогнозируемое постепенное восстановление промышленного производства в 2010 г. стимулирует рост занятости, который в сочетании с низким уровнем инфляции должен будет поддержать умеренный рост потребления.

В нынешних обстоятельствах, чтобы стимулировать экономический рост в долгосрочной перспективе власти Тайваня пошли на укрепление экономических взаимосвязей с материковым Китаем, которое в период, предшествовавший кризису, пытались ограничить. В ноябре 2008 г. было подписано четыре соглашения, направленные на расширение торговли между двумя странами. Они затрагивают такие сферы сотрудничества, как воздушные и морские перевозки, почтовое сообщение, а также укрепление сотрудничества в сфере обеспечения безопасности импортируемых из КНР продуктов питания. Однако в краткосрочной перспективе от этих договоренностей не ожидается заметного результата в связи с замедлением роста экономик обеих стран.

Фактором риска для тайваньской экономики также является возможная низкая результативность мер правительства по стимулированию внутреннего спроса. Если эти меры не окажут серьезного влияния на экономические процессы, снижение объема ВВП превысит прогнозные оценки, и кризис затянется. В свою очередь снижение объема взимаемых налогов продолжит ограничивать возможности использования бюджетных средств для стимулирования экономического развития.

Исключительно высокий уровень открытости экономики Сингапура стал причиной того, что она оказалась одной из стран, наиболее пострадавших от мирового кризиса. Прирост ВВП по итогам 2008 г. составил всего 1,1% (по сравнению со средним в 7,3% за период 2003–2007 гг.), это наименьший показатель с 2001 г., когда ВВП сократился из-за глобального снижения спроса на продукцию сектора высоких технологий. Отражая высокую зависимость экономики Сингапура от колебаний мирового экономического цикла, ВВП после прироста, составившего в первом квартале 2008 г. 6,7% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года, сократился в четвертом квартале на целых 4,2%. При этом его объем, начиная со второго квартала, снижался и в поквартальном исчислении. Основной причиной отрицательной динамики ВВП также стало снижение объема чистого экспорта. В четвертом квартале 2008 г. общий объем внешнего товарооборота сократился на 11,6% в стоимостном измерении и на 5,6% в абсолютных показателях. Учитывая роль Сингапура в качестве ключевого торгового и транспортного узла в регионе, основу экономики которого составляет сектор услуг, связанных с осуществлением торговых операций (от транспортировки до финансовых транзакций), негативные последствия, вызванные замедлением роста и последующим снижением объема внешней торговли, ощущались не только в сфере производства экспортных товаров. Именно поэтому Сингапур в наибольшей степени среди всех НИС пострадал от мирового экономического кризиса. Еще одним фактором, усилившим негативное воздействие кризисных явлений, по мнению специалистов Азиатского банка развития, стало изменение структуры экономики, заключавшееся в повышении роли производств продукции с высокой добавленной стоимостью, таких как, например, производство биомедицинских препаратов. Рост доли продукции с высокой добавленной стоимостью позволил диверсифицировать промышленное производство, однако увеличил зависимость Сингапура от спроса развитых стран, являющихся основными потребителями такой продукции и в наибольшей степени пострадавших от кризиса. В результате, общий объем экспорта Сингапура в четвертом квартале 2008 г.

снизился на 13,9%. Несмотря на это, рост стоимостных объемов экспорта, в течение трех предыдущих кварталов вызванный высокими ценами на нефть, увеличивающими стоимость экспортируемых Сингапуром нефтепродуктов, обеспечил ему почти 13%-ный прирост экспорта по итогам 2008 г.

Объем не нефтяного экспорта Сингапура упал в четвертом квартале 2008 г. на 19,6%, и на 1,9% в целом за год. Особенно заметно снизился внешний спрос на интегральные микросхемы, бытовую электронику, телекоммуникационное оборудование и персональные компьютеры, а также на медикаменты, продукцию нефтехимии и сырье для химической промышленности. Наиболее значительное снижение спроса на эти товары ощущалось со стороны США и стран Европы.

В то же время экспорт автомобильного топлива (бензина), хотя и несколько снизился к концу года, в целом за год вырос на 50%. В абсолютных показателях объем нефтяного экспорта вырос на 15,5%.

Произошло снижение положительного сальдо торгового баланса как в торговле товарами, так и в торговле услугами. В то же время, Сингапур сохранил значительный профицит сальдо текущего платежного баланса, равный 14,8% ВВП, а объем золотовалютных резервов увеличился до 174,2 млрд долл. США.

Что касается внутреннего спроса, значительный объем инвестиций с избытком компенсировал падение объемов потребления. Рост частного потребления в 2008 г. замедлился до 2,4%. Это менее половины уровня предыдущего года. В четвертом квартале произошло его сокращение. Причиной этого в основном стало ухудшение положения на рынке труда, вызвавшее опасения потери рабочих мест и снижение уверенности потребителей. Это, в свою очередь, отразилось и на снижении активности на рынке ценных бумаг. Однако увеличение потребления со стороны государства позволило увеличить его общий объем по итогам года на 3,6%.

Несмотря на негативные тенденции в экспорте, по итогам 2008 г. наблюдался заметный рост как частных, так и государственных инвестиций (14 и 13% соответственно). Однако в четвертом квартале объем частных инвестиций оказался на 13% меньше, чем в тот же период предыдущего года, что отражает реакцию сингапурского бизнеса на процессы, протекавшие в мировой экономике. Рост инвестиций по итогам года был обеспечен значительными их вложениями в строительство, компенсировавшими замедление инвестиций в производственное оборудование.

В целом за 2008 г. практически все сектора экономики, за исключением промышленного производства внесли положительный вклад в прирост ВВП. С точки зрения выпуска, наибольший вклад внесли такие сектора, как бизнес-услуги, строительство и финансы. Объем строительства резко вырос на 20%, в то время как объем предоставленных бизнес- и финансовых услуг увеличился на 7,4 и 5,5% соответственно. В то же время, по итогам четвертого квартала объем производства в секторе финансовых услуг снизился на 8,1% по сравнению с аналогичным периодом 2007 г., кроме того, значительно снизились объемы торговли иностранной валютой и ценными бумагами, оптового и розничного товарооборота, объема предоставленных транспортных и складских услуг.

Однако наибольшее снижение произошло в промышленном секторе, как по итогам четвертого квартала (на 10,7%), так и в целом за 2008 год (на 4,1%), при этом в наибольшей степени пострадали электронная отрасль и производство биомедицинских препаратов.

По итогам 2008 г. индекс инфляции вырос до 6,5% (в 2007 г. – 2,1%, а в среднем за период 2003–2007 гг. – 1,1%), что было вызвано в основном повышением цен на нефть в течение первых трех кварталов. В четвертом же квартале наблюдалось замедление инфляционных процессов.

Вследствие мирового кризиса значительно ухудшилась ситуация на рынке труда. Численность безработных в третьем квартале 2008 г. выросла на 56 тыс. человек, в четвертом – на 27 тыс., в целом за год она увеличилась на 227 тыс. Количество работников, отправленных в бессрочные отпуска, выросло до 13,4 тыс. человек по сравнению с 7,7 тыс. в 2007 г.

Таким образом, видно, что хотя структурная и стратегическая зависимость экономики Сингапура от внешнего спроса способствовала его превращению в течение прошедших четырех десятилетий в одну из богатейших стран мира, достигнутый ей высочайший уровень гло-

бализации оказался губительным в период замедления роста мировой экономики и торговли. Из всех азиатских государств Сингапур в наибольшей степени оказался зависим от развития внешнеторгового сектора, причем в последние годы этот разрыв продолжал увеличиваться. Кроме того, от развития внешней торговли в значительной степени зависит и сектор услуг Сингапура.

Как крупнейший в Азии финансовый центр Сингапур также серьезно пострадал от вызванного кризисом снижения объема финансовых операций, сокращения банковского и брокерского персонала. В Сингапуре также располагаются азиатские штаб-квартиры множества транснациональных корпораций, объемы операций которых вследствие кризиса сокращаются. Все это обуславливает дальнейшее замедление динамики экономического роста Сингапура в 2009 г. Так, в январе объем экспорта снизился на 40% по сравнению с аналогичным периодом 2008 г., импорта – на 36%, промышленного производства – на 29,1%.

Внутреннее потребление пока не компенсирует снижения внешнеторгового товарооборота, так как в нестабильной экономической обстановке домохозяйства стремятся больше сберечь, чем потратить. Кроме того, ожидается дальнейшее ухудшение ситуации на рынке труда. Таким образом, в 2009 г. ожидается дальнейшее снижение объема внутреннего частного потребления, а снижение в производственном и экспортном секторе не способствует увеличению объема инвестиций в средства производства, который по прогнозам также продолжит снижаться, ухудшится ситуация и в сфере инвестиций в строительство, которые в 2008 г. демонстрировали заметный рост. Это связано с застоем на рынке недвижимости. Какое-либо заметное увеличение внутреннего спроса может быть связано только с государственным вмешательством. В январе 2009 г. был опубликован бюджет на 2009 г., предусматривающий значительные вливания в экономику. Общий объем государственных расходов составит 43,6 млрд сингапурских долларов (около 29,3 млрд долл. США). Дефицит бюджета составит сумму, эквивалентную 10,2% ВВП (в 2008 г. бюджет имел профицит в 1,6% ВВП). Основную долю расходной части бюджета составит стимулирующий пакет размером 20,5 млрд, состоящий из средств т. н. «программы кредитования занятости», а также «инициативы по разделению рисков», предоставляющей частным компаниям доступ к кредитным ресурсам и страхование рисков их невозврата. Кроме того, снижен корпоративный налог на прибыль с 18 до 17%, а также предусмотрено 20% сокращение подоходного налога с физических лиц. Однако, хотя указанные меры и окажут определенный стимулирующий эффект, они в лучшем случае лишь несколько смягчат негативные последствия кризисных явлений. В целом же ожидается, что в первой половине 2009 г. сокращение ВВП может составить до 8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, а во второй половине – на 2%. В целом 2009 г. окажется наиболее тяжелым в экономическом плане со времени объявления независимости Сингапура в 1965 г., сокращение ВВП составит 5%. Ожидается, что рост восстановится на уровне 3,5% только в 2010 г. с восстановлением региональной и мировой экономики.

Значительная импортная составляющая в промышленном производстве и вытекающие из этого переливы стимулирующих эффектов государственного вмешательства в экономики других стран значительно снижают эффективность предпринимаемых правительством Сингапура мер по выходу из экономического кризиса. Тем не менее, социальная защита наименее обеспеченных слоев населения сама по себе является весьма важной целью государственной политики. В последнее время государство придает решению этой задачи приоритетное значение и предприняло ряд конкретных шагов в данном направлении.

Кризис продемонстрировал недостаточность внутреннего потребления, которое могло бы смягчить негативные последствия сокращения внешнего спроса на сингапурскую продукцию. Сингапур демонстрировал в последние годы заметное сокращение расходов на частное внутреннее потребление относительно ВВП (*рис. 3.1*). После 1998 г. этот показатель редко превышал 40%, а в последнее время снизился до 38,5% – 39,0%. В то время, как, например, для Гонконга, экономика которого во многом сравнима с сингапурской, он в течение 2000-х гг. стабильно сохранялся на уровне 60%.

Частично такая ситуация объясняется относительно высоким уровнем частной собственности на жилье в Сингапуре, а следовательно и высоким уровнем финансовых обязательств населения (задолженности по кредитам на приобретение жилья), снижающим объем располагаемых доходов и, как следствие, уровень потребления.

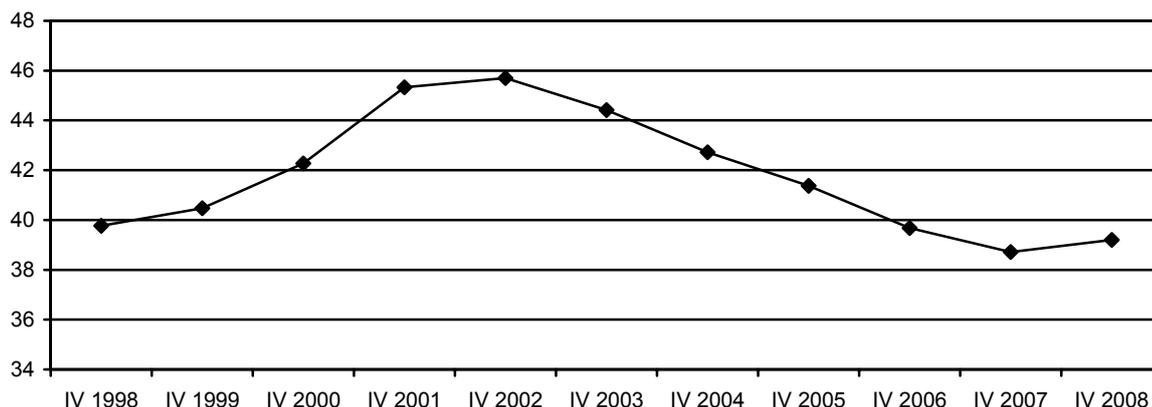


Рис. 3.1. Отношение частного внутреннего потребления в ВВП Сингапура, %

Источник: Asian Development Outlook 2009. Rebalancing Asia's Growth / Asian Development Bank. Mandaluyong City, Philippines, 2009. P. 256.

Наиболее низкий с периода финансового кризиса 1997–1998 гг. рост ВВП продемонстрировала во второй половине 2008 г. и Республика Корея. Причина этого все та же – снижение экспортного спроса со стороны США и европейских государств, а также недостаточный уровень внутреннего потребления.

Прирост ВВП Республики Корея по итогам 2008 г. сократился до 2,5% (по сравнению с 5% в 2007 г.). Экономическая динамика на протяжении всего года отражала процесс усугубления мировых кризисных тенденций. Если в первом квартале прирост ВВП составил 5,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, то в четвертом этот показатель принял отрицательное значение (–3,4% по сравнению с аналогичным периодом 2007 года и –5,6% по сравнению с предыдущим кварталом). Несмотря на сокращение внешнего спроса, чистый экспорт обеспечил около 90% прироста ВВП, что свидетельствует о значительной нестабильности внутреннего спроса, который наряду со снижением инвестиционной активности усугубил влияние кризисных тенденций на экономику Республики Корея. Товарный экспорт продолжал расти до третьего квартала 2008 г., а в четвертом, также как и в других НИС, резко сократился. Спрос упал на все ключевые экспортируемые товары и на всех ее экспортных рынках. Одновременное сокращение спроса со стороны крупнейших мировых импортеров (США, Японии и ЕС) нанесло непоправимый ущерб развитию экспортных отраслей. При этом экспортный спрос со стороны КНР и других развивающихся экономик также снизился, и не смог компенсировать снижения экспортных поставок в развитые страны.

Вслед за ростом на протяжении трех кварталов 2008 г. в четвертом резко упал и объем импорта Республики Корея. Однако это падение оказалось несколько меньше по сравнению со снижением экспорта, что по итогам 2008 г. привело к значительному сокращению положительного сальдо внешней торговли, одновременно с этим, впервые с 1997 г., наметился дефицит операций по текущим счетам (около 0,7% ВВП). Однако в четвертом квартале положительный баланс по текущим счетам был восстановлен благодаря сокращению импорта и снижению мировых цен на нефть и ряд других товаров. В этот же период были произведены выплаты по долговым обязательствам финансовых организаций РК, что привело к росту дефицита счета финансовых операций до 51 млрд долл. США.

Прирост частного внутреннего потребления в 2008 г. составил лишь 0,5% по сравнению с 4,5 в 2007 г. Также как и объем экспорта, потребление постепенно снижалось в течение года, и по итогам четвертого квартала его снижение относительно соответствующего периода предыдущего года составило 4,4%, а относительно третьего квартала – 4,8%. Ухудшение потребительских ожиданий особенно заметно выразилось в падении объема продаж автомобилей и бытовой техники. На объем внутреннего потребления сдерживающее влияние оказали инфляционное давление в первой половине года, а также ухудшение положения на рынке труда.

Кроме того, на снижении динамики потребления отразилось и снижение курса национальной валюты.

Объем инвестиций в основной капитал снизился на 1,9% в 2008 г. (в 2007 г. их прирост составил 4%). Резкий скачек цен на импортное оборудование способствовал тому, что инвестиции в средства производства по итогам года также снизились на 2% в основном за счет резкого (на 14%) падения в четвертом квартале. На снижение инвестиций в корпоративном секторе также повлияло снижение уровня загрузки производственных мощностей ниже 70% (впервые за 10 лет). Особенно заметным было падение объема инвестиций в отрасли информационных и коммуникационных технологий. Прирост инвестиций в строительство оставался отрицательным на протяжении всего года и в целом составил – 2,7%, наибольшее сокращение произошло в сфере жилищного строительства, как результат снижения спроса на рынке жилья.

Хотя стимулирование экономического роста пришло на смену борьбе с инфляцией в качестве приоритета экономической политики Республики Корея, рост цен оставался серьезной проблемой на протяжении всего 2008 г. и составил 4,7%, превысив заявленный Банком Кореи целевой уровень в 2,5–3,5%. Ослабление воны и рост нефтяных цен оказывали давление на цены в сторону их повышения вплоть до четвертого квартала 2008 г., когда падение мировых цен на нефть совпало с резким замедлением экономического роста. С августа 2008 г., когда борьба с инфляцией была объявлена приоритетным направлением экономической политики, Банк Кореи повысил процентную ставку на 0,25 процентных пункта до 5,25%. По мере снижения экономического роста и замедления инфляционных процессов, он перешел к быстрому поэтапному снижению ставки процента. В итоге к февралю 2009 г. ее уровень упал до 2%.

Вслед за замедлением роста экономики ухудшилась и ситуация на рынке труда. Прирост численности занятых составил лишь половину соответствующего показателя предыдущего года. В то же время значительное увеличение числа тех, кто выбыл из состава экономически активного населения, сдержал рост безработицы в рамках 3,2%.

Ухудшение экономической ситуации, набравшее силу в четвертом квартале 2008 г. продолжится. Постепенное исправление ситуации ожидается только к началу 2010 г. В первом квартале 2009 г. экспорт, промышленное производство и розничный товарооборот продолжали сокращаться. Произошедшее в 2008 г. свидетельствует о том, что несмотря на свой значительный размер, экономика страны все еще находится в серьезной зависимости от колебания внешних факторов, в особенности экспортного спроса. Поэтому пессимистические перспективы развития мировой экономики в сочетании со слабым внутренним спросом продолжают сдерживать рост экспорта и в целом развитие Республики Корея на протяжении 2009 г.

Вследствие продолжающегося снижения спроса как со стороны развитых, так и со стороны развивающихся стран объем экспорта РК по итогам 2009 г. упадет (впервые с 2001 г.) примерно на 15%. Таким образом, продолжится его снижение, начавшееся в последние два месяца 2008 г. В январе его объем уже сократился на 17,1% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Спрос на экспортную продукцию оказался высоко чувствительным к циклическим изменениям в мировой экономике. Рецессия и снижение доходов в США, Японии и ЕС стали причиной снижения в этих странах продаж автомобилей и бытовой электроники, а также других товаров длительного пользования, составляющих значительную часть экспорта. То же относится и к товарам инвестиционного назначения, составляющих, как правило, около половины экспорта Республики Корея. Экспорт продуктов нефтепереработки, химической промышленности, стали и промышленного оборудования, который в последние годы быстро рос, также пострадает. Ожидается также падение экспортных цен на товары, стоимость которых находится в тесной зависимости от мировых цен на нефть и другое сырье (топливо, продукции нефтехимии и сталь). Падение цен на эти товары будет способствовать дальнейшему сокращению стоимостных объемов экспорта Республики Корея. Ключевым фактором замедления экономического роста останется падение экспортного спроса, однако внутренний спрос также продолжит снижаться. В свою очередь, слабый внутренний спрос станет причиной дальнейшего сокращения импорта, в результате чего сохранится положительное сальдо внешнеторгового баланса. Ожидается, что в первой половине 2009 г. частное внутреннее потребление сократится примерно на 4%, а во второй – еще на 2%. Продолжающаяся рецессия будет сдерживать процесс создания рабочих мест и рост заработной платы,

что в свою очередь, будет оказывать давление на покупательную способность потребителей. Кроме того, прогнозируются определенные структурные изменения в таких отраслях, как кораблестроение и строительство, которые вызовут волну увольнений, дальнейшее ухудшение ситуации на рынке труда и снижение внутреннего потребления. Ситуация на рынке труда продолжит ухудшаться, уровень безработицы вырастет до 4%.

Значительное снижение загрузки производственных мощностей по всему миру, в особенности в сфере производства информационного и телекоммуникационного оборудования в сочетании со снижением спроса продолжит оказывать негативное влияние на инвестиционную активность. В ноябре 2008 г. объем заказов на поставку машин и оборудования, являющийся показателем инвестиционной активности, упал на 32%, а в декабре – на 44% по сравнению с аналогичными периодами предыдущего года. Ожидается, что снижение инвестиций в основной капитал в первой половине 2009 г. составит 6%, а в целом за год – 3%. Снижение продаж в секторе недвижимости отрицательно отразится на инвестициях в строительство, однако значительные запланированные объемы строительства государственных объектов несколько компенсируют снижение частных инвестиций в отрасль. В бюджете 2009 г. запланированы расходы на строительство инфраструктуры в размере 24,7 трлн вон, это на 27% больше, чем в 2008 г.

Ожидается, что инфляция в среднем за 2009 г. составит 2%, это ниже, заявленного Банком Кореи уровня. Увеличивающийся разрыв между потенциальным и реальным объемом производства в свете низкого внутреннего и внешнего спроса должен погасить инфляционные тенденции. Кроме того, произойдет взаимное погашение дефляционного давления со стороны низких цен на энергоносители и инфляционного давления, вызванного снижением курса воны.

С учетом всех изложенных факторов, объем ВВП по итогам 2009 г. снизится на 3%, что будет являться его первым снижением со времен кризиса 1998 г. Причем, как отмечают авторы прогноза,¹ падение ниже этого уровня более вероятно, чем менее значительное снижение. Восстановление экономики будет постепенным и более плавным по сравнению с резким падением 2008 г. Рост ВВП прогнозируется лишь на 2010 г., когда он составит около 4% и будет вызван одновременно восстановлением внешнего и внутреннего спроса, а также более низким, чем в предыдущие два года базовым уровнем.

Значительные масштабы экономики Республики Корея (по разным оценкам она является 11-й или 15-й крупнейшей экономикой мира) и относительно высокий уровень дохода на душу населения обеспечивают достаточно высокий, по сравнению с другими азиатскими странами, уровень внутреннего спроса. Однако, несмотря на это преимущество, экономика страны подверглась серьезному негативному влиянию внешних факторов, что свидетельствует о ее высокой зависимости от изменений в глобальной экономике. В свете указанных тенденций, основной задачей руководства страны в ближайшее время должна стать стабилизация внутренних расходов с целью смягчения, а не усугубления последствий мирового кризиса. Учитывая низкий уровень уверенности потребителей и предпринимателей, воздействие инструментов монетарной политики окажется в данной ситуации ограниченным. В связи с этим, власти должны использовать бюджетные рычаги для обеспечения макроэкономической стабильности. Руководство Республики Корея планирует реализацию значительного пакета мер бюджетного стимулирования объемом 35,6 трлн вон (4% ВВП). Он включает в себя 15,6 трлн вон бюджетных расходов и снижение налогов в размере 20 трлн вон. Кроме того, увеличение инвестиций в государственные инфраструктурные проекты также должно стимулировать совокупный спрос. Таким образом, опыт Республики Корея показывает, что роль государственных расходов в нейтрализации негативного влияния внешнеэкономических факторов достаточно высока. При этом умеренная бюджетная политика дает государству возможность компенсировать вред, нанесенный экономике негативными внешними факторами.

Таким образом, процессы, начавшиеся в экономиках НИС в четвертом квартале 2008 г. свидетельствуют о том, что, несмотря на громкие заявления о готовности к нейтрализации возможных негативных последствий нового мирового экономического кризиса, им не удалось избежать его влияния. Причем последствия оказались достаточно тяжелыми, и ни опыт, полу-

¹ Asian Development Outlook 2009. P. 176.

ченный в ходе борьбы с кризисом 1997–1998 гг., ни инициативы, направленные на усиление финансовой регионализации, ни значительные золотовалютные резервы не позволили полностью нейтрализовать внешние шоки, вызванные обвалом рынков развитых стран Запада.

Основной причиной распространения кризиса на НИС стала слишком высокая зависимость их экономик от внешних рынков и иностранных инвестиций, при недостаточном росте внутреннего потребления. Резкое сокращение мирового экспорта негативно отразилось на объеме услуг (таких как логистика, транспортировка, финансовое и торговое посредничество), занимающих все более значительное место в экономической структуре НИС. Высокая доля в экспорте продукции с высокой долей добавленной стоимости, таких как бытовая электроника, автомобили и другие товары длительного пользования не обеспечила стабильности внешнего спроса, так именно от покупки таких товаров потребители отказываются в первую очередь в случае ухудшения финансовой ситуации. Набирающая силу «регионализация», призванная, кроме прочего, снизить уязвимость экономик стран Азии от колебаний на внерегиональных рынках, оказалась в значительной степени иллюзией. В первую очередь, увеличение региональной составляющей в структуре внешней торговли произошло вследствие переориентации товарных потоков в сторону КНР, внешняя торговля которой продолжает оставаться замкнутой на рынки США и ЕС. Довольно значительная доля Японии в качестве импортера продукции НИС и ощутимо пострадавшей от мирового экономического кризиса, также не способствовала повышению стабильности динамики внешней торговли рассматриваемых стран.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На протяжении 2000-х гг. новые индустриальные страны продолжали демонстрировать заметные успехи в своем экономическом развитии. Оправившись от последствий азиатского финансового кризиса и пережив заметные колебания экономической конъюнктуры, вызванные лопнувшим «кредитным пузырем» и технологическим шоком, а также эпидемиями нетипичной пневмонии и «птичьего гриппа», к 2008 г. они практически вышли на докризисные темпы роста экономики.

Несмотря на определенные коррективы, не имея больше явного примера для подражания (каким в свое время для них являлась Япония), эти страны сохранили в своей экономической политике ключевые характеристики, обеспечившие ее эффективность в период ускоренной индустриализации. Такими характеристиками являются преимущественная ориентация на внешний спрос, активное привлечение иностранных инвестиций и значительная доля высокотехнологичной продукции в промышленном производстве и экспорте. Заметным явлением последнего десятилетия также стало растущее значение сектора услуг, свидетельствующее о переходе экономик НИС в постиндустриальную фазу развития. Одновременно с этим недостаточное внимание уделялось развитию социальной сферы, модернизации банковской системы и распространению современных финансовых и кредитных инструментов, и как следствие, стимулированию внутреннего спроса. Таким образом, хотя выбранная НИС модель развития позволила им достичь высоких темпов роста экономики, она обеспечила им высокую зависимость от внешнего спроса и, соответственно повышение рисков, связанных с внешними факторами.

Этому же способствовало и развитие процесса «мнимой» регионализации, в ходе которого основную функцию концентрации и перераспределения внешнеторговых и инвестиционных потоков азиатских государств в последние годы взял на себя Китай. Однако внешнеторговые потоки, проходящие через него, так или иначе, замыкаются на развитые страны Запада. То есть, увеличивая долю КНР в географической структуре своей внешней торговли, азиатские страны остаются подвержены рискам, связанным с колебаниями спроса на рынках США и ЕС.

В итоге, эти риски вскрылись в ходе развития мирового экономического кризиса, негативные последствия которого НИС начали ощущать на себе в четвертом квартале 2008 г., когда резкое падение внутреннего потребления в западных странах привело к снижению спроса на продукцию импортируемую из КНР, а также напрямую из НИС. При этом особенно пострадали такие товарные группы, предметы длительного пользования (бытовая техника, автомобили и т. п.), составляющие значительную долю в объеме производства и экспорта НИС. Также произошло падение производства и экспорта телекоммуникационного и электронного оборудования. Сокращение экспортного спроса повлекло за собой целый ряд негативных процессов, таких как, падение объемов промышленного производства, строительства, предоставления услуг, инвестиций в основные фонды и рост безработицы. Достаточным объемом внутреннего спроса, способного смягчить негативные последствия кризиса, НИС не обладали и начали принимать меры по его стимулированию, когда он уже проявился в полную силу.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что использование модели экономического развития, основной движущей силой которой является развитие внешней торговли продукцией с высокой добавленной стоимостью и привлечение иностранных инвестиций в основном в экспортные производства, не гарантировало НИС стабильного роста. Положительная тенден-

ция в динамике ключевых экономических показателей регулярно, хотя и с различной интенсивностью прерывается внешними шоками (1997–1998, 2001, 2003, 2008 гг.).

В настоящее время мировой экономической кризис продолжается, и как говорят многие эксперты, «своего дна он еще не достиг». Эффективность антикризисных мер, принимаемых руководством стран НИС, еще предстоит оценить. Они в основном сосредоточены на стимулировании внутреннего спроса и расширении государственных инвестиций в инфраструктуру. Возможно, нынешний кризис внесет какие-либо более существенные изменения в долгосрочную экономическую политику государств азиатского региона и заставит их кардинально изменить модель своего экономического развития.

ПОКАЗАТЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОАР ГОНКОНГ, КНР

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
	НАСЕЛЕНИЕ ^а										
Общая численность населения, млн; на 1 июля	6,489	6,544	6,607	6,665	6,714	6,744	6,731	6,784	6,813	6,857	6,926
Городское население, % от общей численности
ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ^а, млн чел., календарный год											
Численность занятых	3,16	3,12	3,11	3,21	3,25	3,22	3,20	3,28	3,34	3,41	3,49
в сельском хозяйстве	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
в промышленном производстве	0,44	0,38	0,35	0,33	0,32	0,29	0,27	0,23	0,22	0,22	0,20
в добыче полезных ископаемых	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
в прочих отраслях	2,71	2,73	2,75	2,86	2,92	2,92	2,92	3,04	3,11	3,19	3,28
Уровень безработицы, %	2,2	4,7	6,2	4,9	5,1	7,3	7,9	6,8	5,6	4,8	4,0
НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА, млн гонконгских долл.; календарный год											
В текущих рыночных ценах											
ВВП по отраслям производства	1 365 024	1 292 764	1 266 668	1 317 650	1 299 218	1 277 314	1 234 761	1 291 923	1 382 590	1 475 910	1 616 215
сельское хозяйство ^с	1464	1530	1171	920	1003	1002	824	886	847	849	...
добыча полезных ископаемых ^д	272	301	307	241	174	136	116	72	100	93	...
промышленное производство	77 754	68 686	63 358	67 646	59 760	51 396	44 403	44 455	45 547	45 761	...
электро-, газо- и водоснабжение	31 465	34 908	35 960	36 917	37 957	39 609	38 839	39 726	39 924	40 364	...
строительство	71 190	69 101	65 560	62 054	57 167	51 534	44 910	40 376	38 538	38 688	...
торговля ^е	309 841	286 057	280 306	308 600	309 926	310 500	308 872	345 092	386 726	397 252	...
транспорт и связь	111 232	106 144	106 574	118 974	117 526	121 766	117 420	126 820	135 119	137 166	...
финансы ^ф	314 310	274 913	255 633	268 399	251 495	247 045	251 085	266 855	294 260	356 371	...
государственное управление ^г	219 163	231 219	240 786	245 629	257 726	259 893	256 134	257 630	253 312	256 347	...
прочее ^h	151 275	145 404	145 119	135 653	140 326	140 273	129 203	122 906	138 455	150 408	...
Налоги на производство и импорт	82 205	60 372	53 474	57 908	53 917	43 325	48 057	58 729	62 891	71 071	...
Статистическое отклонение	-5148	14 128	18 422	14 709	12 242	10 836	-5103	-11 625	-13 131	-18 460	...
Чистый ввоз	-1615	24 598	24 768	8754	28 543	5652	28 491	23 410	1648	27 348	62 267
ВНД	1 363 409	1 317 362	1 291 436	1 326 404	1 327 761	1 282 966	1 263 252	1 315 333	1 384 238	1 503 258	1 678 482

В постоянных ценах¹													
ВВП по отраслям производства в ценах 2006 года	1 082 558	1 017 318	1 043 320	1 126 279	1 131 880	1 152 718	1 187 369	1 287 900	1 379 110	1 475 910	1 569 890		
сельское хозяйство ^c	911	948	937	878	902	893	849	771		
добыча полезных ископаемых ^d	116	100	89	91	76	84	93	106		
промышленное производство	58 774	53 435	48 075	43 130	43 858	44 791	45 761	45 060		
электроэнергия, газ и вода	35 551	36 168	37 527	38 214	39 086	40 047	40 364	40 810		
строительство	56 084	54 959	53 926	51 438	46 658	42 891	38 688	37 885		
торговля ^e	244 104	244 720	255 537	278 237	320 153	365 135	397 252	426 063		
транспорт и связь	96 228	98 019	104 297	104 962	119 586	128 406	137 166	144 598		
финансы ^f	236 747	237 765	244 284	257 817	292 460	317 626	356 371	409 758		
государственное управление ^g	237 615	247 081	245 997	246 879	253 265	253 051	256 347	259 413		
прочее ^h	129 916	134 330	136 741	140 618	142 766	146 930	150 408	154 496		
Налоги на производство и импорт	58 431	57 446	57 315	58 787	66 007	66 530	71 071	81 805		
Статистическое отклонение	-18 460	-30 875		
Чистый ввоз	-1257	21 459	22 310	8079	26 909	5631	29 265	24 052	1579	27 348	61 145		
ВНД в ценах 2006 года	1 082 762	1 038 537	1 065 299	1 135 269	1 158 394	1 159 545	1 215 822	1 311 620	1 381 190	1 503 258	1 631 034		
Годовой прирост объемов производства, %													
ВВП	5,1	-6,0	2,6	8,0	0,5	1,8	3,0	8,5	7,1	7,0	6,4		
сельское хозяйство	4,1	-1,1	-6,3	2,7	-1,0	-5,0	-9,2		
промышленность	-4,1	-3,7	-4,9	-2,0	-1,1	-2,0	-0,8		
услуги	1,7	2,7	4,3	9,9	7,5	7,1	7,5		
Источники инвестиций в текущих ценах													
Валовые внутренние инвестиции	464 204	373 080	314 716	361 774	328 984	291 685	270 687	282 110	284 409	320 257	343 650		
Валовые сбережения	404 366	392 500	394 252	416 078	402 033	388 486	398 927	404 622	441 343	498 423	562 382		
валовые внутренние сбережения	418 448	380 266	381 427	420 337	387 368	397 621	384 737	396 673	456 219	488 428	520 137		
чистый ввоз	-1615	24 598	24 768	8754	28 543	5652	28 491	23 410	1648	27 348	62 267		
чистые текущие трансферты	-12 467	-12 364	-11 943	-13 013	-13 878	-14 787	-14 301	-15 461	-16 524	-17 353	-20 022		
В текущих рыночных ценах, в гонконгских долл.													
ВВП на душу населения	210 350	197 559	191 731	197 697	193 500	189 397	183 449	190 451	202 928	215 238	233 358		
ВНП на душу населения	210 101	201 318	195 480	199 010	197 751	190 235	187 682	193 902	203 170	219 226	242 349		
ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА, в тыс. тонн, календарный год													
Сельское хозяйство, годовой урожай													
овощи (свежие, замороженные и т. д.)	84	60	48	43	36	32	28	26	25	21	19		

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
куры	15	4	11	14	14	18	19	13	21	17	13
свежие фрукты и орехи	5	4	4	2	2	2	1	1	0	0	2
Промышленное производство											
сигареты, млн	20 929	13470
произведенный газ, теракалорий	5710	5719	5896	6224	6345	6363	6449	6482	6511	6457	6459
цемент	1925	1539	1387	1284	1279	1206	1189	1039	1005	1255	1300
ткань из хлопка, млн м ²	506	341	366	306	378	333	221	157	200
Индекс промышленного производства, средний за период											
Сельское хозяйство, 1983–1987 гг. = 100	45,0	37,0	41,0	42,0	43,0	43,0	41,0	37,0	42,0	38,0	30,0
Промышленное производство, 2000 г. = 100	117,6	107,4	100,5	100,0	95,6	86,2	78,3	80,6	82,6	84,4	83,1
ЭНЕРГЕТИКА, среднегодовые величины											
Уголь, ¹ 1000 тонн											
Производство	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Экспорт	2	–	–	1	1	3	13	–	–	–	–
Импорт	5714	7102	6393	6060	8034	8721	10 690	10 692	10825	11 404	12 261
Потребление	5712	7102	6393	6059	8034	8718	10 677	10 692	10825	11 404	12 261
Электроэнергия, млн кВт/ч											
Производство	28 943	31 414	29 496	31 329	32 429	34 312	35 506	37 129	38 448	38 613	38 948
Экспорт	559	610	633	1181	1581	2175	3008	3087	4498	4528	4035
Импорт	7876	7760	9701	10 203	10 355	10 182	10 397	9837	11 001	10 897	10 959
Потребление	32 240	34 846	34 802	36 299	37 261	38 087	38 454	39 223	40 048	40 334	40 853
ИНДЕКСЫ ЦЕН, средние за период											
Потребительские, ^к октябрь 2004 г. – сентябрь 2005 г. = 100	113,0	116,2	111,6	107,4	105,7	102,4	99,8	99,4	100,3	102,4	104,4
Продовольственные	104,3	106,3	104,3	102,0	101,2	99,1	97,6	98,6	100,4	102,1	106,5
Скрытый дефлятор ВВП, 2006 г. = 100	126,1	127,1	121,4	117,0	114,8	110,8	104,0	100,3	100,3	100,0	103,0
ДЕНЕЖНЫЕ И БАНКОВСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ¹, млн гонконгских долл.; на конец периода											
Денежное предложение (M1)	208 093	197 666	225 156	243 847	258 056	295 650	413 423	484 494	434 684	491 657	616 727
Квази-деньги	2 580 715	2 914 276	3 161 039	3 405 645	3 292 004	3 222 676	3 400 019	3 682 212	3 944 373	4 562 819	5 489 938
Денежное предложение (M2)	2 788 808	3 111 942	3 386 196	3 649 492	3 550 060	3 518 326	3 813 442	4 166 706	4 379 057	5 054 475	6 106 665
Денежное предложение (M2), годовой прирост, %	10,1	11,6	8,8	7,8	-2,7	-0,9	8,4	9,3	5,1	15,4	20,8

M2, % от ВВП	204,3	240,7	267,3	277,0	273,2	275,4	308,8	322,5	316,7	342,5	377,8
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ, % от ВВП											
Общие доходы	20,6	16,7	18,4	17,1	13,5	13,9	16,8	20,4	17,9	19,5	21,8
Общие расходы	14,2	18,5	17,6	17,7	18,4	18,7	20,0	18,7	16,9	15,5	14,7
Общий бюджетный остаток/дефицит	6,4	-1,8	0,8	-0,6	-4,9	-4,8	-3,2	1,7	1,0	4,0	7,2
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, млн гонконгских долл.; календарный год											
Экспорт (ФОБ) ^у	1 455 949	1 347 649	1 349 000	1 572 689	1 480 987	1 560 517	1 742 436	2 019 114	2 250 174	2 461 027	2 687 513
Импорт (СИФ)	1 615 090	1 429 092	1 392 718	1 657 962	1 568 194	1 619 419	1 805 770	2 111 123	2 329 469	2 599 804	2 868 011
Торговый баланс	-159 141	-81 443	-43 718	-85 273	-87 208	-58 903	-63 334	-92 009	-79 295	-138 777	-180 497
Внешняя торговля, годовой прирост, %											
Экспорт	4,2	-7,4	0,1	16,6	-5,8	5,4	11,7	15,9	11,4	9,4	9,2
Импорт	5,2	-11,5	-2,5	19,0	-5,4	3,3	11,5	16,9	10,3	11,6	10,3
Объемы внешней торговли по странам, млн долл. США; календарный год											
Экспорт, всего	187 870,0	173 693,0	173 793,0	202 249,0	190 081,0	200 320,0	224 040,0	259 423,0	289 509,0	316 819,0	295 910,0
КНР	65 583,8	59 840,7	57 994,2	69 743,9	70 095,5	78 743,8	95 477,3	114 180,0	130 283,0	148 853,0	140 187,0
США	40 949,1	40 700,2	41 502,3	47 084,1	42 413,1	42 878,3	41 780,1	43 963,9	46 504,7	47 873,9	36 416,5
Япония	11 414,0	9122,1	9413,3	11 194,9	11 249,7	10 745,4	12 087,9	13 813,1	15 258,4	15 494,8	14 491,8
Великобритания	6431,7	6755,1	7211,6	8095,8	7105,8	6959,9	7377,0	8460,0	8914,2	9480,9	9385,6
Германия	7318,9	6711,2	6801,3	7690,9	6624,2	6270,5	7224,8	8082,2	9358,2	9750,6	8174,4
Республика Корея	2796,7	1782,3	2747,5	3826,8	3329,2	3905,4	4570,0	5661,5	6204,9	6671,9	6990,3
Сингапур	4925,7	3970,5	4181,6	4717,0	3793,3	4053,2	4588,8	5596,0	5985,5	6226,1	5635,5
Нидерланды	3227,4	3237,1	3035,1	3119,2	3253,2	3367,6	3594,2	4257,4	5473,1	5286,1	4898,5
Франция	3036,3	3161,9	3346,0	3589,3	2981,1	2630,8	2834,0	3415,2	4077,5	4294,4	3471,1
Австралия	2496,2	2327,0	2306,3	2547,0	2246,5	2409,9	2732,0	3195,2	3454,8	3704,1	4355,5
Импорт, всего	208 623,0	184 602,0	179 650,0	213 328,0	201 474,0	208 024,0	232 580,0	271 458,0	299 967,0	334 691,0	384 615,0
КНР	78 587,3	74 973,6	78 338,0	91 803,8	87 522,2	92 031,7	101 260,0	118 051,0	135 084,0	153 651,0	178 419,0
Япония	28 630,7	23 250,5	21 001,8	25 597,5	22 705,0	23 477,1	27 561,3	32 957,2	33 028,2	34 549,0	37 605,8
Сингапур	10 236,0	7939,2	7738,9	9643,3	9363,9	9716,6	11 646,6	14 262,7	17 411,8	21 226,2	27 681,0
США	16 200,0	13 767,1	12 719,5	14 498,6	13 485,8	11 822,0	12 784,1	14 499,9	15 444,1	16 046,7	19 020,0
Республика Корея	9462,2	8908,1	8443,8	10 390,6	9129,6	9770,6	11 238,1	12 926,7	13 272,1	15 423,9	16 456,9
Малайзия	4909,4	4195,1	3870,9	4864,6	5044,4	5098,2	5740,8	6684,1	7352,7	7775,3	8363,0
Таиланд	3367,6	2871,8	2942,1	3599,8	3516,2	3796,6	4269,9	4871,1	5983,7	6824,5	8295,0
Германия	4975,2	4216,4	3626,4	4142,5	4278,5	4236,8	5290,7	5142,9	5285,3	5708,6	6257,4
Филиппины	1268,8	1323,5	1589,9	2087,8	1977,0	2711,0	3753,5	4367,4	4924,0	5188,6	6219,4
Индия	2126,0	1889,4	2228,3	2759,9	2296,3	2499,2	3182,3	3778,0	4593,2	4742,5	5993,2

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
	ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС, млн долл. США; календарный год										
Баланс текущих счетов	-7729	2507	10 248	6993	9785	12 412	16 470	15 730	20 181	22 928	27 405
Баланс товаров	-17 298	-7833	-3159	-8193	-8331	-5053	-5779	-9312	-7627	-14 033	-19 700
экспорт	192 188	175 834	174 719	202 697	190 928	200 298	224 657	260 263	289 583	317 604	345 976
импорт	-209 487	-183 666	-177 878	-210 891	-199 259	-205 350	-230 436	-269 575	-297 210	-331 638	-365 676
Услуги и доходы	11 180	11 937	14 947	16 857	19 896	19 361	24 086	27 027	29 932	39 195	49 672
кредит	97 332	79 762	82 434	94 913	89 193	86 111	89 736	107 162	128 517	156 602	193 890
дебет	-86 151	-67 826	-67 487	-78 056	-69 297	-66 750	-65 651	-80 135	-98 585	-117 407	-144 218
Текущие трансферы	-1610	-1596	-1540	-1670	-1780	-1896	-1837	-1985	-2125	-2234	-2566
кредит	751	669	570	538	605	777	529	626	943	960	943
дебет	-2361	-2265	-2109	-2208	-2385	-2673	-2365	-2611	-3067	-3194	-3509
Счет капитала	...	-2381	-1780	-1546	-1174	-2011	-1065	-329	-634	-373	1365
Финансовый счет	20 010	-8476	1061	4165	-6626	-19 750	-20 952	-20 093	-21 448	-20 622	-18 774
прямые инвестиции	...	-2220	5209	2572	12 432	-7781	8132	-11 684	6417	75	6712
портфельные инвестиции	...	22 085	33 086	24 485	-41 294	-38 785	-33 999	-39 333	-31 466	-26 714	4720
финансовые дериваты	...	3299	10 213	205	5083	6612	10 048	5693	3921	3338	7498
прочие инвестиции	...	-31 640	-47 447	-23 097	17 154	20 204	-5132	25 231	-319	2679	-37 705
Чистые ошибки и погрешности	...	1561	498	431	2699	6973	6541	7977	3279	4083	4709
Общий баланс	12 282	-6789	10 027	10 044	4684	-2377	994	3286	1378	6016	14 705
Запасы и схожие статьи	-12 282	6789	-10 027	-10 044	-4684	2377	-994	-3286	-1378	-6016	-14 705
ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ, млн долл. США на конец периода											
Золотовалютные резервы, всего	92 823	89 669	96 255	107 560	111 174	111 919	118 388	123 569	124 278	133 210	152 702
золото, по внутренней стоимости	19	19	19	18	19	23	28	29	34	42	56
иностранный валют	92 804	89 606	96 236	107 542	111 155	111 896	118 360	123 540	124 244	133 168	152 646
ОБМЕННЫЙ КУРС, гонконгских долл. за доллар США											
На конец периода	7,746	7,746	7,771	7,796	7,797	7,798	7,763	7,774	7,753	7,775	7,802
Средний за период	7,742	7,745	7,758	7,791	7,799	7,799	7,787	7,788	7,777	7,768	7,801
ВНЕШНИЙ ДОЛГ¹, млн долл. США; на конец года											
Общий долг, непогашенный и оплаченный	40 422,0	336 552,0	277 281,0	208 260,0	179 877,0	174 527,0
долгосрочные долги	30 103,0	107 987,0	105 983,0	84 970,0	81 907,0	85 367,0
краткосрочные долги	10 319,0	228 565,0	171 298,0	123 290,0	97 970,0	89 160,0

Примечания: *a* – до 1996 г. статистические данные были основаны на расширенном подходе, а после 1996 г. учет ведется по резидентам. Темп роста для 1996 г. основан на оценке по среднему значению населения в 1996 г. (6 311 000 чел.); *b* – исключая моряков и населения накопительных территорий. Информация дана на конец июня данного года; *c* – относится к сельскому хозяйству и рыболовству; *d* – относится к разработке и добыче полезных ископаемых; *e* – относится к оптовой, розничной, международной торговле, а также ресторанному и гостиничному бизнесу; *f* – относится к операциям в финансовой, страховой сферах, к операциям с недвижимостью и бизнес-услуг; *g* – относится к государственным, социальным и персональным услугам; *h* – относится к недвижимой собственности; *i* – расчет ВВП и ВНД в постоянных ценах произведен с помощью взвешивания постоянных цен 2000 г. Временные ряды были оценены отдельно с помощью соответствующих индексов (*t*); *j* – относится к энергетическому углю и других углей и антрацитов. При реэкспорте учитывается место экспорта; *k* – основано на комбинированном индексе потребительских цен (ИПЦ), который относится к 90% домохозяйств, расходующих от 4000 до 59 999 гонконгских долларов в месяц в мае 2004 г. ИПЦ с октября 2004 г. и далее компилируется на взвешенных расходах домохозяйств; *l* – включает краткосрочные обменные фонды в денежном агрегате с апреля 1997 г.; *m* – относится к вкладам и авансам для пользования только в Гонконге; *n* – относится к гонконгским и шанхайским банковским корпорациям, имеющих наибольший ссудный процент; *o* – относится к общему счету дохода и фондов, минус трансферты между ними; *p* – включает чистую выручку от выпуска ценных бумаг и банкноты, номинированные в валюте, в которых обозначены долговые обязательства; *q* – информация для 1993 и 1994 гг. включает оплату ценных бумаг и банкнот в эквиваленте 1200 и 2400 млн гонконгских долларов соответственно. Данные для 2006–2007 гг. включают платежи по ценным бумагам и банкнотам, эквивалентные 2550 млн гонконгских долларов; *r* – относится к статье «общественные расходы» включают «госрасходы» плюс расходы на фонды торговли и домоуправления; *s* – относится к статье «поддержка» по компетенции управляющих органов; *t* – статья «оборона» исключена после утверждения САР Гонконг 1 июля 1997 г.; *u* – относится к статье «обслуживание жилого фонда» и «общественные и международные связи» и «предупреждения по загрязнению окружающей среды» и «охрана и защита окружающей среды»; *v* – относится к статье управляющих органов как «почтовые отделения, электрическое снабжение, антимонопольная служба, и защита прав потребителей» и «водоснабжение»; *w* – относится к семи статьям управляющих органов, именуемых как «занятость и рабочая сила» «финансовые услуги» «информационные технологии и радиовещание», «обучение персонала», «государственная безопасность», «путешествия и туризм» и «недвижимость»; *x* – относится к статье управляющих органов как «безопасность»; *y* – относится к общему экспорту (национальный экспорт и реэкспорт); *z* – с 1998 г. ОЕСД применяет новые виды данных, которые обеспечивают общее распознавание внешних долгов и уже не различают долгосрочные и краткосрочные обязательства.

ПОКАЗАТЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СИНГАПУРА

Показатель	1995	2000	2003	2004	2005	2006	2007
	НАСЕЛЕНИЕ						
Общая численность населения ^a , млн; на 1 июля	3,52	4,03	4,11	4,17	4,27	4,40	4,59
Городское население, % от общей численности	100	100	100	100	100	100	100
ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ^b, тыс. чел.; на июнь							
Численность занятых	1702	2095	2208	2238	2267	2506	2671
Численность занятых резидентов	1382	1483	1605	1632	1647	1797	1842
в сельском хозяйстве ^c	3	2	5	5	2	4	4
в промышленном производстве ^c	297	289	304	298	275	302	313
в добыче полезных ископаемых ^c	1	1	1	1	0	1	1
в прочих отраслях ^c	1081	1191	1297	1328	1370	1491	1524
Уровень безработицы, %	2,7	4,4	4,5	4,4	4,2	3,4	2,9
НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА, млн сингапурских долл.; календарный год							
В текущих рыночных ценах							
ВВП по отраслям производства			162 287,7	184 508,0	199 374,8	216 994,5	243 168,8
сельское хозяйство ^d	188,4	161,8	142,1	167,3	165,8	184,6	187,2
добыча полезных ископаемых							
промышленное производство	29 478,6	41 145,1	38 610,6	47 988,5	51 123,4	56 659,1	57 683,6
электроэнергия, газ и вода	2052,9	2766,7	3276,7	3444,9	3344,1	3534,8	3732,3
строительство	7499,2	9019,1	6935,9	6865,5	7226,6	7595,8	9083,9
торговля	15 878,7	20 519,6	22 643,5	27 413,4	33 556,6	36 885,2	38 823,1
транспорт и связь ^e	15 236,8	20 797,1	22 399,2	25 646,2	27 160,1	28 534,8	31 194,4
финансы ^f	27 969,3	37 084,4	37 931,0	40 350,2	43 884,7	48 639,5	59 738,9
государственное управление	19 753,2	25 958,8	28 365,3	29 835,0	31 041,0	34 392,8	39 137,7
косвенно оцененные финансовые посреднические услуги	6981,6	8843,0	8106,6	8279,3	9076,4	10 681,8	12 924,1
налоги на продукцию	8394,5	11 230,8	10 090,0	11 076,3	10 948,9	11 249,7	16 511,8
Чистый ввоз	3023,6	-1279,5	-4605,7	-13 737,7	-18 072,0	-15 222,8	-8602,7
ВНД	122 493,6	158 560,9	157 682,0	170 770,3	181 302,8	201 771,7	234 566,1

В постоянных ценах 2000 года^b										
ВВП по отраслям производства	117 625,2	159 840,4	168 149,5	183 271,0	196 645,6	212 711,5	229 123,1			
сельское хозяйство ^d	183,1	161,8	144,6	162,9	161,0	185,9	186,3			
добыча полезных ископаемых										
промышленное производство	29 698,5	41 145,1	40 582,7	46 204,5	50 592,0	56 623,4	59 910,6			
электроэнергия, газ и вода	1958,7	2766,7	3266,7	3381,3	3481,7	3574,9	3756,8			
строительство	6660,8	9019,1	7041,1	6654,3	6703,1	6942,5	8352,6			
торговля	16 888,8	20 519,6	23 995,4	28 220,4	31 636,1	34 928,8	37 489,2			
транспорт и связь ^e	14 306,8	20 797,1	23 018,1	25 211,7	26 495,1	27 731,5	29 239,9			
финансы ^f	27 678,7	37 084,4	39 875,0	41 140,7	43 552,1	47 326,1	53 158,3			
государственное управление	18 717,8	25 958,8	28 348,7	29 602,2	30 841,9	32 062,6	33 192,8			
косвенно оцененные финансовые посреднические услуги	7035,0	8843,0	9591,8	9896,1	10 061,1	10 711,5	11 913,5			
налоги на продукцию	9196,6	11 230,8	11 469,0	12 589,1	13 243,7	14 047,3	15 750,1			
Чистый ввоз			
ВНД			
Годовой прирост объемов производства, %										
ВВП	8,2	10,1	3,5	9,0	7,3	8,2	7,7			
Сельское хозяйство	-3,8	-5,8	1,9	12,7	-1,2	15,5	0,2			
Промышленность	9,5	12,0	1,2	10,5	8,1	10,5	7,3			
Услуги	7,5	8,2	4,3	7,8	6,7	7,2	7,8			
Источники инвестиций в текущих ценах										
Валовые внутренние инвестиции	41 193,7	53 220,1	26 015,0	40 074,7	39 737,7	43 454,4	54 854,7			
Валовые сбережения	61 591,9	71 695,1	63 627,6	70 895,8	76 813,2	90 749,4	113 868,6			
валовые внутренние сбережения	59 834,8	74 975,4	70 683,3	86 899,4	96 989,2	108 209,1	125 022,8			
чистый ввоз	3023,6	-1279,5	-4605,7	-13 737,7	-18 072,0	-15 222,8	-8602,7			
чистые текущие трансферты	-1266,5	-2000,8	-2450,0	-2265,9	-2104,0	-2236,9	-2551,5			
В текущих рыночных ценах, в сингапурских долл.										
ВВП на душу населения	33 897	39 683	39 440	44 282	46 738	49 301	52 994			
ВНП на душу населения	34 755	39 366	38 321	40 985	42 501	45 843	51 119			
ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА										
Индексы промышленного производства, в среднем за период										
Сельское хозяйство, 1999–2001гг. = 100	177,8	60,2	108,7	126,9	124,2			
Промышленность, 2007 г. = 100	48,5	68,5	67,7	77,1	84,4	94,4	100,0			

Показатель	1995	2000	2003	2004	2005	2006	2007
ЭНЕРГЕТИКА, среднегодовые величины							
Сырая нефть, 1000 тонн
Производство	61	0	0	0	0	0	0
Экспорт	51 159	40 876	38 804	45 085	54 786	52 792	51 289
Импорт
Потребление
Уголь, 1000 тонн
Производство	0	0	0	0	0	0	0
Экспорт	1	0	0	7	10	0	0
Импорт
Потребление
Электроэнергия, млн кВт/ч	22 057	31 665	35 282	36 810	38 213	39 442	41 138
Производство	20 240	29 133	31 986	33 171	34 761	35 922	37 420
Потребление ¹
ИНДЕКСЫ ЦЕН, средние за период							
Потребительские, 2004 г. = 100	93,0	97,2	98,3	100,0	100,4	101,4	103,5
продовольственные	91,4	96,9	97,9	99,9	101,3	102,8	105,9
непродовольственные	93,7	97,4	98,5	100,0	100,2	101,0	102,8
Оптовые, ¹ 2006 г. = 100	84,1	85,0	82,6	86,9	95,2	100,0	100,3
Скрытый дефлятор ВВП, 2000 г. = 100	101,6	100,0	96,5	100,7	101,4	102,0	106,1
ДЕНЕЖНЫЕ И БАНКОВСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ, млн сингапурских долл.; на конец периода							
Денежное предложение (M1)	25 349	33 262	38 723	44 162	46 086	52 243	63 939
Квази-деньги	76 618	137 636	156 106	162 816	173 712	210 162	233 620
Денежное предложение (M2)	101 967	170 898	194 829	206 978	219 798	262 404	297 559
Денежное предложение (M2), годовой прирост, %	8,5	-2,0	8,1	6,2	6,2	19,4	13,4
M2, % от ВВП	85,3	106,9	120,1	112,2	110,2	120,9	122,4
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ, % от ВВП							
Общие доходы	35,9	30,3	21,5	20,9	22,2	22,4	...
Общие расходы	16,1	18,8	18,5	16,9	15,4	15,7	...
Общий бюджетный остаток/дефицит	14,5	10,0	3,1	4,1	6,8	6,7	...

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ[†], млн сингапурских долл.; календарный год										
Экспорт (ФОБ)	167 515	237 826	278 578	335 615	382 532	431 559	450 628			
Импорт (СИФ)	176 313	232 175	237 317	293 337	333 191	378 924	395 980			
Торговый баланс	-8798	5651	41 261	42 278	49 341	52 635	54 648			
Внешняя торговля, годовой прирост, %										
Экспорт	13,7	22,4	...	20,5	14,0	12,8	4,4			
Импорт	12,7	23,4	...	23,6	13,6	13,7	4,5			
Объем внешней торговли по странам, млн долл. США; календарный год										
Экспорт, всего	118 221	138 046	160 073	198 694	229 447	272 057	299 173			
Малайзия	22 665	25 042	22 793	27 280	30 405	35 537	38 626			
США	21 576	23 891	20 570	23 282	23 880	27 622	26 643			
Гонконг, КНР	10 126	10 842	14 423	17 647	21 570	27 571	31 335			
Индонезия	...	-	15 777	19 020	22 109	24 901	29 467			
КНР	2759	5377	10 134	15 392	19 752	26 514	28 927			
Япония	9219	10 404	9696	11 567	12 536	14 855	14 389			
Таиланд	6824	5872	6156	7757	9431	11 313	12 390			
Австралия	2592	3222	4681	6612	8429	10 186	11 191			
Республика Корея	3243	4916	6058	7387	8053	8736	10 609			
Великобритания	3070	3550	4576	6296	6315	7266	8124			
Импорт, всего	124 397	134 633	136 327	172 697	200 197	238 797	263 325			
Малайзия	19 250	22 848	21 549	24 956	27 347	31 157	34 419			
США	18 725	20 270	18 003	20 744	23 482	30 353	32 867			
КНР	4042	7116	11 073	16 211	20 526	27 243	31 890			
Япония	26 308	23 189	15 396	19 096	19 244	19 928	21 542			
Индонезия		-	8330	9729	10 452	14 757	14 657			
Республика Корея	5399	4822	4960	6936	8599	10 478	12 814			
Таиланд	6418	5801	5514	6710	7518	8731	8497			
Саудовская Аравия	3796	4338	3923	5049	8958	9293	8813			
Германия	4323	4236	4857	5671	5955	6829	8132			
Филиппины	1100	3358	2827	4215	4650	5650	5811			

Показатель	1995	2000	2003	2004	2005	2006	2007
ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС, млн долл. США; календарный год							
Баланс текущих счетов	14 391	10 717	21 589	18 234	22 273	29 766	39 157
Баланс товаров	8467	13 963	29 427	31 040	37 084	43 397	49 165
экспорт	132 093	153 226	161 654	199 306	232 698	275 110	302 819
импорт	-123 626	-139 262	-132 227	-168 267	-195 614	-231 713	-253 654
Услуги и доходы	6817	-2086	-6432	-11 465	-13 547	-12 223	-8315
кредит	38 001	43 800	53 697	68 312	80 195	93 257	112 724
дебет	-31 184	-45 885	-60 129	-79 777	-93 742	-105 480	-121 039
Текущие трансферты	-894	-1161	-1406	-1341	-1264	-1408	-1693
кредит	160	128	131	136	138	145	152
дебет	-1054	-1288	-1538	-1476	-1402	-1553	-1845
Счет капитала	-73	-163	-168	-184	-202	-231	-259
Финансовый счет	-2732	-5716	-17 815	-8515	-12 671	-14 105	-18 388
прямые инвестиции	4748	10 569	8969	9025	6986	12 502	11 837
портфельные инвестиции	-7152	-14 591	-10 040	-5464	-3295	-8942	-16 593
прочие инвестиции	-328	-1694	-16 745	-12 076	-16 363	-17 666	-13 632
статистическая погрешность	-2998	2027	3152	2574	2853	1561	-1070
Общий баланс	8589	6865	6758	12 110	12 253	16 990	19 440
Запасы и схожие статьи	-8589	-6865	-6758	-12 110	-12 253	-16 990	-19 440
ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ, млн долл. США на конец периода							
Золотовалютные резервы, всего	68 816	80 170	96 246	112 579	116 172	136 260	162 957
золото, по внутренней стоимости	-	-	-	-	-	-	-
иностранный валютный фонд	68 470	79 723	95 474	111 845	115 712	135 814	162 517
резервная позиция в МВФ	297	310	564	440	174	130	90
СДР	49	137	207	293	285	316	350
ОБМЕННЫЙ КУРС, сингапурских долл. за доллар США							
На конец периода	1,4143	1,7315	1,7008	1,6338	1,6642	1,5336	1,4412
Средний за период	1,4174	1,7240	1,7422	1,6902	1,6644	1,5889	1,5071
ВНЕШНИЙ ДОЛГ¹, млн долл. США; на конец года							
Общий долг, непогашенный и оплаченный	8368	220 298	245 233	287 785	300 359	313 551	...
долгосрочные долги	7117	152 481	187 559	219 742	217 471	211 233	...
краткосрочные долги	1251	67 817	57 674	68 043	82 888	102 318	...

ПОКАЗАТЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТАЙВАНИ

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
НАСЕЛЕНИЕ											
Общая численность населения, млн; на 31 декабря	21,74	21,93	22,09	22,28	22,41	22,52	22,60	22,69	22,77	22,88	23,00
Городское население, % от общей численности	54,1	54,9	55,1	55,8	56,7	56,9	57,5	57,7	57,7	57,9	58,1
ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ, тыс. чел., календарный год											
Численность занятых	9176	9289	9385	9491	9383	9454	9573	9786	9942	10 111	10 294
в сельском хозяйстве	878	822	774	738	706	709	696	642	590	554	543
в промышленном производстве	2570	2611	2603	2655	2587	2563	2590	2671	2732	2777	2842
в добыче полезных ископаемых	13	12	11	11	10	9	8	7	7	7	6
в прочих отраслях	5715	5844	5997	6087	6080	6173	6279	6466	6613	6773	6903
Уровень безработицы, %	2,7	2,7	2,9	3,0	4,6	5,2	5,0	4,4	4,1	3,9	3,9
НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА, млрд новых тайваньских долл.; календарный год											
В текущих рыночных ценах											
ВВП по отраслям производства	8610,1	9238,5	9640,9	10 032,0	9862,2	10 293,3	10 519,6	11 065,5	11 454,7	11 889,8	12 587,7
сельское хозяйство	208,7	218,1	234,6	199,0	182,8	178,6	174,7	181,5	189,8	193,1	182,2
добыча полезных ископаемых	39,8	47,4	45,7	39,5	36,4	39,9	33,5	37,1	35,4	38,4	51,1
промышленное производство	2168,0	2292,5	2315,7	2383,8	2241,2	2437,1	2492,2	2624,2	2658,5	2718,4	2989,6
электроэнергия, газ и вода	182,2	192,7	196,9	195,4	194,6	198,8	199,8	177,5	177,3	176,3	147,1
строительство	354,8	352,0	324,7	299,1	251,8	235,3	216,1	211,8	227,5	257,8	273,3
торговля	1246,0	1378,0	1504,6	1631,9	1593,3	1664,3	1710,8	1887,9	2035,0	2183,0	2341,2
транспорт и связь	519,8	579,8	618,9	634,0	636,1	658,1	654,3	697,3	704,6	716,4	746,0
финансы ^b	1614,2	1712,4	1793,5	1864,4	1871,1	1924,8	1986,4	2066,0	2120,0	2169,4	2291,0
государственное управление	930,7	986,2	1039,0	1090,4	1122,7	1144,9	1203,0	1230,4	1256,1	1275,3	1280,8
прочее	1023,1	1155,4	1254,1	1369,9	1445,7	1502,4	1531,4	1612,7	1699,3	1811,1	1924,2
налоги на импорт	322,9	324,0	313,0	324,6	286,3	309,1	317,4	339,2	351,3	350,7	361,1
Чистый ввоз	89,6	68,6	90,5	139,6	19,0	242,5	328,9	372,1	290,9	311,7	377,2
ВНД	8699,8	9307,0	9731,4	10 171,6	9881,2	10 535,8	10 848,4	11 437,6	11 745,6	12 201,5	12 964,9

В постоянных ценах 2001 года													
ВВП по отраслям производства	8621,2	9013,4	9531,4	10 081,1	9862,2	10 319,4	10 680,6	11 337,8	11 809,6	12 386,8	13 092,3		
сельское хозяйство	191,4	179,3	184,2	186,5	182,8	191,5	191,4	183,5	168,7	179,0	173,8		
добыча полезных ископаемых	50,0	47,0	43,3	40,5	36,4	36,9	29,8	29,0	27,7	24,7	26,5		
промышленное производство	2036,9	2101,2	2255,9	2421,3	2241,2	2440,6	2571,0	2821,3	3017,7	3244,2	3572,5		
электроэнергия, газ и вода	164,3	176,2	183,4	195,3	194,6	197,4	202,7	210,7	222,7	230,1	236,0		
строительство	323,7	317,9	301,8	288,0	251,8	247,7	236,0	250,3	253,3	270,2	279,3		
торговля	1351,1	1441,3	1542,7	1647,0	1593,3	1650,7	1695,1	1823,7	1948,5	2069,6	2182,8		
транспорт и связь	427,4	472,4	557,7	621,9	636,1	671,0	697,5	749,7	781,1	813,7	834,0		
финансы ^b	1674,1	1737,6	1805,7	1869,2	1871,1	1930,5	2021,3	2107,1	2148,8	2217,7	2357,1		
государственное управление	997,5	1026,3	1058,0	1095,7	1122,7	1146,8	1184,0	1200,0	1212,0	1220,5	1219,2		
прочее	1128,0	1228,1	1299,1	1394,7	1445,7	1495,3	1524,2	1589,8	1652,5	1739,8	1828,5		
налоги на импорт	276,7	286,0	299,6	320,9	286,3	310,9	327,7	372,7	376,5	377,4	382,6		
Чистый ввоз	92,5	69,5	91,5	139,4	192,0	242,9	330,3	368,2	282,3	300,1	356,5		
ВНД	8713,7	9082,8	9622,9	10 220,5	10 054,2	10 562,4	11 010,9	11 706,0	12 091,9	12 686,9	13 448,8		
Годовой прирост объемов производства, %													
ВВП	6,6	4,5	5,7	5,8	-2,2	4,6	3,5	6,2	4,2	4,9	5,7		
Сельское хозяйство	-1,9	-6,3	2,7	1,2	-1,9	4,7	-0,1	-4,1	-8,1	6,1	-2,9		
Промышленность	5,4	2,6	5,4	5,8	-7,5	7,3	4,0	8,9	6,3	7,0	9,2		
Услуги	7,5	5,9	6,1	5,8	0,6	3,4	3,3	4,9	3,7	4,1	4,5		
Источники инвестиций в текущих ценах													
Валовые внутренние инвестиции	2072,5	2305,5	2279,2	2333,6	1811,0	1848,5	1935,8	2507,0	2449,3	2529,2	2671,4		
Валовые сбережения	2275,3	2418,0	2537,2	2611,5	2255,2	2734,1	2942,5	3125,6	3087,5	3387,3	3862,9		
валовое внутренне сбережение	2249,1	2401,3	2521,5	2553,3	2328,6	2577,8	2707,3	2881,3	2933,9	3203,7	3610,5		
чистый ввоз	89,6	68,6	90,5	139,6	19,0	242,5	328,9	372,1	290,9	311,7	377,2		
чистые трансферты из-за границы	-63,4	-51,8	-74,8	-81,3	-92,4	-86,2	-93,6	-127,9	-137,2	-128,0	-124,9		
В текущих рыночных ценах, тыс. новых тайваньских долл.													
ВВП на душу населения	399,0	424,2	439,2	453,4	442,7	459,6	467,7	490,2	505,7	522,9	551,4		
ВНП на душу населения	403,2	427,4	443,3	459,7	451,3	470,4	482,3	506,7	518,5	536,6	567,9		

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА, в тыс. тонн, календарный год											
Сельское хозяйство, годовой урожай											
Сахарный тростник	3902	3560	3256	2894	2180	1973	1696	1129	875	651	721
Коричневый рис	1663	1489	1559	1540	1396	1461	1338	1165	1188	1262	1098
Цитрусовые	495	482	486	440	463	460	529	548	472	549	473
Ананасы	301	316	348	358	389	416	448	458	440	492	477
Кукуруза ^e	278	182	145	125	113	129	115	99	92	91	85
Батат	208	187	219	198	189	191	200	175	214	235	200
Бананы	205	216	213	198	205	227	223	190	149	214	242
Сорго	57	44	34	26	22	18	18	13	8	5	5
Добыча полезных ископаемых											
Мрамор ^d	18 071	17 519	17 755	17 832	20 475	23 754	21 047	23 297	24 691	26 057	26 453
Известняк ^d	15 574	2798	2718	3504	4901	3677	1434	213	252	352	210
Соль	62	7	77	70	66	56
Промышленное производство											
Цемент	21 522	19 652	18 283	17 572	18 128	19 363	18 474	19 050	19 891	19 294	18 957
Стальной прокат	7822	8386	7655	8230	7497	8713	7840	8285	8413	9027	7970
Рафинированный сахар	3902	3560	3256	2894	2180	1973	1696	1129	875	651	721
Удобрения ^e	1580	1679	1409	1358	1381	1261	1210	1382	1406	1444	...
Хлопковые ткани, млн м.	971	984	1062	1060	832	793	659	651	509	460	418
Бумага	907	911	914	889	804	846	835	837	847	863	878
Пшеничная мука	762	746	738	785	784	781	798	797	802	784	811
Хлопковые нити	365	364	354	338	314	306	287	287	271	286	280
Индексы промышленного производства, 2001г. = 100: в среднем за период											
Сельское хозяйство ^f	103,6	97,9	99,1	101,2	100,0	104,1	104,3	99,9	94,2	94,9	90,2
Добыча полезных ископаемых	128,1	100,2	99,3	89,2	100,0	103,5	95,3	90,9	75,3	66,9	61,7
Промышленное производство	90,8	93,7	101,0	109,1	100,0	109,4	117,5	129,9	135,7	142,5	155,1
ЭНЕРГЕТИКА, среднегодовые величины											
Сырая нефть, 1000 kl											
Производство	51	54	47	37	41	51	46	45	32	24	18

Экспорт	3318	2003	2492	2586	4867	6978	11 354	15 103	17 489	16 780	19 844
Импорт	45 194	47 314	50 907	53 561	54 630	55 858	61 703	68 727	69 695	70 701	74 982
Потребление	40 542	40 949	43 409	45 254	48 170	47 930	49 915	51 544	51 518	51 975	54 237
Уголь, 1000 тонн											
Производство	99	79	92	83	-	-	-	-	-	-	-
Экспорт	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Импорт	36 218	37 092	41 104	45 410	49 090	51 814	54 669	60 484	60 289	62 186	65 184
Потребление	33 616	36 795	38 631	45 672	49 299	52 347	56 432	58 151	60 201	62 748	65 343
Природный газ, млн м ³											
Производство	860	879	856	747	849	887	831	781	547	463	417
Электроэнергия, млн КВт/ч											
Производство	150 486	163 186	169 473	184 854	188 530	198 821	209 070	218 397	227 675	235 372	242 703
Потребление	128 961	162 488	168 117	183 339	186 786	195 869	208 671	214 399	222 027	229 040	235 848
ИНДЕКСЫ ЦЕН, 2006 г. = 100, средние за период											
Потребительские	93,2	94,7	94,9	96,1	96,1	95,9	95,6	97,2	99,4	100,0	101,8
продовольственные	87,5	91,4	90,7	91,1	90,3	90,1	90,0	93,8	100,6	100,0	102,9
Оптовые	88,9	89,4	85,4	86,9	85,7	85,8	87,9	94,1	94,7	100,0	106,5
Скрытый дефлятор ВВП, 2001 г. = 100	99,9	102,5	101,2	99,5	100,0	99,8	98,5	97,6	97,0	96,0	96,2
ДЕНЕЖНЫЕ И БАНКОВСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ, млрд новых тайваньских долл.: на конец периода											
Денежное предложение (M1)	3715,3	3854,7	4507,2	4492,0	5025,9	5491,6	6552,8	7368,0	7871,2	8222,6	8220,0
Квази-деньги	11 379,1	12 531,9	13 237,8	14 405,7	14 711,1	14 755,4	14 872,7	15 633,2	16 636,8	17 576,1	17 819,4
Денежное предложение (M2)	15 094,4	16 386,6	17 745,0	18 897,7	19 737,0	20 247,0	21 425,5	23 001,2	24 508,0	25 798,7	26 039,4
Денежное предложение (M2), годовой прирост, %	8,0	8,6	8,3	6,5	4,4	2,6	5,8	7,4	6,6	5,3	0,9
M2, % от ВВП	175,3	177,4	184,1	188,4	200,1	196,7	203,7	207,9	214,0	217,0	206,9
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ, % от ВВП											
Общие доходы	12,0	12,9	11,3	18,3	12,8	13,3	13,1	12,4	15,1	13,3	...
Общие расходы	13,6	12,8	12,6	22,9	19,1	16,1	15,4	14,9	15,5	13,5	...
Общий бюджетный остаток/дефицит	-1,6	0,1	-1,2	-4,6	-6,4	-2,9	-2,3	-2,5	-0,3	-0,2	...

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, млрд новых тайваньских долл.; календарный год											
Экспорт (ФОБ)	3481,7	3760,5	3986,4	4729,3	4254,3	4670,4	5173,0	6097,2	6374,5	7279,3	8087,9
Импорт (СИФ)	3276,1	3522,5	3592,8	4391,2	3644,2	3918,4	4410,0	5656,7	5877,2	6604,3	7211,8
Торговый баланс	205,6	238,0	393,6	338,1	610,1	752,0	763,0	440,5	497,3	675,0	876,1
Внешняя торговля, годовой прирост, %											
Экспорт	9,6	8,0	6,0	18,6	-10,0	9,8	10,8	17,9	4,5	14,2	11,1
Импорт	16,4	7,5	2,0	22,2	-17,0	7,5	12,5	28,3	3,9	12,4	9,2
Объем внешней торговли по странам, млн долл. США; календарный год											
Экспорт, всего	122 081	112 595	123 733	151 950	126 314	135 317	150 601	182 370	198 432	224 017	246 677
Гонконг, КНР	28 688	24 820	26 012	32 742	28 713	32 960	30 868	32 896	34 036	37 381	37 980
США	29 552	29 376	30 902	35 588	28 136	27 365	26 554	28 751	29 114	32 361	32 077
Япония	11 691	9324	11 900	16 887	13 024	12 368	12 430	13 808	15 111	16 300	15 934
Сингапур	4895	3256	3818	5637	4221	4623	5275	6747	8042	9280	10 501
Республика Корея	2366	1486	2605	4002	3373	3964	4710	5630	5877	7154	7794
Германия	3691	4084	4077	4936	4537	3886	4286	4607	4463	5007	5175
Нидерланды	4298	4369	4214	4953	4257	3836	4220	4807	4396	4412	4412
Малайзия	3035	2286	2848	3687	3136	3216	3173	4218	4283	4942	5390
Филиппины	2242	1934	2611	3137	2212	2109	2501	4036	4325	4484	4922
Великобритания	3278	3280	3830	4591	3376	2986	2932	3430	3263	3511	3618
Импорт, всего	114 425	105 230	111 196	140 732	107 971	113 245	128 010	168 758	182 614	202 698	219 252
Япония	29 022	27 001	30 591	38 622	25 933	27 363	32 720	43 718	46 053	46 284	45 937
США	23 234	19 679	19 693	25 270	18 407	18 256	16 995	21 780	21 171	22 665	26 508
КНР	3915	4111	4526	6229	5903	7969	11 018	16 792	20 094	24 783	28 015
Республика Корея	5024	5669	7193	9027	6732	7741	8738	11 664	13 239	15 000	15 158
Германия	5369	5149	5313	5579	4274	4448	4986	5852	6180	6135	7070
Малайзия	4228	3623	3882	5351	4233	4176	4767	5425	5217	6052	6192
Сингапур	3150	2697	3312	5036	3402	3562	3879	4331	4961	5106	4792
Индонезия	2185	2101	2291	3021	2528	2593	2927	4115	4543	5204	5776
Австралия	3217	2913	2957	3511	3091	2839	2732	3430	4726	5350	6122
Франция	4726	5329	1887	1839	2140	1559	1633	2100	2544	2220	2382

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС, млн долл. США; календарный год														
Баланс текущих счетов	7050	3436	7993	8899	18 237	25 612	29 234	18 478	16 019	24 661	31 701			
Баланс товаров	13 881	10 315	14 706	13 672	19 862	24 175	24 867	16 113	17 897	23 404	29 437			
экспорт	124 341	112 751	123 763	151 899	126 247	135 268	150 597	182 362	198 456	223 789	246 597			
импорт	-110 460	-102 436	-109 057	-138 227	-106 385	-111 093	-125 730	-166 249	-180 559	-200 385	-217 160			
Услуги и доходы	-4622	-5352	-4396	-2169	1109	3929	7086	6190	2386	5192	6065			
кредит	24 063	23 249	24 126	29 176	29 222	31 969	36 157	41 274	43 221	48 610	55 503			
дебет	-28 685	-28 601	-28 522	-31 345	-28 113	-28 040	-29 071	-35 084	-40 835	-43 418	-49 438			
Текущие трансферты	-2209	-1527	-2317	-2604	-2734	-2492	-2719	-3825	-4264	-3935	-3801			
кредит	2898	2943	3126	3202	2607	2621	2673	3170	3463	3837	4559			
дебет	-5107	-4470	-5443	-5806	-5341	-5113	-5392	-6995	-7727	-7772	-8360			
Счет капитала	-314	-181	-173	-287	-163	-139	-87	-77	-117	-118	-96			
Финансовый счет	-7291	2495	9220	-8019	-384	8749	7628	7169	2302	-19 595	-38 926			
прямые инвестиции	-2995	-3614	-1494	-1773	-1371	-3441	-5229	-5247	-4403	25	-3786			
портфельные инвестиции	-7953	-2412	9079	-528	-1291	-9068	-5412	-5512	-3860	-19 905	-40 237			
финансовые дериваты	3657	8521	1635	-5718	2278	21 258	18 269	17 928	10 565	285	5097			
прочие инвестиции	-173	-923	1553	1884	-337	-558	317	1025	1852	1138	3301			
Общий баланс	-728	4827	18 593	2477	17 353	33 664	37 092	26 595	20 056	6086	-4020			
Запасы и схожие статьи	728	-4827	-18 593	-2477	-17 353	-33 664	-37 092	-26 595	-20 056	-6086	4020			
ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ, млн долл. США на конец периода														
Золотовалютные резервы, всего	88 186,1	95 084,3	111 061,3	111 369,6	126 572,2	166 046,4	211 139,5	246 560,3	257952,1	270 840,0	275 027,0			
золото, по внутренней стоимости	4684,1	4743,3	4861,3	4627,6	4361,2	4390,4	4507,5	4822,3	4662,1	4692,0	4716,0			
иностранный курс, новых тайваньских долл. за доллар США	83 502,0	90 341,0	106 200,0	106 742,0	122 211,0	161 656,0	206 632,0	241 738,0	253 290,0	266 148,0	270 311,0			
ОБМЕННЫЙ КУРС, новых тайваньских долл. за доллар США														
На конец периода	32,6	32,2	31,4	33,0	35,0	34,8	34,0	31,9	32,9	32,6	32,4			
Средний за период	28,7	33,4	32,3	31,2	33,8	34,6	34,4	33,4	32,2	32,5	32,8			
ВНЕШНИЙ ДОЛГ, млн долл. США, на конец года														
Общий долг, непогашенный и оплаченный	33 550	29 165	38 628	34 757	34 336	45 033	63 054	80 888	86 732	85 833	...			
долгосрочные долги	11 392	11 053	7167	8465	8055	10 948	15 237	19 395	12 985	11 590	...			

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
государственные и гарантированные государством	106	55	60	23	19	14	179	524	222	190	...
частные, негарантированные	11 286	10 998	7107	8442	8036	10 934	15 058	18 871	12 763	11 400	...
краткосрочные долги	22 158	18 112	31 461	26 292	26 281	34 085	47 817	61 493	73 747	74 243	...

Примечания: *a* – относится к населенным пунктам с численностью жителей от 100 000 чел. и более; *b* – включает страхование и прибыль от аренды недвижимости; *c* – относится к сушеным ядрам, предназначенным для употребления в пищу плюс 50% веса свежей кукурузы, для употребления в пищу; *d* – относится к сырию; *e* – включает суперфосфат кальция, хлорид калия, нитрат аммония кальция, сульфат аммония, мочевины, комбинированные и прочие удобрения; *f* – относится к индексу сельскохозяйственного производства, лесного и рыбного; *g* – относится к чистой эмиссии валюты; *h* – включая требования государства; *i* – исключая Центробанк Китая. Относится к срочным и сберегательным вкладам, а также вкладам в иностранной валюте; *j* – исключая Центробанк Китая. Относится к требованиям государства, требованиям публичных институтов, а также частному сектору; *k* – относится к ставкам, установленным Первым Коммерческим банком с 1996 г.; *l* – относится к низшим ставкам, устанавливаемым Первым Коммерческим банком с 1996 г., а также основывается на среднем проценте, установленном Первым Коммерческим банком с 2003 г.; *m* – данные по 2000 г. относятся к периоду с 1 июля 1999 г. по 31 декабря 2000 г. Календарный год начинается с 2001 г.; *n* – включая другие показатели экспорта, не включенные куда-либо еще; *o* – включая другие показатели импорта, не включенные куда-либо еще; *p* – с 1999 г. данные относятся к долгам по процентам и внешним долгам.

ПОКАЗАТЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
НАСЕЛЕНИЕ											
Общая численность населения, млн; на 1 июля	46,0	46,3	46,6	47,0	47,4	47,6	47,9	48,0	48,1	48,3	48,5
Городское население, % от общей численности	79,6	80,8
ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ, тыс. чел.; календарный год											
Численность занятых	21 214	19 938	20 291	21 156	21 572	22 169	22 139	22 557	22 856	23 151	23 433
в сельском хозяйстве	2285	2397	2302	2243	2148	2069	1950	1825	1815	1785	1726
в промышленном производстве	4537	3917	4027	4293	4267	4241	4205	4290	4234	4167	4119
в добыче полезных ископаемых	26	20	19	17	18	18	17	16	17	18	18
в прочих отраслях	14 366	13 604	13 943	14 603	15 139	15 841	15 967	16 427	16 789	17 181	17 569
Уровень безработицы, %	2,6	7,0	6,3	4,1	4,0	3,3	3,6	3,7	3,7	3,5	3,2
НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА, млрд вон; календарный год											
В текущих рыночных ценах											
ВВП по отраслям производства	491 135	484 103	529 500	578 665	622 123	684 263	724 675	779 381	810 516	848 045	901 189
сельское хозяйство	23 896	22 355	24 812	25 030	24 806	24 655	24 166	26 246	24 631	24 635	23 982
добыча полезных ископаемых	2236	1998	1981	2037	2021	2051	2063	2277	2626	2612	2839
промышленное производство	115 465	119 920	132 981	151 243	151 766	161 952	169 145	198 554	204 701	210 948	223 324
электроэнергия, газ и вода	8915	9986	11 946	13 213	14 649	15 929	17 011	16 733	16 839	17 527	18 051
строительство	53 797	46 550	43 342	42 927	47 182	51 542	61 330	64 773	66 375	67 731	71 118
торговля	43 441	40 229	47 344	55 574	59 212	62 657	63 584	65 532	67 862	71 014	74 351
транспорт и связь	29 176	30 962	33 276	36 139	41 191	45 134	47 787	50 969	52 430	53 814	57 451
финансы ^a	89 541	92 374	98 134	103 319	112 473	131 667	138 496	143 294	150 966	159 802	173 077
государственное управление	24 529	25 974	27 308	29 149	32 207	35 557	38 701	42 210	45 429	48 795	51 422
прочие ^b	47 600	48 290	51 617	55 425	64 502	70 948	77 480	83 731	89 615	97 126	104 689
налоги на продукцию	52 538	45 465	56 757	64 611	72 115	82 172	84 913	85 063	89 042	94 041	100 885
Чистый ввоз	-2677	-7857	-6144	-2505	-1095	806	745	1794	-1216	1117	1353
ВНД	488 458	476 245	523 355	576 160	621 028	685 069	725 420	781 174	809 300	849 161	902 541

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
В постоянных ценах 2000 года											
ВВП по отраслям производства	523 035	487 184	533 399	578 665	600 866	642 748	662 655	693 996	723 127	760 251	798 057
сельское хозяйство	24 947	23 355	24 730	25 030	25 309	24 422	23 138	25 259	25 447	25 067	25 339
добыча полезных ископаемых	2239	1906	2010	2037	2035	1879	1895	1947	1914	1946	1978
промышленное производство	115 274	106 173	129 288	151 243	154 503	166 243	175 417	194 886	208 673	226 372	241 045
электроэнергия, газ и вода	10 779	10 742	11 708	13 213	14 169	15 258	15 981	17 035	18 361	18 991	19 753
строительство	53 667	48 295	44 459	42 927	45 279	46 529	50 549	51 459	51 413	51 579	52 523
торговля	50 418	44 436	51 380	55 574	58 138	61 301	59 564	59 471	60 687	62 822	65 019
транспорт и связь	27 299	26 815	30 311	36 139	41 525	45 329	47 486	50 809	53 254	55 692	58 673
финансы ^a	98 198	96 227	98 749	103 319	106 611	118 367	120 147	120 902	125 640	131 103	139 238
государственное управление	27 846	28 010	29 062	29 149	29 618	30 394	31 190	31 838	32 663	33 728	34 574
прочие ^b	53 563	51 694	53 923	55 425	57 237	60 715	62 625	64 147	65 934	69 010	71 686
налоги на продукцию	58 805	49 530	57 780	64 611	66 441	72 312	74 663	76 244	79 142	83 943	88 230
Чистый ввоз	-3002	-8500	-6491	-2505	-1052	716	643	1514	-1030	899	1042
ВНД ^c	544 132	499 004	545 970	576 160	592 409	633 842	645 788	671 038	675 659	693 343	720 705
Годовой прирост объемов производства, %											
ВВП	4,7	-6,9	9,5	8,5	3,8	7,0	3,1	4,7	4,2	5,1	5,0
Сельское хозяйство	4,6	-6,4	5,9	1,2	1,1	-3,5	-5,3	9,2	0,7	-1,5	1,1
Промышленность	4,5	-8,2	12,2	11,7	3,1	6,4	6,1	8,8	5,7	6,6	5,5
Услуги	5,1	-3,9	6,6	6,1	4,8	7,8	1,6	1,9	3,4	4,2	4,8
Источники инвестиций в текущих ценах											
Валовые внутренние инвестиции	176 667	121 011	154 208	179 413	182 477	199 006	217 099	236 647	243 660	253 119	264 666
Валовые сбережения	173 910	180 242	185 470	194 406	196 817	213 517	236 596	271 406	265 230	264 707	275 546
валовые внутренние сбережения	175 751	183 311	189 392	196 266	198 408	214 688	239 295	272 395	268 987	267 446	277 606
чистый ввоз	-2677	-7857	-6144	-2505	-1095	806	745	1794	-1216	1117	1353
чистые текущие трансферты	837	4788	2223	644	-496	-1977	-3444	-2783	-2541	-3856	-3413
В текущих рыночных ценах, в тыс. евро											
ВВП на душу населения	10 688	10 459	11 359	12 310	13 138	14 369	15 142	16 224	16 837	17 559	18 597
ВНП на душу населения	10 629	10 289	11 227	12 257	13 115	14 385	15 157	16 261	16 812	17 582	18 624

ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА, в тыс. тонн, календарный год													
Сельское хозяйство, годовой урожай													
Рис	5450	5097	5263	5291	5515	4927	4451	5000	4768	4680
Редис	1463	1602	1441	1759	1732	1412	1561	1710	1277	1495
Соя	156	140	116	113	118	115	105	139	183	156
Картофель (белый)	128	112	136	141	121	133	100	129	179	126
Картофель (сладкий)	91	105	133	107	85	98	83	107	88	89
Кукуруза	87	80	79	64	57	73	70	78	73	65
Ячмень	23	24	30	22	30	29	20	23	22	20
Пшеница	7	5	6	2	3	6	10	13	8	6
Добыча полезных ископаемых													
Железная руда	632	486	410	336	195	325	284	373	360	408
Цинк
Свинец
Уголь (антрацит)	4572	4356	4137	4151	3814	3332	3312	3248	2852	2845
Промышленное производство													
Чугун	22 712	23 093	23 328	24 943	26 183	26 879	27 468	28 101	27 920	28 318	29 652	29 652	29 652
Сложные удобрения	2116	1993	1944	2098	1991	2105	2207	2255	2349	1975	2225	2225	2225
Пшеничная мука	1750	1722	1834	1871	1843	1814	1792	1891	1837	1850	1760	1760	1760
Газетная бумага	1583	1700	1738	1818	1639	1655	1599	1745	1630	1654	1665	1665	1665
Рафинированный сахар	1190	1132	1182	1257	1264	1273	1266	1303	1322	1317
Хлопковые нити	277	252	283	294	304	301	279	264	253	217	212	212	212
Индексы промышленного производства, в среднем за период													
Сельское хозяйство, 1999–2001 гг. = 100	95,8	94,6	99,1	100,6	100,3	96,4	93,3	95,9	96,7	94,4
Добыча полезных ископаемых, 2005 г. = 100	131,9	102,0	110,7	109,0	108,8	113,4	112,4	108,4	100,0	95,8	90,8	90,8	90,8
Промышленное производство, 2005 г. = 100	54,1	50,6	63,4	74,3	74,4	80,4	84,9	94,0	100,0	108,6	116,1	116,1	116,1
ЭНЕРГЕТИКА, среднегодовые величины													
Сырая нефть ^d , 1000 кл													
Производство	118 937	111 939	118 109	119 678	117 008	112 488	110 218	116 164	120 945	124 320	124 149	124 149	124 149

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Экспорт	30 384	38 650	39 100	40 140	38 629	31 338	27 400	30 863	34 420	37 883	38 276
Импорт	138 369	129 314	137 633	142 989	138 531	133 612	134 287	133 789	134 006	141 533	141 852
Потребление	105 932	88 539	95 054	97 437	97 570	99 974	99 983	98 593	99 739	99 903	103 111
Уголь, 1000 тонн											
Производство	4512	4361	4197	4150	3817	3318	3298	3191	2832	2824	2886
Экспорт	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Импорт	49 819	51 355	52 240	61 638	64 966	68 519	69 958	76 354	73 897	76 001	84 798
Потребление	53 942	55 892	59 129	66 625	70 823	75 951	79 120	82 115	84 822	87 827	94 127
Электроэнергия, млн кВт/ч											
Производство	224 445	215 300	239 325	266 400	285 224	306 474	322 452	342 148	364 639	381 181	403 124
Экспорт	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Импорт	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Потребление	200 784	193 470	214 215	239 535	257 731	278 451	293 599	312 096	332 413	348 719	368 605
ИНДЕКСЫ ЦЕН, 2000 г. = 100, 2005 = 100, средние за период											
Потребительские (в целом по стране)	90,2	97,0	97,8	100,0	104,1	90,8	93,9	97,3	100,0	102,2	104,8
продовольственные	88,7	96,4	99,1	100,0	103,5	85,7	89,7	97,0	100,0	100,5	103,0
непродовольственные	90,9	97,2	97,2	100,0	104,3	91,6	94,6	97,4	100,0	102,5	105,1
Индекс цен производителей	89,2	100,1	98,0	100,0	99,5	99,2	101,4	107,6	109,9	112,4	115,4
Скрытый дефлятор ВВП	93,9	99,4	99,3	100,0	103,5	106,5	109,4	112,3	112,1	111,5	112,9
ДЕНЕЖНЫЕ И БАНКОВСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ[†], млрд Won; на конец периода											
Денежное предложение (M1)	128 931	121 731	170 659	196 715	246 721	283 581	298 953	321 728	332 345	371 088	316 383
Квази-деньги	388 376	517 933	501 885	510 984	518 259	588 495	599 116	632 995	689 104	778 175	957 229
Денежное предложение (M2)	517 307	639 664	672 544	707 699	764 979	872 076	898 069	954 723	1 021 449	1 149 262	1 273 612
Денежное предложение (M2), годовой прирост, %	19,7	23,7	5,1	5,2	8,1	14,0	3,0	6,3	7,0	12,5	10,8
M2, % от ВВП	105,3	132,1	127,0	122,3	123,0	127,4	123,9	122,5	126,0	135,5	141,3
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ, % от ВВП											
Общие доходы	19,0	20,0	20,4	23,5	23,2	23,2	23,7	22,9	23,6	24,7	27,0
Общие расходы	16,6	18,8	19,1	18,9	20,4	19,8	23,0	22,1	22,8	23,6	22,5
Общий бюджетный остаток/дефицит	-1,4	-3,9	-2,5	1,1	1,2	3,3	1,1	0,7	0,4	0,4	3,8

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, млн долл. США: календарный год													
Экспорт (ФОБ)	136 164	132 313	143 685	172 268	150 439	162 471	193 817	253 845	284 419	325 465	371 489		
Импорт (СИФ)	144 616	93 282	119 752	160 481	141 098	152 126	178 827	224 463	261 238	309 383	356 846		
Торговый баланс	-8452	39 031	23 933	11 786	9341	10 344	14 991	29 382	23 180	16 082	14 643		
Внешняя торговля, годовой прирост, %													
Экспорт	5,0	-2,8	8,6	19,9	-12,7	8,0	19,3	31,0	12,0	14,4	14,1		
Импорт	-3,8	-35,5	28,4	34,0	-12,1	7,8	17,6	25,5	16,4	18,4	15,3		
Внешняя торговля по странам, млн долл. США													
Экспорт, всего	144 102	132 780	143 881	172 257	150 436	162 308	193 806	253 741	284 337	296 680	360 188		
КНР	13 572	11 981	13 685	18 455	18 190	23 754	35 110	49 763	61 915	63 275	93 000		
США	21 850	23 076	29 600	37 806	31 358	32 943	34 369	43 027	41 500	39 543	44 836		
Япония	14 771	12 262	15 863	20 466	16 506	15 143	17 276	21 701	24 027	24 115	24 848		
Гонконг	11 725	9275	9048	10 708	9452	10 146	14 654	18 127	15 531	17 397	16 160		
Германия	4753	4042	4184	5154	4322	4287	5603	8334	10 304	9292	9725		
Сингапур	5797	4070	4922	5648	4080	4222	4636	5654	7407	8655	11 649		
Великобритания	3984	4190	4776	5380	3490	4255	4094	5516	5339	5114	5386		
Малайзия	4356	3602	3648	3515	2628	3218	3852	4480	4608	4590	6538		
Индонезия	3541	1786	2539	3505	3280	3146	3378	3678	5046	4456	5800		
Индия	1151	1669	1362	1326	1408	1384	2853	3632	4598	5087	6072		
Импорт, всего	144 635	93 372	119 741	160 481	141 098	152 125	178 826	224 460	261 211	281 859	356 714		
Япония	27 836	16 843	24 142	31 828	26 633	29 856	36 313	46 145	48 403	47 238	58 282		
КНР	9974	6488	8867	12 799	13 303	17 400	21 909	29 585	38 648	44 114	60 553		
США	29 993	20 423	24 943	29 286	22 431	23 111	24 935	28 919	30 788	31 131	38 173		
Саудовская Аравия	7153	4385	5664	9641	8058	7551	9268	11 800	16 106	18 882	21 496		
ОАЭ	3084	2124	2568	4703	4633	4210	5756	7290	10 018	11 822	13 459		
Германия	5814	3346	3826	4625	4473	5472	6822	8486	9774	10 268	12 895		
Австралия	5892	4620	4673	5959	5534	5973	5916	7438	9859	10 136	12 315		
Индонезия	4099	3070	3986	5287	4474	4723	5212	6368	8184	8053	9168		
Сингапур	2393	1712	2311	3723	3011	3430	4090	4461	5318	5429	11 670		
Малайзия	3275	2210	3155	4878	4126	4041	4249	5679	6012	6539	7619		

Показатель	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС, млн долл. США; календарный год											
Баланс текущих счетов	-8287	40 371	24 522	12 251	8033	5394	11 950	28 174	14 981	5385	5954
Баланс товаров	-3256	41 665	28 463	16 954	13 488	14 777	21 952	37 569	32 683	27 905	29 409
экспорт	138 731	132 251	145 375	176 221	151 478	163 414	197 289	257 710	288 971	331 842	378 982
импорт	-141 986	-90 586	-116 912	-159 267	-137 990	-148 637	-175 337	-220 141	-256 288	-303 937	-349 573
Услуги и доходы	-5655	-4614	-5810	-5269	-5070	-7765	-7098	-6963	-15 221	-18 427	-19 806
кредит	30 180	28 240	29 773	36 909	35 705	35 287	40 132	51 292	55 561	64 438	82 361
дебет	-35 834	-32 854	-35 583	-42 178	-40 775	-43 053	-47 230	-58 255	-70 782	-82 865	-102 167
Текущие трансферы	623	3320	1869	566	-385	-1618	-2905	-2432	-2482	-4093	-3649
кредит	5288	6737	6421	6500	6687	7314	7859	9151	10 004	9588	10 934
дебет	-4665	-3416	-4552	-5934	-7072	-8932	-10 764	-11 583	-12 486	-13 680	-14 583
Счет капитала	-608	171	-389	-615	-731	-1087	-1398	-1753	-2340	-3126	-2390
Финансовый счет	1922	-3368	2430	12 725	-2660	7338	15 308	9352	7097	21 098	8622
прямые инвестиции	-1605	673	5136	4285	1108	-224	100	4588	2010	-4540	-13 697
портфельные инвестиции	14 295	-1878	8676	11 998	6583	709	17 907	8619	-1728	-22 746	-19 093
прочие инвестиции	-10 768	-2162	-11 382	-3557	-10 351	6854	-2699	-3856	6815	48 384	41 412
Чистые пропуски и ошибки	-4949	-6200	-3579	-590	2934	154	-10	2938	68	-1244	2942
Общий баланс	-11 922	30 975	22 983	23 771	7576	11 799	25 849	38 711	19 806	22 113	15 128
Запасы и схожие статьи	11 922	-30 975	-22 983	-23 771	-7576	-11 799	-25 849	-38 711	-19 806	-22 113	-15 128
ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ, млн долл. США на конец периода											
Золотовалютные резервы, всего	20 405	52 041	74 054	96 198	102 821	121 414	155 355	199 069	210 391	238 956	262 225
золото, по внутренней стоимости	37	66	67	68	68	69	71	72	74	74	74
иностранный валюта	19 710	51 963	73 700	95 855	102 487	120 811	154 509	198 175	209 968	238 388	261 771
резервная позиция в МВФ	599	0	286	272	262	522	754	788	306	440	311
СДР	59	11	1	4	3	12	21	33	44	54	69
ОБМЕННЫЙ КУРС, вон за доллар США											
На конец периода	1695,0	1204,0	1138,0	1264,5	1313,5	1186,2	1192,6	1035,1	1011,6	929,8	936,1
Средний за период	951,3	1401,4	1188,8	1131,0	1291,0	1251,1	1191,6	1145,3	1024,1	954,8	929,3

ВНЕШНИЙ ДОЛГ, млн долл. США, на конец года												
Общий долг, непогашенный и оплаченный	136 984	139 097	130 316	134 417	128 687	141 470	157 394	172 259	187 882	260 061	380 665	
долгосрочные долги	72 128	94 062	89 448	88 141	88 394	93291	106 589	115 912	121 971	146 312	221 918	
государственные и гарантированные государством	33 852	57 956	57 763	46 941	47 199	39 296	38 739	40 640	40 125	46 917	85 192	
частные, негарантированные	38 276	36 106	31 685	41 200	41 195	53 995	67 850	75 272	81 846	99 395	136 726	
краткосрочные долги	53 792	28 139	34 743	40 462	40 293	48 179	50 805	56 348	65 911	113 748	158 747	
кредиты МВФ	11 064	16 896	6125	5814	—	—	—	—	—	—	—	

Примечания: *a* – включающая финансовое посредничество, а также сделки с недвижимостью, получение ренты и предпринимательскую деятельность; *b* – включающая образование, здравоохранение и социальную работу, а также другие виды услуг; *c* – относится к суммарному ВВП, чистому факторному доходу из-за границы, а также торговые выгоды и потери; *d* – относится к сырой нефти и нефтепродуктам; *e* – относится к ценам на неэтилированный бензин; *f* – денежные агрегаты были пересчитаны в соответствии с руководством по денежно и финансовый статистике МВФ (2000 г.). Временные ряды с 1991 г. пересчитаны в соответствии с этим руководством; *g* – включает внутренние, сберегательные с перерасчетом вклады, а также средства рыночных фондов (корпоративные и индивидуальные). Корпоративные рыночные фонды исключили из агрегата М1 с 2005 г., а индивидуальные – с 2007 г.; *h* – включают требования местных правительств и организаций по социальному обслуживанию; *i* – включают коммерческие банки, специализированные банки, Exprot-Import Bank of Korea, коммерческие банковские корпорации, инвестиционные компании, траст-счета банков, взаимосберегательные банки, взаимные кредиты, объединенные кредитные кооперативы, кредитные союзы и почтовые сберегательные вклады; *j* – включают временные вклады и сбережения посредством регулярных взносов со сроком платежа менее 2 лет; *k* – включающая рыночные инструменты и т.д.; *l* – с 1996 г. данные рассчитываются путем взвешивания средних значений процентов на новое продление и сберегательных вкладов в коммерческих и специализированных банках; *m* – с 1996 г. данные рассчитываются путем взвешивания средних значений процентов на новое продление вкладов и дисконта в коммерческих и специализированных банках; *n* – включает специальные счета предприятий; *o* – по решению Правительства Республики Корея, только лишь расход по общим счетам может быть разглашен и опубликован. Поэтому, расходы по специальным статьям в этой таблице не приведены; *p* – относится к общему управлению; *q* – относится к социальному развитию; *r* – относится к экономическому развитию; *s* – относится к коммерции и промышленности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Активизируются торгово-экономические связи между внутренними районами Китая и Сянганом. – <http://russian.people.com.cn/31518/5865862.html>.

База данных Bank of Korea. – http://www.bok.or.kr/template/eng/html/index.jsp?tbl=tbl_FM000-0000066_CA0000009907.

База данных Export-Import Bank of Korea. – http://www.koreaexim.go.kr/en/fdi/m02/s05_01.jsp.

База данных International Trade Centre. – http://www.intracen.org/appli1/TradeCom/TP_IP_CI.-aspx?RP=410&YR=2006.

База данных UNCTAD. – <http://comtrade.un.org/db/ce/ceSnapshotd.aspx?r=410>.

База данных института ERINA. – <http://www.erina.or.jp/en/Asia/bes/index.htm>.

Бюджетный дефицит Тайваня за 8 лет правления Чэнь Шуйбяня достиг 13 трлн тайваньских долларов. – http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-06/05/content_646510.htm.

В 2007 г. товарооборот сельскохозяйственной продукции между берегами тайваньского пролива достиг 800 млн долл США. – http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-02/08/content_573945.htm.

В Китае будет проложена вторая скоростная железнодорожная магистраль Гуанчжоу-Шэньчжэнь-Сянган. – <http://maestro-travel.ru/news/?nid=627&arh=!&pNum=8>.

В чем ключ к успеху экономики Сянгана. – <http://russian.people.com.cn/31518/6201690.html>.

ВВП Гонконга вырос на 5,6% в первом квартале. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=4993>.

Взвешивая варианты энергетической политики. – <http://www.gio.gov.tw/info/nation-russia/2006/02/frame.htm>.

Внешние связи Тайваня. – <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance-ch7.htm>.

Во II квартале 2007 экономика Сингапура рекордно ускорила. – <http://www.neofitus.ru/analytics/news/2007/07/10/5086>.

ВТО об экономике Сингапура. – <http://russian.people.com.cn/31520/2581307.html>.

Ганшин, Г.А. Китай. Экономико-географический очерк / Г.А. Ганшин, И.В. Ушаков. – М.: Мысль, 2004.

Гонконг – экономические ворота Китая. – <http://www.daneguild.com/publications.-php?doc=157>.

Гонконг будет рекламировать свой финансовый центр в Северной Америке. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=4735>.

Гонконг принимает Стратегию развития финансового центра из 5 частей. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=5236>.

Гонконгу нужно остерегаться развивающихся рынков, – предупреждает гонконгская Комиссия по ценным бумагам и фьючерсам. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=4522>.

Госагентство по инвестициям Сингапура Temasek купило 2.6% акций МТС (расширенная версия). – <http://www.akm.ru/rus/news/2005/march/23/ns1422385.htm>.

Государственные инвестиции в Сингапуре. – <http://www.4delo.ru/inform/articles/-411360.html>.

Деловой Тайвань. Т. I–III. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2000–2004 гг. – М. : «ПИК ВИНТИ», 2005.

Динамика заработных плат Гонконга. – <http://www.hr-zone.net/?mod=news&go=print&id=1957>.

Динамичное развитие и перспективы экономики Республики Корея // Русский акцент. Внешнеэкономическое обозрение. – № 11. – 21–25 окт. 2007 г. – http://kuztpp.ru/download/ves_bull11.doc.

Завадский М. Первый корпоративный // Эксперт Online 2.0. – http://www.expert.ru/issues/expert/2009/01/print_pervuy_korporativnyu.

Завадский М. Проблема – 2009 // Эксперт Online 2.0. – <http://www.expert.ru/printissues/ukraine/2008/42/asiya>.

Золотовалютные резервы Южной Кореи с сентября по октябрь 2008 г. сократились на 20% – до 212,3 млрд долл. – <http://www.export.by/?act=news&mode=view&id=4818>.

Изотов, Д.А. Экономическое развитие Китая на современном этапе (аналитический обзор) / Д.А. Изотов, В.Е. Кучерявенко // Приложение к журналу «Пространственная экономика». – 2007. – № 1.

Компания Corning может построить новый завод в Корею, а не на Тайване. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=2685>.

Континентальная часть Китая объявила 13 мер содействия обмену и сотрудничеству между берегами Тайваньского пролива. – http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2007-04/30/content_422766.htm.

Минакир, П.А. Системные трансформации в экономике / П.А. Минакир. – Владивосток: Дальнаука, 2001.

Мировая экономика в январе – марте 2007 года. – http://www.budgetrf.ru/Publications/Magazines/VestnikCBR/2007/VBR20070819624/VBR20070819624_p_004.htm.

Многие малые и средние предприятия Гонконга игнорируют вопросы корпоративного управления. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=1306>.

Мозиас, П. Тайвань: итоги экономической политики Чэнь Шуйбяня / П. Мозиас // МЭ и МО. – 2009. – № 5. – С. 88–99.

Налог на товары и услуги может снизить налог на прибыль в Гонконге. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=3760>.

Наука и технология. – <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance/ch7.htm>.

Новый комплекс по производству чипов на Тайване построят за 15 млрд долл. – <http://www.rosinvest.com/news/385724>.

Общий объем аккумулированных основными банками континентальной части Китая средств для предприятий с участием тайваньских инвестиций превысил 700 млрд юаней. – http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-02/28/content_586272.htm.

Объемы транзитных перевозок грузов в Гонконге увеличиваются ежегодно на 12%. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=3918>.

Опыт рыночных трансформаций в странах Северо-восточной Азии (институциональные аспекты) / отв. ред. П.А. Минакир ; Рос. акад. наук, Дальневост. отд-ние, Ин-т экон. исследований. – Владивосток : ДВО РАН, 2005.

По обе стороны Тайваньского пролива: модель взаимоотношений. – <http://www.fondsk.ru/print.php?id=456>.

Приватизация: замысел приводится в действие. – <http://www.gio.gov.tw/info/nation/russia/2006/01/frame.htm>.

Республика Корея – динамичное развитие экономики во II квартале 2007 г. // БИКИ. – 2007. – № 90 (9186). – 11 авг.

Республика Корея – неблагоприятные тенденции в экспортной сфере // БИКИ. – 2007. – № 8. – 23 янв.

Республика Сингапур. – <http://www.eatu.ru/?gstrAction=DOC&gintDocID=5749>.

Рост объема доходов валютного фонда от инвестиций в Сянгане. – <http://www.chinanews.ru/news/economy/rost-obema-dohodov-valyutnogo-fonda-ot-investicii-v-syangane-27072007.html>.

САР Сянган // Мир и политика. – 2007. – № 12 (15). – С. 55–120.

Сингапур ведет переговоры со странами Персидского залива о заключении Соглашения о свободной торговле. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4478>.

Сингапур и Япония заключают экономическое соглашение «нового века». – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4646>.

Сингапур расширяет сеть соглашений об избежании двойного налогообложения. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&id=4295>.

Сингапур совершенствует туристическую инфраструктуру. – <http://www.letun.ru/guide/country/Singapore/news/page/1/10080>.

Сингапур. Экономика Сингапура показывает признаки перегрева. – http://www.k2kapital.com/news/fin/281214.html?phrase_id=646287.

Тайвань займется транспортом. – <http://www.expert.ru/printissues/expert/2004/38/38ex-buss2>.

Тайвань обдумывает сокращение корпоративного налога. – <http://www.amond-smith.ru/news-2007.09.11.1.htm>.

Тайвань переходит на энергию ветра. – <http://science.compulenta.ru/220816>.

Цанг рассказывает об инвестиционных возможностях в устье реки Жемчужной немецкой аудитории. – <http://www.offshore.su/index.php?action=fullnews&showcomments=1&id=1158>.

Чудо-остров. – http://www.expert.ru/printissues/expert/2008/15/chudo_ostrov.

Экономика Сингапура пережила рекордное падение из-за эпидемии SARS. – <http://www.finiz.ru/economic/article596120>.

Экономика Сингапура страдает от падения спроса на электронику. – http://www.businesspress.ru/newspaper/article_mId_1608_aId_82187.html.

Экономика Тайваня. – <http://www.gio.gov.tw/taiwan-website/abroad/ru/glance/ch7.htm>.

Эксперт. – 2008. № 1 (640). 29 дек. – http://www.expert.ru/printissues/expert/2009/01/pervyy_korporativnyy.

Эффективный финансовый центр: передовой опыт. – <http://www.expert.ru/printissues/kazakhstan/2005/26/26ka-kspetc>.

Южнокорейские судостроительные компании прогнозируют рекордные продажи // БИКИ. – 2008. – № 27 (9273). – 6 марта.

«Bank of Korea» о динамике экономического развития РК // БИКИ. – 2008. – № 16. – 9 февр.

A New Perspective on Taiwan-India Exchanges. – http://www.taiwanthinktank.org/ttt/servlet/OpenBlock?Template=Article&lan=en&category_id=44&article_id=642&BlockSet=

Asian Development Outlook 2004. – <http://www.adb.org/Documents/Books/ADO/2004/kor.asp>.

Asian Development Outlook 2008. Workers in Asia / Asia Development Bank. – Hong Kong, China, 2008.

Asian Development Outlook 2009. Rebalancing Asia's Growth / Asian Development Bank. – Mandaluyong City, Philippines, 2009.

Charnovitz, S. Taiwan and the WTO / S. Charnovitz. International Conference on the United Nations and Taiwan. New Century Institute (September 5, 2003 ; New York).

Charnovitz, S. Taiwan's WTO Membership and Its International Implications / S. Charnovitz. George Washington University Law School (July 31, 2006 ; Washington, D.C.).

China and Korea in the World Economy. Common Opportunities and Challenges, Ten Years after the Asian Financial Crises / ed. by Li D.D. and Cheong Y. ; Korea Institute for International Economic Policy. – Seoul, Korea, 2008.

China Statistical Yearbook, 2006 / National Bureau of Statistics of China, 2006.

East Asian Strategic Review 2007 / The National Institute for Defense Studies. – Tokyo, Japan, 2007.

East Asian Strategic Review 2009 / The National Institute for Defense Studies. – Tokyo, Japan, 2009.

Economic Outlook Database of Hong Kong. – <http://www.imf.org/external/country>.

Economic Outlook Database of Singapore. – <http://www.imf.org/external/country>.

Economic Outlook Database of Taiwan. – <http://www.imf.org/external/country>.

Economic Outlook Database of Korea. – <http://www.imf.org/external/country/KOR/index.htm>.

- Emch, A.* Services Regionalism in the WTO: China's Trade Agreements with Hong Kong and Macao in the light of Article V(6) GATS / A. Emch // Legal Issues of Economic Integration – 2006. – 33(4). – P. 351–378.
- Enright, M.J.* Regional Powerhouse. The Greater Pearl River Delta and the Rise of China / M.J. Enright, E.E. Scott, K.M. Chang. John Wiley & Sons (Asia) Pte Ltd, Singapore, 2005.
External Trade. – <http://www.singstat.gov.sg>.
- Fang, W.* Exchange rate depreciation and exports: the case of Singapore revisited / W. Fang, S.M. Miller // Applied Economics. – 2007. – № 39.
- Gao, H.S.* The Closer Economic Partnership Arrangement (CEPA) between Mainland China and Hong Kong – Legal and Economic Analyses / H.S. Gao // Trading Arrangement in the Pacific Rim: ASEAN and APEC. Oceana Publications. September, 2004.
- Gilroy, B.M.* On the Dynamics of Innovative Strategic Alliances in Korea / B.M. Gilroy, E. Lukas // The Journal of the Korean Economy. – 2006. – Vol. 7. – № 1.
- Harvie, C.* Sources of Economic Growth in South Korea: An Application of the ARDL Analysis in the Presence of Structural Breaks – 1980–2005 / C. Harvie, M. Pahlavani // The Journal of the Korean Economy. – 2007. – Vol. 8. – № 2.
- Hattori, T.* A Comparative Study of Development Mechanisms in Korea and Taiwan: Introductory Analysis / T. Hattori, Y. Sato // The Developing Economies. – Vol. XXXV. – № 4.
Hong Kong Digest. – 2003. – March.
Hong Kong Economy. – <http://www.adb.org/statistics>
Hong Kong Statistics. – http://www.censtatd.gov.hk/hong_kong_statistics/statistical_tables/index.jsp.
- Hsieh, P.L.* Facing China: Taiwan's Status as a Separate Customs Territory in the World Trade Organization / P.L. Hsieh // Journal of World Trade. – 2005. – № 39(6). – P. 1195–1221.
Jingji ribao. – 30.11.07.
- Kennett, D.* Comparative Economic Systems / D. Kennett ; Harcourt College Publishers. – Orlando, FL, 2001.
- Komuro, N.* Outward Processing Scheme under FTAs. «Domine, Quo Vadis?» / N. Komuro ; Korea Institute for International Economic Policy. – Seoul, Korea, 2009.
- Kozo, K.* Economic Effects of a Korea – US Free Trade Agreement / K. Kozo, R. Stern ; Korea Economic Institute of America. – 2007.
- Leung, C.* Hong Kong SAR as a Financial Center for Asia: Trends and Implications / C. Leung, O. Unterroberdoerster // IMF Working Paper. – Asia and Pacific Department. – WP/08/57. – 2008. – March.
Monthly Digest of Statistics Singapore. May 2008 / Singapore Department of Statistics. – <http://www.singstat.gov.sg>.
National Income and Balance of Payments. – <http://www.singstat.gov.sg>.
National Statistics Republic of China (Taiwan). – <http://eng.stat.gov.tw>.
Prices. – <http://www.singstat.gov.sg>.
Renmin ribao. – 24.09.2007.
- Shenkar, O.* The Chinese Century: The Rising Chinese Economy and Its Impact on The Global Economy, the Balance of Power, and Your Job / O. Shenkar ; Wharton School Publishing, Upper Saddle River. – NJ, 2005.
Singapore Economy. – <http://www.adb.org/statistics>.
Singapore Statistics. – <http://www.singstat.gov.sg/stats/themes/economy/hist/gdp2.html>.
Taiwan Economy. – <http://www.adb.org/statistics>.
Ten Years after the Korean Crisis. Crisis, Adjustment and Long-term Economic Growth / ed. by Karasulu M. and Yang D. Y. ; KIEP. – Seoul, Korea, 2008.
The Global Economic Crisis. Challenges for Developing Asia and ADB's Response / Asian Development Bank. – 2009.
UNCTAD, World Investment report 2007. – <http://www.unctad.org/fdistatistics>.
Unemployment. – <http://www.singstat.gov.sg>.
Vogel, E. The Four Little Dragons. The Spread of Industrialization in East Asia / E. Vogel. Harvard University Press, 1991.

Wang Seok-Dong The Korean Economy (Book Review) // The Journal of the Korean Economy. – 2005. – Vol. 6. – № 1. – P. 127–128.

Xinhua. – 12.07.2006.

Xinhua. – 20.11.2007.

Yoshino, N. Comments on «Korea Ten Years after the Crisis: Collateral and Reserve Accumulation»: Two Crises of International Economics / N. Yoshino // Ten Years after the Korean Crisis. Crisis, Adjustment and Long-term Economic Growth / ed. by Karasulu M. and Yang D. Y. ; KIEP. – Seoul, Korea, 2008.

Научное издание

*Дмитрий Александрович Изотов
Владимир Евгеньевич Кучерявенко*

**ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ
НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН АЗИИ.
ОТ КРИЗИСА ДО КРИЗИСА**

Ответственный за выпуск *Л.А. Самохина*

Сдано в набор 12.10.09. Подписано к печати 22.12.09.
Формат 60х90/8. Бумага офсетная. Печать офсетная.
Усл. печ. л. 15. Уч.-изд. л. 7,8. Тираж 200 экз. Заказ 329.

Институт экономических исследований ДВО РАН.
680042, г. Хабаровск, ул. Тихоокеанская, 153.

Отпечатано в ООО «Полиграф-Партнер»
680011, г. Хабаровск, пер. Зеленоборский, 14, к. 2.

Издательский дом «АРНО».
680000, г. Хабаровск, ул. Волочаевская, 181-б, оф. 201.